



## USA Scale & Succeed - Virtual Startup Landing Zone NYC

### 10-wöchiges, virtuelles Accelerator-Programm für US Markteintritt / no equity

Datum 18.01.2021 - 31.03.2021

---

Veranstalter AUSSENWIRTSCHAFT AUSTRIA

---

Beginn 00:01

---

Ende 23:59

---

Veranstaltungstyp Event

---

Anmeldung bis 15.12.2020

---

**Wo?** Fokus: New York City | USA - Durchführung virtuell

Die Vereinigten Staaten von Amerika sind das Land der Superlative. Vor allem aufstrebende Tech-Startups aus Österreich kommen am größten, heiß umkämpften U.S. Markt nicht vorbei. New York City ist das weltweit am schnellsten wachsende Startup Hub und bildet gemeinsam mit dem Silicon Valley die Speerspitze der erfolgreichsten Venture Capital Ökosysteme. New York hat weltweit insofern eine Sonderstellung weil hier die meisten Großkonzerne ihre Hauptquartiere aufgeschlagen haben und erfolgreiche Startups an der Wallstreet endlich zum IPO geführt werden.

New York ist ein idealer Eintrittspunkt für österreichische Tech-Startups, die bereits stetiges Umsatz- und Kundenwachstum in Europa aufweisen können und jetzt bereit sind den U.S. Markt zu betreten. Der U.S. Markteintritt ist jedoch sehr kompetitiv und bereits übersättigt mit neuen innovativen Startup-Ideen. Um hier nachhaltig erfolgreich zu sein, benötigt man die richtige Markteintrittsstrategie, Mentoren und passende Leads um sich von der weltweiten Konkurrenz abzusetzen.

Aus diesem Grund haben wir ein neues Format entwickelt, welches wir erstmalig im Herbst 2020 österreichischen Startups angeboten haben. Aufgrund

von COVID-19 musste die Veranstaltung auf 100% Remote umgestellt werden. Es war schnell klar, dass das rein virtuelle Format österreichischen Startups sehr effizient bei der U.S. Marktbearbeitung unterstützen könnte. Remote-Arbeit ist wahrscheinlich bis Mitte 2021 der Standard in New York. Nahezu alle Geschäftspartner und Investoren haben sich daran angepasst und nehmen gerne Online-Meetings wahr.

Die Veranstaltung erfolgt im Rahmen der Internationalisierungsoffensive go-international, einer gemeinsamen Initiative des Bundesministeriums für Digitalisierung und Wirtschaftsstandort und der Wirtschaftskammer Österreich.

## Scale & Succeed - Tech Startup Landing Zone in NYC

Gemeinsam mit dem renommierten New Yorker Accelerator NUMA bieten wir qualifizierten Startups aus Österreich die Möglichkeit für 10 Wochen an einem B2B Accelerator Programm teilzunehmen. Das gesamte Programm findet dabei online statt. Die AUSSENWIRTSCHAFT AUSTRIA übernimmt dabei einen Anteil der Programmkosten - das teilnehmende Startup finanziert den Rest. Zusätzlich gibt es die Möglichkeit mittels go-international Exportförderung die Gesamtkosten des Programms weiter zu senken.

Unser Programmpartner NUMA ist ein globaler Anbieter von Accelerator Programmen für Startups, bei denen weniger die Produktentwicklung sondern die Skalierung und der Eintritt in neue Märkte im Vordergrund steht. Mit Büros in sieben Ländern und einem dichten Partnernetzwerk, kann der Accelerator auf weltweite Expertise zurückgreifen. In New York City werden bereits seit mehreren Jahren Gruppen von internationalen Startups betreut. Seit der Eröffnung des New Yorker Offices wurden über 40 Firmen in den Accelerator aufgenommen - dieser Zahl stehen bis heute fast 2000 Bewerbungen gegenüber. Da der Accelerator kein Eigenkapital von den Startups verlangt (üblicherweise sind zwischen 3 - 8% fällig um an einem Accelerator Programm teilzunehmen) sind die Plätze begehrt. Für viele "erwachsenere" Startups ist es durchschnittlich viel teurer Eigenkapital abzugeben, als bloße Programmkosten zu bezahlen. Eines der wichtigsten Auswahlkriterien ist neben dem "U.S. Market Fit", also der Tatsache, ob das Produkt überhaupt in die USA passt, die Frage, ob NUMA auch wirklich stark bei der Skalierung unterstützen kann.

