



InPlanung - Vollkommen klar: Verkaufen braucht es

Nicht klar: Wie kann ICH verkaufen?

Datum 12.01.2022

Veranstalter Wirtschaftsservice

Beginn 09:00

Ende 10:00

Veranstaltungstyp Webinar

Ansprechpartner

Wie verkaufe ich - mit meiner Persönlichkeit, mit meinem Stil?

Ein Geschäft erfolgreich aufzubauen bedeutet, erfolgreich zu verkaufen!
Dieses Webseminar behandelt die fundamentalen Fragen des Verkaufens:
Welches Verkaufen passt zu mir und zu meinem Business?
Im Geschäft gilt nicht was ich kann, sondern was ein Kunde davon hält.

Ihr Referent: Heinz Goldemund



Heinz Goldemund hat den Beratungsschwerpunkt:
Entwicklung marktrelevanter Veränderungen in Vertriebsorganisationen und Führungsteams.
Er versteht sich als Sparringpartner im Denkprozess. Er ist Transaktionsanalytiker und Soziologe. Seit 2001 ist er selbständiger Unternehmensberater und Trainer.
20 Jahre Führungserfahrung in Projektmanagement und Vertrieb im In- und Ausland haben ihm viel Erfahrung gebracht.

Hinweis: Das Webinar wird für interne Zwecke aufgezeichnet.

[➤ Zur Veranstaltung anmelden](#)

Termin exportieren

Das könnte Sie auch interessieren

➤ [Global Creative Technology Design Awards Shanghai 2021](#)

[Bewerbung steht österreichischen Creative Tech-Unternehmen kostenlos offen](#)

➤ [Social Media Workshop - Termine wegen Lockdown geändert!](#)