



**Medizinprodukte
Kaufmann (m/w)**

spannend vielseitig krisenfest

SO KANN ICH NICHT LEBEN RETTEN.



Die Welt braucht **Medizinprodukte.**
Die Welt braucht **dich!**

www.mpk-lehre.at

Willkommen in der Welt der **Medizinprodukte.**

Warum Medizinprodukte-Kaufmann / -frau?

Du stehst am Anfang deiner beruflichen Laufbahn. Du bist clever, hast Freude an Technik und arbeitest gerne mit Menschen zusammen? Du möchtest etwas verändern, weißt was du kannst und liebst die tägliche Herausforderung? Dann haben wir auf dich gewartet! Willkommen in der Welt der Medizinprodukte. Willkommen im neuen Lehrberuf Medizinprodukte-Kaufmann/-frau.

Wer bin ich? Was mache ich?

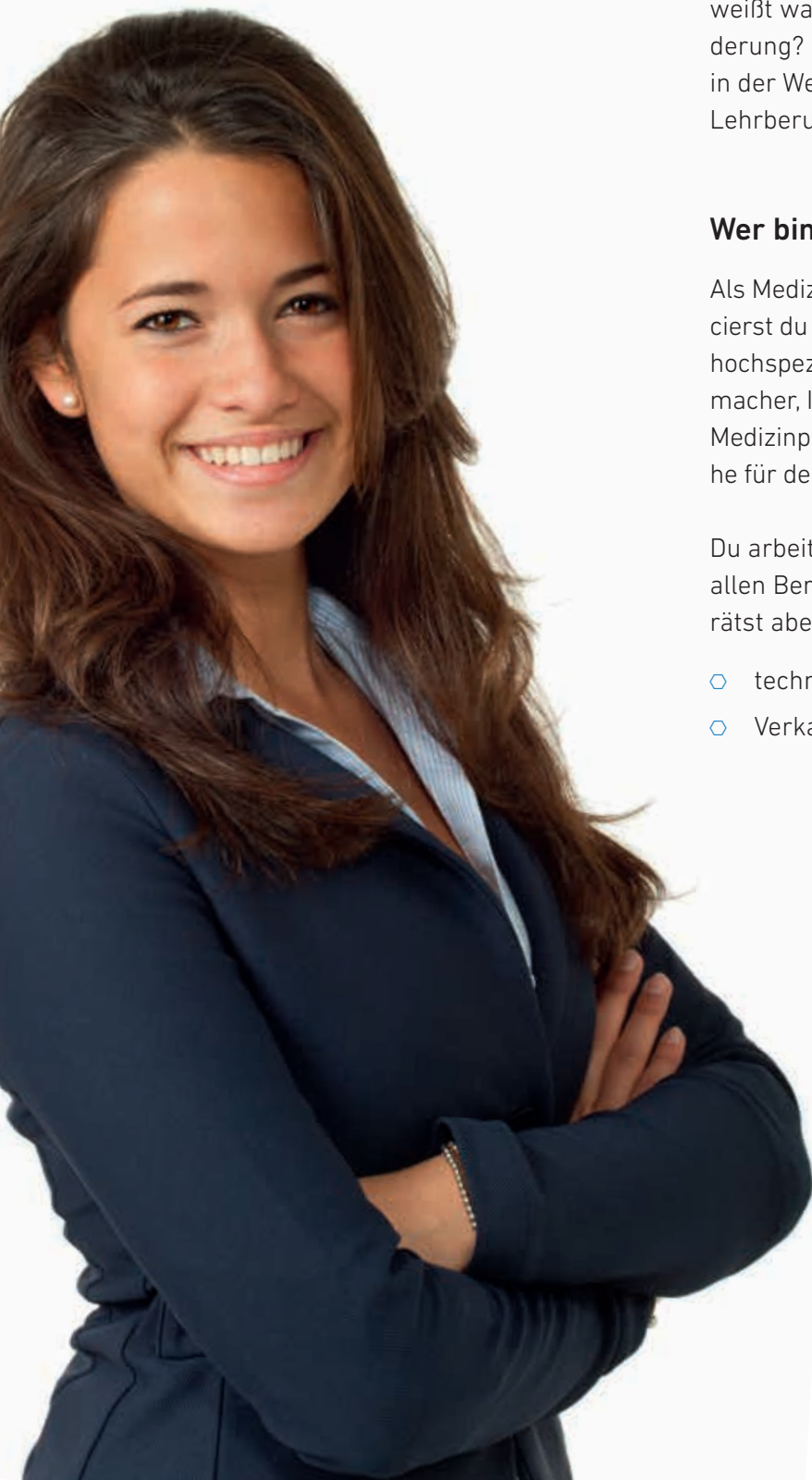
Als Medizinprodukte-Kaufmann/-frau verkaufst und servierst du teils hochspezialisierte Produkte: Dazu gehören hochspezialisierte Produkte, wie OP-Geräte, Herzschrittmacher, Implantate und Defibrillator, aber auch einfache Medizinprodukte wie Rollstühle oder die sterilen Handschuhe für den Operationssaal.