## #Programmdetails

Unter folgendem Link finden Sie eine Übersicht des geplanten Ablaufs, des Bewerbungsprozesses und Details zu den Kosten.

## #Zielgruppe

Wie der Name bereits suggeriert, richtet sich das Landing Zone Angebot an Startups, die ihr Produkt in den USA skalieren wollen. Ein U.S. Markteintritt samt Firmengründung in den Vereinigten Staaten sollte entweder bereits während dem Programm oder in den Monaten danach erfolgen. Das Landing Zone Accelerator Programm ist nicht darauf ausgerichtet Unternehmer beim Weg von der Idee zu einem "minimum viable product" zu begleiten, sondern setzt bereits ein marktfähiges Produkt voraus, welches erste Umsätze erzielt. Mentoren bereiten das Startup auf den U.S. Markteintritt vor und geben vor allem Tipps um das Produkt an den U.S. Markt anzupassen und die Kommunikation mit U.S. Partnern/Kunden zu verbessern. Schlussendlich sollen Leads zu Firmenkunden die Skalierung in den USA ermöglichen. Fundraising und die Ansprache von U.S. Venture Capital Investoren ist ebenfalls ein Kernthema des NYer Programms. Da dieser Pitch aber deutlich leichter ist, wenn man bereits lokale Kunden vorzuweisen hat, liegt der Fokus darauf Neukunden zu gewinnen.

## Das ideale Startup hat...

- ein marktfähiges Produkt mit dem bereits steigende Umsätze erzielt werden.
- einen starken "U.S. market fit". -> Fokus v.a. auf B2B SaaS Lösungen die zu NYC passen - z.B.: Finance, Advertising, Consumer Insights, Retail, Insurance, Real Estate, Logistics, Travel etc.
- bereits eine erfolgreiche Finanzierung aufgestellt (Förderungen, Business Angels, VC, etc.
- die Absicht während dem Programm, oder kurz nach dem Programm, in den USA eine Niederlassung zu gründen.

## #Bewerbung

Bewerbungsfenster **ab sofort** geöffnet

**Deadline: 15. Dezember 2020**

Damit die Bewerbung berücksichtigt werden kann, sind folgende Schritte erforderlich:

- Bestätigen Sie uns unter diesem [Link](#) Ihr Interesse an der Veranstaltung!
- Senden Sie uns ein englischsprachiges Pitchdeck per Mail an [newyork@wko.at](mailto:newyork@wko.at) (WeTransfer falls das File zu groß ist)
- Anschließend werden wir Ihnen einen **standardisierten Bewerbungsbogen** schicken, der ebenfalls ausgefüllt werden muss.

Die Auswahl der Teilnehmer erfolgt in enger Koordination mit dem Team des NUMA Accelerators in New York City. Dieses Vorgehen versichert, dass NUMA der ausgewählten Firma auch wirklich weiterhelfen kann und vergrößert somit den positiven Effekt des Accelerator Programms. Um das sicherzustellen, werden mögliche Teilnehmer vor der Endauswahl auch vom Team des Accelerators kontaktiert.

Die Vergabe von Plätzen erfolgt nach dem "First Come, First Serve"-Prinzip.

#### #Kosten

EUR 3.000 (USD 3.500 EUR/USD 1.18): Kosten des Accelerator Programms -> bezahlt durch AUSSENWIRTSCHAFT AUSTRIA

EUR 14.000 (USD 16.500 EUR/USD 1.18): Kosten des Accelerator Programms für 10 Wochen inkl. 20% Discount

Reise- & Wohnkosten entfallen

**BONUS:** Für Unternehmen, die den U.S. Markt betreten steht die neue Direktförderung zur Verfügung. Bei erfolgreicher Qualifikation können per [Internationalisierungsscheck](#) bis zu EUR 10.000 der anfallenden Programm-, Reise- und Wohnkosten rückerstattet werden.

#### #Kontakt

Für Rückfragen ist Florian Krisch vom AußenwirtschaftsCenter New York unter [newyork@wko.at](mailto:newyork@wko.at) erreichbar.

Termin exportieren

---

## Das könnte Sie auch interessieren

### › Saudi Health 2020

Katalogausstellung bei der wichtigsten Messe im Gesundheitssektor in Saudi-Arabien

### › BusinessLeads Myanmar

Wir suchen für Sie potenzielle Geschäftspartner und Kunden

---