



Direktvertrieb - Oberösterreich

Wie kann ich im Direktvertrieb tätig werden?

Alle Infos auf einen Blick

Gerade in Zeiten des Umbruchs bietet der Direktvertrieb für viele Menschen die Chance auf einen beruflichen Neuanfang.

Erwerbstätige im Direktvertrieb sind selbständig, arbeiten haupt- oder nebenberuflich und von zu Hause aus.

Es gibt keinen Verkaufs- oder Leistungsdruck.

Jeder entscheidet selbst, wie viel Einsatz er bringt.

Deshalb ist der Direktvertrieb ein sehr soziales und gerechtes System - das Einkommen reflektiert ausschließlich über persönliche Leistung.

Vorteile des Direktvertriebes:

| herkömmliche Selbständigkeit | Direktvertrieb |
|--|---|
| hohe Investitionskosten | nur geringes Startkapital nötig |
| meist hohe Fixkosten (Miete etc.) | minimale Fixkosten |
| hohe Lagerkosten | keine Lagerkosten |
| hohe Werbekosten | keine Werbekosten |
| großer Zeiteinsatz nötig | geringerer Zeiteinsatz (72 % der Unternehmer im Direktvertrieb sind sogar berufsbegleitend tätig) |
| hohes Risiko wegen großem Kapitaleinsatz | niedriges Risiko (wegen geringem Kapitaleinsatz und niedrigen Fixkosten) |
| meist konjunkturabhängig | konjunkturunabhängig (da meist mit Produkten des täglichen Bedarfs gehandelt wird) |

Stand: 19.11.2021