Du arbeitest täglich mit unterschiedlichen Experten aus allen Bereichen des Gesundheitswesens zusammen – berätst aber auch direkt den Endkunden. Dafür brauchst du:

- technisches Verständnis
- Verkaufstalent
- Teamfähigkeit
- Gespür für deine Kunden

Lisa Götschhofer,
2. Lehrjahr MPK:

„Mit der Ausbildung zur Medizinproduktekauffrau stehen einem viele Türen offen! Es ist ein Beruf mit Zukunft, da es immer Kunden und Patienten mit entsprechenden Bedürfnissen geben wird, die auf unsere Produkte und unser Wissen angewiesen sind.“



Die Branche

1.800
Medizinproduktehändler

13.000
Beschäftigte

€ 4.600.000.000
Umsatz pro Jahr

Ein Beruf mit Zukunft.

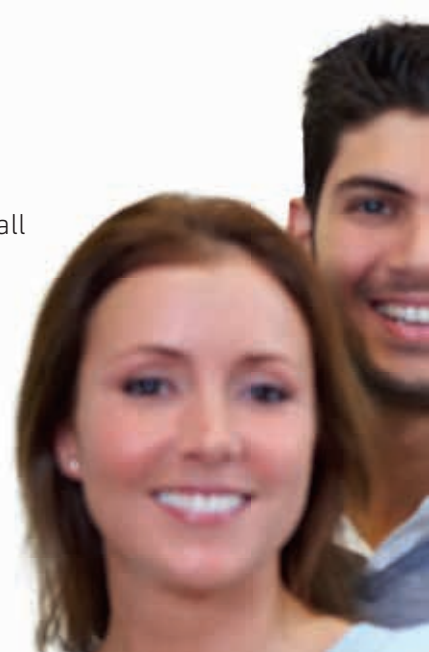
Mit deiner Ausbildung zum Medizinprodukte-Kaufmann/-frau triffst du eine solide Entscheidung. Denn bei der großen Vielfalt an unterschiedlichen Medizinprodukten, ist der Bedarf an spezialisierten Medizinprodukte-Kaufmännern/-frauen groß.

Europaweit gibt es rund **700.000 Medizinprodukte** – davon alleine rund **8.000 verschiedene Arten**. Und mit dem sich schnell entwickelnden technischen Fortschritt wächst deren Bandbreite jährlich weiter.

Das Ergebnis: Ein rasch wachsender Markt – mit zukunfts-sicherer Entwicklung! Denn es sind Medizinprodukte, die für die heutige Medizin eine moderne Arbeitsgrundlage schaffen – und die so zu einem gut ausgebauten Gesundheitssystem beitragen. Jetzt und in Zukunft!

Berufsprofil: Was machst Du als Medizinprodukte-Kaufmann/-frau genau?

- Bedarf für die Warenbeschaffung und Durchführung der Warenbestellungen ermitteln
- Einkauf unter Berücksichtigung neuer Technologien
- Wareneingänge kontrollieren, Maßnahmen bei Lieferverzögerung, Nichtlieferung, Fehllieferung oder Gewährleistungsfällen setzen
- Warenlagerung und -pflege
- Vorbereitung des betrieblichen Warensortiments sowie Bereitstellung und verkaufsgerechte Präsentation
- Information und Beratung über die Wareneigenschaften, Verwendungsmöglichkeiten, Warenpflege sowie Qualität von Medizinprodukten und entsprechende Einschulung von Kunden
- Anbieten von Serviceleistungen
- Transporte organisieren (auch für besondere Medizinprodukte wie Gefahrgüter)
- Verkaufsgespräche führen
- Bestellungen und Kundenaufträge entgegennehmen bzw. abwickeln inklusive Rechnungslegung und Zahlungsverkehr sowie Artikelrückverfolgung im Anlassfall
- Kundenreklamationen behandeln



Wie sieht **meine Ausbildung** aus?

Der Fachunterricht im MPK-Lehrplan gliedert sich in:

- **Medizinprodukteberatung**, z.B.: Spezifisches Fach- u. Produktwissen, maßgebliche Gesetze für Medizinprodukte, Klassifizierung, Hygienebestimmungen, Qualitätsmanagement uvm.
- **Verkaufskompetenz und Produktpräsentation**, z.B.: Verhandlungs- und Beratungsgespräche, Kundenorientierung, Werbetechniken, Verkaufsförderungsmaßnahmen, Verkaufsargumentation, inkl. Videoanalysen)
- **Fachpraktikum**, z.B.: Organisation von Messen und Ausstellungen, Projektmanagement, Eventmarketing uvm.

