

WK-Online-Lehrgang Mit dem Direktvertrieb in eine erfolgreiche Zukunft 6.10.2023 - 27.10.2023

Für einen guten Start und erfolgreichen Geschäftsaufbau im Direktvertrieb ist es unerlässlich, sich mit einigen grundlegenden Themen zu beschäftigen:

- ✓ Was sind die Besonderheiten der Branche?
- ✓ Welche Chancen bietet mir dieser innovative Handelsweg?
- ✓ Wie sieht die Zukunft aus? Was muss ich beachten?
- ✓ Welche gesetzlichen Vorgaben soll ich kennen?
- ✓ Was habe ich steuerlich zu berücksichtigen?
- ✓ Wie kann ich die neuen Medien nützen?
- ✓ Wie kommuniziere ich erfolgreich mit Geschäftspartnern und Kunden?

Das sind nur einige der Fragen, die an 4 Abenden zu je 4 Einheiten behandelt werden.

1. Abend: 6.10.2023, 18.00 - 21.00 Uhr

Der Direktvertrieb - innovative Handelsform mit riesigem Potenzial

Referent: Landesgremialobmann KommR Karlheinz Sunitsch

- ✓ Formen des Direktvertriebs
 - ✓ Entwicklung in Österreich - Europa - Welt
 - ✓ Vorteile für Direktberater und Konsumenten
 - ✓ Leitfaden für Selbstständige im Direktvertrieb
 - ✓ Leistungsangebot der Gremien Direktvertrieb in der Wirtschaftskammer
- Dazu besteht die Möglichkeit, dass sich die Direktberater eines Bundeslandes mit den jeweiligen Gremialobleuten im Chat-Raum über die landesspezifischen Möglichkeiten unterhalten.
-

2. Abend: 13.10.2023, 18.00 - 21.00 Uhr

Die rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen für den gelungenen Start in den Direktvertrieb

Referent: Bundesgremialobmann KommR Peter Krasser

- ✓ Gewerbeordnung
 - ✓ Konsumentenrechte im Direktvertrieb
 - ✓ Telekommunikationsgesetz
 - ✓ Wettbewerb und Werbung
 - ✓ Das Sozialversicherungsrecht
 - ✓ Sozialversicherungsbeiträge
 - ✓ Steuerrecht
 - ✓ Umsatzsteuer
 - ✓ Einkommensteuer
 - ✓ Einnahmen-Ausgaben-Rechnung
-

3. Abend: 20.10.2023, 18.00 - 21.00 Uhr

Die geschäftliche Nutzung des Internets

Referent: Gremialobmann-Stv. Dr. Christian Wurzer

- ✓ Digitale Kommunikation im Direktvertrieb
 - ✓ Online-Meetings erfolgreich durchführen
 - ✓ Soziale Medien zielgerichtet einsetzen
 - ✓ Grundlagen des Social Selling
 - ✓ Rechtliche Grundlagen der Sozialen Medien
-

4. Abend: 27.10.2023, 18.00 - 21.00 Uhr

Beziehungskompetenz erwerben

Referentin: Gremialobfrau Rosemarie Resnicek

- ✓ Sicheres Auftreten
 - ✓ Der erste Eindruck
 - ✓ Körpersprache
 - ✓ Positiv kommunizieren
 - ✓ Präsentationstechniken
 - ✓ Persönlichkeit und Kommunikation
 - ✓ Grundlagen der Rhetorik
 - ✓ Zeitmanagement
-

Gesamtkosten der 4 Module:

für Mitglieder des Gremiums Direktvertrieb: € 80.-

für Nicht-Mitglieder: € 140.-

Die Kosten sind als Aufwendungen für Fort- und Weiterbildung steuerlich absetzbar.

Teilnahmebestätigung:

Wer an allen 4 Abenden teilnimmt bekommt als Teilnahmebestätigung eine Urkunde des Gremiums der Wirtschaftskammer.

Anmeldung:

ab sofort bei Ihrem Landesgremium Direktvertrieb.

Burgenland: handel@wkbgl.at

Kärnten: handel@wkk.or.at

Steiermark: direktvertrieb@wkstmk.at

Tirol: stefanie.spoerr@wktirol.at

Vorarlberg: sonderegger.michaela@wkv.at

Wien: direktvertrieb@wkw.at

Anmeldeschluss: 22. September 2023

Mit der Anmeldebestätigung erhalten Sie den Zahlschein für die Entrichtung des Kursbeitrages und vor Lehrgangsbeginn den Link zur Seminarteilnahme sowie die Seminarunterlagen.