

# UBIT

Digital Sales



ARBEITSKREIS

## DIGITAL SALES

### BERATERLISTE

| NAME                | KONTAKT  | FOKUS   |
|---------------------|--|---|
| Buchegger Bernd     | info@berndbuchegger.at<br>+43 (463) 5353232<br>www.berndbuchegger.at               | Vertriebsdigitalisierung und Verkaufsautomatisierung mit künstlicher Intelligenz. Key Notes, Schulungen, Workshops, Coaching und Strategieberatung. Konzeption und Umsetzung von Digital Sales Lösungen, CRM Integration, Conversational AI mit Chat-, Voice und Videobots, Vertriebs-Workflows und AI Agents.  |
| Denifle Harald      | harald@denifle.at<br>+43 (664) 2219909<br>www.denifle.at                           | Planung, Aufbau und Durchführung von digitalen und analogen Vertriebskampagnen. Synchronisierung von digitalen und analogen Vertriebswerkzeugen. Training und coaching von VertriebsmitarbeiterInnen und Führungskräften im Vertrieb.   |
| Hartl Sonja         | service@sonjahartl.com<br>+43 (650) 3949596<br>www.sonjahartl.com                  | Kundenerwartungsmanagement: Schnittstellenthematik zwischen Führungsebene, Marketing, Vertrieb, After Sales. Sicherstellung konsistenter Kundenerlebnisse über alle Kontaktpunkte hinweg. Digitales + analoges Mystery Shopping. Kundenzufriedenheit + Servicequalität als Vertriebsmotor. Kundenbindungsstrategien. Microblogging als strategisches Vertriebstool. |
| Hofer Susanne       | hallo@susannehofer.com<br>+43 (650) 9251285<br>www.susannehofer.com                | Entwicklung., Umsetzung und Einführung digitaler Vertriebsstrategien & Omni-Channel-Strategien- Konzeptionierung & Umsetzung von Omni-Channel Customer Journeys. Digitale Vertriebskommunikation (personalisierte Verkaufsstrategien, Optimierung von Pricing, Storytelling). Digitale Kundenbindung & Upselling.   |
| Mack Robert         | info@robertmack-consulting.at<br>+43 (660) 6210400<br>www.robertmack-consulting.at | Vertriebsstrategien für neue Geschäftsfelder und neue Märkte. Analoge und digitale Akquisekonzepte. Umsetzung von go-to-market-Strategien für Startups. Sparringspartner für Führungskräfte im Vertrieb.  |
| Rotheneder Delphine | hello@rothi.media<br>+43 (680) 3104190<br>www.rothi.media                          | Unterstützung und Beratung für Social Media- Auftritte, die verkaufen.  |
| Steinwender Günther | guenther.steinwender@webwerk.at<br>+43 (676) 4178641<br>www.webwerk.at             | Planung, Aufbau und Durchführung von digitalen Kampagnen wie Google Ads bzw. Ads im Social Media Bereich.   |
| Stornig Thomas      | info@picnoa.com<br>+43 (664) 43 133 43<br>www.picnoa.com                           | Visuelle Informationstechnologie - 360° Produkt und Objekt Präsentationen, virtuelle Realität (VR), Augmented Reality (AR).   |