



# WK-Online-Lehrgang

## Mit dem Direktvertrieb in eine erfolgreiche Zukunft

6.10.2023 - 27.10.2023

Für einen guten Start und erfolgreichen Geschäftsaufbau im Direktvertrieb ist es unerlässlich, sich mit einigen grundlegenden Themen zu beschäftigen:

- ✓ Was sind die Besonderheiten der Branche?
- ✓ Welche Chancen bietet mir dieser innovative Handelsweg?
- ✓ Wie sieht die Zukunft aus? Was muss ich beachten?
- ✓ Welche gesetzlichen Vorgaben soll ich kennen?
- ✓ Was habe ich steuerlich zu berücksichtigen?
- ✓ Wie kann ich die neuen Medien nutzen?
- ✓ Wie kommuniziere ich erfolgreich mit Geschäftspartnern und Kunden?

Das sind nur einige der Fragen, die an 4 Abenden zu je 4 Einheiten behandelt werden.

---

1. Abend: 6.10.2023, 18.00 - 21.00 Uhr

**Der Direktvertrieb - innovative Handelsform mit riesigem Potenzial**

Referent: Landesgremialobmann KommR Karlheinz Sunitsch

- ✓ Formen des Direktvertriebs
  - ✓ Entwicklung in Österreich - Europa - Welt
  - ✓ Vorteile für Direktberater und Konsumenten
  - ✓ Leitfaden für Selbstständige im Direktvertrieb
  - ✓ Leistungsangebot der Gremien Direktvertrieb in der Wirtschaftskammer  
Dazu besteht die Möglichkeit, dass sich die Direktberater eines Bundeslandes mit den jeweiligen Gremialobleuten im Chat-Raum über die landesspezifischen Möglichkeiten unterhalten.
-



**2. Abend: 13.10.2023, 18.00 - 21.00 Uhr**

**Die rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen für den gelungenen Start in den Direktvertrieb**

**Referent: Bundesgremialobmann KommR Peter Krasser**

- ✓ Gewerbeordnung
  - ✓ Konsumentenrechte im Direktvertrieb
  - ✓ Telekommunikationsgesetz
  - ✓ Wettbewerb und Werbung
  - ✓ Das Sozialversicherungsrecht
  - ✓ Sozialversicherungsbeiträge
  - ✓ Steuerrecht
  - ✓ Umsatzsteuer
  - ✓ Einkommensteuer
  - ✓ Einnahmen-Ausgaben-Rechnung
- 

**3. Abend: 20.10.2023, 18.00 - 21.00 Uhr**

**Die geschäftliche Nutzung des Internets**

**Referent: Gremialobmann-Stv. Dr. Christian Wurzer**

- ✓ Digitale Kommunikation im Direktvertrieb
  - ✓ Online-Meetings erfolgreich durchführen
  - ✓ Soziale Medien zielgerichtet einsetzen
  - ✓ Grundlagen des Social Selling
  - ✓ Rechtliche Grundlagen der Sozialen Medien
- 

**4. Abend: 27.10.2023, 18.00 - 21.00 Uhr**

**Beziehungskompetenz erwerben**

**Referentin: Gremialobfrau Rosemarie Resnicek**

- ✓ Sicheres Auftreten
  - ✓ Der erste Eindruck
  - ✓ Körpersprache
  - ✓ Positiv kommunizieren
  - ✓ Präsentationstechniken
  - ✓ Persönlichkeit und Kommunikation
  - ✓ Grundlagen der Rhetorik
  - ✓ Zeitmanagement
-



### Gesamtkosten der 4 Module:

für Mitglieder des Gremiums Direktvertrieb: € 80.-

für Nicht-Mitglieder: € 140.-

Die Kosten sind als Aufwendungen für Fort- und Weiterbildung steuerlich absetzbar.

### Teilnahmebestätigung:

Wer an allen 4 Abenden teilnimmt bekommt als Teilnahmebestätigung eine Urkunde des Gremiums der Wirtschaftskammer.

### Anmeldung:

ab sofort bei Ihrem Landesgremium Direktvertrieb.

Burgenland: [handel@wkbgl.at](mailto:handel@wkbgl.at)

Kärnten: [handel@wkk.or.at](mailto:handel@wkk.or.at)

Steiermark: [direktvertrieb@wkstmk.at](mailto:direktvertrieb@wkstmk.at)

Tirol: [stefanie.spoerr@wktirol.at](mailto:stefanie.spoerr@wktirol.at)

Vorarlberg: [sonderegger.michaela@wkv.at](mailto:sonderegger.michaela@wkv.at)

Wien: [direktvertrieb@wkw.at](mailto:direktvertrieb@wkw.at)

### Anmeldeschluss: 22. September 2023

Mit der Anmeldebestätigung erhalten Sie den Zahlschein für die Entrichtung des Kursbeitrages und vor Lehrgangsbeginn den Link zur Seminarteilnahme sowie die Seminarunterlagen.