Die Höhe der Lehrlingsentschädigung ist in den Kollektivverträgen geregelt, die jährlich neu verhandelt werden und ist vom gewählten Beruf und Lehrjahr abhängig. Diese Tabelle verzeichnet die kollektivvertraglichen Mindestsätze für 2018:

| KV (Brutto-Einkommen) | 1. Lehrjahr | 2. Lehrjahr | 3. Lehrjahr | 4. Lehrjahr* |
|-----------------------|-------------|-------------|-------------|--------------|
| Handelsgewerbe | 570 EUR | 720 EUR | 1.020 EUR | 1.070 EUR |
| Angestellte | | | | |

*) Zu einem 4. Lehrjahr kommt es nur bei Kombination mit einem weiteren Lehrberuf (Doppellehre)

Nach absolvierter Lehrabschlussprüfung liegt das durchschnittliche Einstiegsgehalt (nach Kollektivvertrag 2018) zwischen EUR 1.500,- und EUR 1.660,- brutto.

Nähere Auskünfte gibt außerdem das Online Berufswörterbuch des AMS:

<https://www.berufsworterbuch.at/berufe/3372-Medizinproduktekaufmann~Medizinproduktekauffrau/>

In **Kürze**

3 Jahre
Ausbildungsdauer

Abschluss
mit Lehrabschlussprüfung

Entlohnung
Lehrlingsentschädigung
gemäß Handels-KV



Anrechnungsmöglichkeiten von Schul- auf Lehrzeit

Lehrzeitverkürzung um 1 Jahr bei:

- Abschluss einer AHS, BHS oder mindestens 3jährigen BMS
- Lehrabschlussprüfung in einem anderen Beruf
- Abschluss der Facharbeiterprüfung in einem land- und forstwirtschaftlichen Lehrberuf

Lehrzeitersatz bei:

Der Lehrbetrieb kann einen Antrag auf die Anrechnung folgender Zeiten stellen:

- Zeiten der Berufspraxis oder Kursbesuche im In- und Ausland (bis max. 2 Jahre möglich)
- Zeiten einer fachspezifischen Schulausbildung ab der 10. Schulstufe (bis max. 1,5 Jahre möglich)

anschließende **Ausbildungsmöglichkeiten** (Fachhochschulzugang)

- Matura als parallele Ausbildungsmöglichkeit neben der Lehre
- z.B. Gesundheitsmanagement, Medizintechnik
- FH oder Hochschullehrgänge in kaufmännischen oder technischen Disziplinen
- Zusatzausbildung zum Medizinprodukteberater
- Selbständiger Medizinproduktehändler



Karrierewege im Medizinprodukte-Bereich

Medizinproduktekaufleute sind sowohl im Innendienst in Geschäftslokalen, Büros bzw. dem Backoffice von Fachhandelsgeschäften und Großhandelsbetrieben tätig, als auch im Außendienst. Sie besuchen Gesundheitseinrichtungen, um dort ihre Produkte vorzustellen, aber auch um die Geräte zu installieren und zu warten.

Unternehmen und Institutionen:

- Betriebe des Medizinproduktefachhandels
- Betriebe des orthopädischen Einzelhandels
- Medizinproduktegroßhandel

Tätigkeiten mit dem öffentlichen Bereich:

- Gesundheitsbehörden

Tätigkeitsfelder im Unternehmen:

- Beschaffungsmanagement/Einkauf
- Sales Management/Verkauf
- Qualitätsmanagement
- Wartung/Service
- Produktentwicklung
- Applikationsspezialist
- Produktmanagement und Marketing

Tätigkeiten für Einrichtungen des Gesundheitswesens:

- Ordinationen / Facharztpraxen
- Spitäler
- Pflegeheime
- Rehabilitationszentren
- Wellness Einrichtungen
- Medizinische Labors
- Rettungsdienste

Weitere Informationen & Bewerbung

Du hast jetzt alle Informationen die du benötigst um loszustraten. In einem zweiten Schritt geht es darum, einen möglichen Lehrbetrieb anzupeilen und dich zu bewerben.

Weiterführende Informationen (Rahmenlehrplan, Gesetzblätter, Informationen über die Berufsschulen,...), sowie ein Online-Formular für deine Bewerbung findest du jetzt unter **www.mpk-lehre.at**.





mpk-lehre.at



SO KANN ICH NICHT ARBEITEN.

Die Welt braucht **Medizinprodukte**.
Die Welt braucht **dich**.

Entdecke den neuen Lehrberuf
Medizinprodukte-Kaufmann/-frau.

Jetzt informieren und bewerben
unter www.mpk-lehre.at



Impressum:

Für den Inhalt verantwortlich:
Bundesgremium des Foto-, Optik- und Medizinproduktehandels
c/o Wirtschaftskammer Österreich
Wiedner Hauptstraße 63
A-1045 Wien
mpk@wko.at