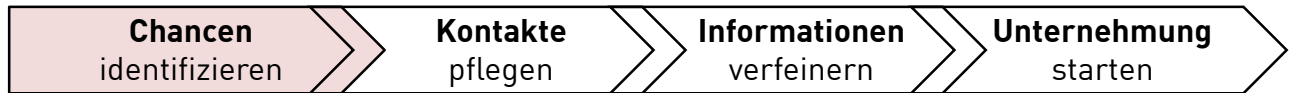


AUSSENWIRTSCHAFT



Business Leads

- Unternehmensliste zu vordefinierten Branchen
- Firmeninformationen, inkl. Bonitätscheck und Kontaktpersonen, sofern verfügbar
- Qualitatives Feedback des AußenwirtschaftsCenters
- Vorselektion der Firmenliste anhand vereinbarter Kriterien (short list)
- Feedback von ausgewählten Kontakten mit Interessenserhebung
- Publikation des Angebots über lokale Kanäle (Newsletter, Social Media, etc.)
- Vorstellung Ihres Unternehmens oder Produktes mittels Mailingaktion an ausgewählte Kontakte
- Telefonisches Follow-Up bei Business Leads
- Vereinbarung von persönlichen Treffen oder virtuellen Calls mit zuständigen Entscheidungsträgern (Geschäfts- und/oder Einkaufsleitung)

IHRE VORTEILE



WIR ERREICHEN IHRE ZIELGRUPPE,
durch gründliche Recherche und jahrelange Erfahrung am Zielmarkt



WIR VERMITTELN DIE PASSENDEN PARTNER,
durch unser dichtes Netzwerk an branchenspezifischen Kontakten



WIR KOMMUNIZIEREN IN DER LANDESSPRACHE,
denn unsere Mitarbeiter sind da zu Hause, wo Sie hin wollen



WIR ÜBERPRÜFEN FIRMENDATEN,
um Sie so vor potenziellen Risiken zu schützen