

## TEILNAHME-LEITFADEN

### LEHRLINGSSWETTBEWERB „JUNIOR SALES CHAMPION SALZBURG“ 2019

- TeilnehmerInnen:** Handelslehrlinge die im Verkauf beschäftigt sind und über ein aktives Lehrverhältnis verfügen. Das Höchstalter der TeilnehmerInnen ist 21 Jahre mit Stichtag 30.11.2019 (Jahrgang 1998 oder jünger).
- Anzahl:** Maximal 15 TeilnehmerInnen pro Berufsschule -  
Ausnahme (aufgrund der Größe): Landesberufsschule 3 in Salzburg - maximal 30 TeilnehmerInnen.
- Nominierung:** Durch die Landesberufsschulen - Anmeldung über [www.wko.at/sbg/handel](http://www.wko.at/sbg/handel) ebenfalls möglich
- Verkaufsgespräch:** Die TeilnehmerInnen führen ein Verkaufsgespräch mit einem „fiktiven“ Kunden, der seitens der Sparte Handel gestellt wird - unterbrochen durch unsere englische Kundschaft - wird ebenfalls von der Sparte Handel gestellt.
- Präsentationswaren:** Die Waren zur Durchführung des Verkaufsgesprächs werden von den TeilnehmerInnen mitgebracht und sind frei wählbar.  
Das Warenangebot ist auf einem Tisch zu präsentieren; gerne können Textilien auch auf einem Kleiderständer den Testkunden angeboten werden. Der „Verkauf“ von Fahrrädern, Hometrainern etc. ist ebenfalls ohne weiteres möglich.  
Sollte die Ware jedoch größer sein (zB Einrichtungsgegenstände), dann muss mit Hilfe eines Kataloges oder dergleichen präsentiert werden. Leider können auch keine eigenen Regalsysteme, Beleuchtungen usw. akzeptiert werden. Zur Anprobe von Schuhen steht auch gerne ein Sessel zur Verfügung. Generell möchten wir auch darauf hinweisen, dass den KandidatInnen nahegelegt wird, ausreichend Ware sowie Produkte für den Zusatzverkauf mitzunehmen, um das Verkaufsgespräch einerseits für den Kunden als auch andererseits für den Verkäufer wesentlich zu erleichtern.
- Jury:** Eine Fachjury wird die Bewertung vornehmen. Die Jury setzt sich aus VertreterInnen der Unternehmerschaft und der teilnehmenden Berufsschule (nur für die Vorausscheidungen) zusammen.
- Bewertungskriterien:** Eröffnung des Verkaufsgesprächs  
Präsentation der Waren  
Argumentation  
Umgang mit „Störfaktoren“ (englische Kundschaft)  
Verkaufsabschluss  
Gesamteindruck
- Kleidung:** Allgemein dem guten Geschmack entsprechende Kleidung bzw. Berufsbekleidung.
- Preise:** Den Besten winken attraktive Preise im Finale.
- Siegerehrung**  
**Vorausscheidung:** Die Siegerehrung erfolgt direkt im Anschluss an den Wettbewerb und es werden die FinalistInnen - je nach TeilnehmerInnen-Anzahl - ermittelt:  
bis 10 TeilnehmerInnen - 2 FinalistInnen  
bis 20 TeilnehmerInnen - 3 FinalistInnen  
bis 30 TeilnehmerInnen - 4 FinalistInnen  
Die FinalistInnen erhalten die Einladung zum Finale im WIFI Salzburg, Großer Saal,  
alle TeilnehmerInnen erhalten eine Urkunde.  
Abschließend findet ein Fototermin für alle TeilnehmerInnen statt!
- Organisatorisches:** Anfahrt und Präsentation der Ware erfolgen auf eigene Gefahr.
- Veranstalter:** Sparte Handel der Wirtschaftskammer Salzburg
- Weitere Auskünfte zum Wettbewerb bei:** Sparte Handel der Wirtschaftskammer Salzburg  
Renate Pöttschacher - T: 0662/8888-263  
Julius-Raab-Platz 1, 5027 Salzburg  
Fax (0)662/8888 DW 960583  
E-Mail: [handel@wks.at](mailto:handel@wks.at)  
Internet: <http://wko.at/sbg/handel>

