



# PRÄSENZ - Workshop: Verhandeln mit Mehrwert

## Interessensbasierte Strategien nach Harvard

Datum 16.02.2023

---

Veranstalter Wirtschaftsservice

---

Beginn 14:00

---

Ende 16:00

---

Veranstaltungstyp Workshop

---

Ansprechpartner

---

Veranstaltungsort **Wirtschaftskammer Wien**  
Straße der Wiener Wirtschaft 1  
1020 Wien

---

### Erreichen Sie bei anderen das, was Sie wollen?

- Stärken und Herausforderungen der Verhandlungskompetenz
- Erzielen nachhaltiger Win-Win-Situationen
- Was ist ein gutes Ergebnis?
- Grundlagen des sachbezogenen Verhandeln
- Sach- und Beziehungsebene unterscheiden, Probleme und Menschen getrennt behandeln
- Im Mittelpunkt: zentrale Interessen statt starrer Positionen
- Ideenentwicklung und Entscheidungsfindung
- Ergebnisse nach objektiven Standards definieren
- Messbare Ergebnisse, die besser als jede Alternative sind

**Vortragende: Mag. Edith Oberreiter**

Seit 2007 ständige Lektorin an der Donau Universität Krems und FH Wien  
1997 Gründung der Werbeagentur obecom

Training und Beratung in allen Bereichen der Kommunikation; Spezialgebiete: Verhandlungsführung, Konfliktmanagement und Führungsfragen.



#### **Berufliche Stationen**

- AWD Gesellschaft für Wirtschaftsberatung: Pressesprecherin und Abteilungsleiterin für Marketing sowie für Produktmanagement Versicherungen
- Quelle Versicherungen: Pressesprecherin und Leitung Direct Marketing
- Quelle AG: Pressesprecherin für Versand, Kaufhäuser und alle Tochtergesellschaften
- Peugeot Talbot Austria Wien: Pressesprecherin

[› Zur Veranstaltung anmelden](#)

Termin exportieren

---

## Das könnte Sie auch interessieren

› Lebensmittelpräsentation in einer der größten polnischen Supermarktkette

Ihre Lebensmittel können in die Supermarktkette Carrefour eingeführt werden.

› GoUSA 2022 | Phase 2 | Modul: SiliconValley Landing Zone

Silicon Valley Acceleration Programm, Vorort-Betreuung

---