

Fahrzeughandel - Oberösterreich

Nachlese: Online-Kompaktschulung: Das professionelle Gebrauchtwagengeschäft

Gebrauchtwagencheckliste – Ihr erfolgreicher Gebrauchtwagenprozess

Das Gebrauchtwagengeschäft ist als Ertragsfaktor für den KFZ-Handel wichtiger denn je. Im Jänner 2021 boten wir an 2 Terminen die Online-Kompaktschulung zum Thema „Das professionelle Gebrauchtwagengeschäft“ mit Horst Pohl über den TÜV SÜD an. Das Teilnehmerinteresse war mit insgesamt 50 TeilnehmerInnen großartig. Sie erfuhren die Grundlagen des modernen Gebrauchtwagenmanagements und bekamen Tipps, wie sie dieses Wissen schnellstmöglich und punktgenau in ihren Betrieben umsetzen können. Das Themenspektrum zog sich von den Grundlagen, über den Zeitraum vom Angebot bis zum Verkauf, bis hin zur Zukunft des Gebrauchtwagengeschäfts.

Lesen Sie in der [Gebrauchtwagencheckliste](#) die stark verkürzte „Essenz“ eines erfolgreichen Gebrauchtwagenprozesses. In der täglichen Praxis bei der Gebrauchtwagenprozessberatung erleben Horst Pohl und der TÜV SÜD regelmäßig, dass HändlerInnen, trotz unbefriedigender Erträge im Gebrauchtwagenbereich, aufgrund der Komplexität von einem aktiven Gebrauchtwagenmanagement Abstand nehmen. In gleicher Regelmäßigkeit erleben sie aber auch, wie schnell der kaufmännische Erfolg steigt, wenn eine Händlerin/ein Händler die Maßnahmen umsetzt und in ein aktives Gebrauchtwagenmanagement Zeit und auch Geld investiert.



Horst Pohl

Es lohnt sich, denn im Gebrauchtwagengeschäft sind Sie die Entscheidungsträgerin bzw. der Entscheidungsträger! Niemand schreibt Ihnen Preise, Margen, Lagerfahrzeuge, einen Modellmix, Präsentationsflächen oder andere Themen vor. Alles was Sie unternehmen, unterliegt einem einzigen Zweck: Ihrem kaufmännischen Erfolg! Gehen Sie es an!

Das Seminar war ein Auszug mit den wichtigsten Inhalten aus dem 2-tägigen TÜV SÜD Seminar „Das professionelle Gebrauchtwagengeschäft der Zukunft“.