

AUSSENWIRTSCHAFT Services

Wachstum braucht grenzenlose Unterstützung

- [Grenzenlose Unterstützung](#)
- [Wissen](#)
- [Plattformen](#)
- [Partner](#)
- [Reden wir über Geld](#)

Grenzenlose Unterstützung

570 Expertinnen und Experten in rund 100 Stützpunkten auf fünf Kontinenten und 145 Fachleute im Inland halten Länderinformationen, Branchenwissen und Partnernetzwerke für Sie bereit.

In Ihren Märkten und Ihren Branchen kennen wir die Spielmacher, die Spieler, die Aufstellung der Konkurrenz, die Regeln und die Schiedsrichter. Wir schlagen Sprach- und Kulturbrücken, vermitteln Kontakte zu vertrauenswürdigen Dienstleistern, planen mit Ihnen den Anfang, coachen bis zum Ende und helfen zwischendurch. Auch, wenn mit Behörden oder Partnern einmal nicht alles nach Plan läuft. Meistens geht es dabei um Export. Vertriebspartner und Kunden in Ihren Märkten zu finden ist unser Kerngeschäft, aber wir können viel mehr.

Etwa neue Zielgruppen identifizieren, neue Vertriebswege finden oder Lieferanten suchen. Wir nutzen dafür Business Intelligence Tools wie das [ABRAMS world trade wiki](#) um Sie bei der Markteintrittsanalysen und der Optimierung Ihres Auslandsgeschäftes zu unterstützen. Wir helfen Technologiepartner ausfindig zu machen, beraten bei Finanzierungen, bei der Gründung von Tochterunternehmen und begleiten Investitionsprojekte. Das ist noch nicht alles. Wir klopfen Ihre Geschäftsmodelle auf Markttauglichkeit ab und helfen bei der langfristigen strategischen Planung – weltweit und umfassend.

Dabei sind wir immer dort für Sie da, wo Sie uns brauchen – am Firmensitz, in Landeskammern und Bezirksstellen, in unserem Headquarter in Wien und vor allem auf den Märkten dieser Welt. [Melden Sie sich bei uns!](#)

Wissen

Kompetente Expertinnen und Experten, Information zum Download und Veranstaltungen zu Themen, Märkten und Branchen – damit Sie dort anfangen, wo andere erst hinhüpfen.

[AUSSENWIRTSCHAFT Wirtschaftsberichte \(vormals Updates\)](#)

Aktuelle Wirtschaftsberichte zu allen Märkten

[Profile und Reports](#)

Nach Ländern, Branchen und Fachgebieten geordnete Infopakete

[AUSSENWIRTSCHAFT Podcast](#)

Mit den Wirtschaftsdelegierten auf akustischen Geschäftsreisen

[AUSSENWIRTSCHAFT weekly](#)

Kostenloser wöchentlicher E-Mail-Newsletter

[WKÖ-Exportradar](#)

Tagesaktuelle Daten und Einschätzungen unseres weltweiten Netzwerkes online für eine rasche Orientierung zu internationalen Reiserestriktionen, Wirtschaftslage und Exportpotentialen

[Österreichischer Exporttag](#)

Österreichs größte Informations- und Kontaktbörse im Auslandsgeschäft

Foren/Wirtschaftsdelegierten-Meetings

Informationsveranstaltungen mit internationalen Expertinnen und Experten und den Wirtschaftsdelegierten – immer mit Möglichkeit zum Einzelgespräch

Webinare

Wirtschaftsdelegierte und andere internationale Expertinnen und Experten informieren live und online

Workshops

Klar umrissene Themen, viel Dialog und Antworten, die man mit nach Hause nehmen kann

Plattformen

Marktplätze, Messebeteiligungen, Ausstellungen, punktgenaue B2B Veranstaltungen, Peer-Netzwerke und ein weltweites Webportal – damit Ihr Unternehmen und Ihr Produkt überall die richtige Bühne haben.

www.advantageaustria.org

Die digitale Visitenkarte Ihres Unternehmens - Ihr Online-Firmenprofil auf dem österreichischen Wirtschaftsportal im Ausland

FRESH VIEW - Branchenmagazin

Die gedruckte Visitenkarte Ihres Unternehmens - Ihr Firmenprofil in Wort und Bild in unserem internationalen Branchenmagazin

B2B Plattformen

Treffen mit ausländischen Geschäftspartnerinnen und -partnern in Österreich

Austria Showcases

Einzelgespräche mit Firmen-, Produkt- und Technologiepräsentationen für ein breiteres Fachpublikum im Ausland

Marktsondierungsreisen

Auslandsreise zum Kennenlernen eines Marktes und Ausloten von Geschäftschancen

Zukunftsreisen

Auslandsreise zu Trend-, Management-, Innovations- und Zukunftsthemen

Wirtschaftsmissionen

Auslandsreise mit maßgeschneidertem Individualprogramm und B2B Gesprächen mit sorgfältig ausgewählten Personen

Gruppenausstellungen/Gruppenstände

Beteiligung an einem österreichischen Gemeinschaftsstand bei einer Messe

Katalogausstellungen

Präsentation Ihrer Firmenbroschüren, Produktkataloge oder Videos bei lokalen Messen oder Handelsvertretermeetings

Messekompass

Beratung für Ihren professionellen Messeauftritt

AUSTRIA CONNECT / Austrian Business Circles

Netzwerk- und Informationsbörsen für Führungskräfte der Auslandstöchter österreichischer Unternehmen

Partner

Kompetente Kontakte zu verlässlichen Partnerinnen und Partnern, zuverlässige Beziehungsnetzwerke und umfassende Beratung – damit Erfolg berechenbar wird.

Starthilfe für Exporteurinnen und Exporteure

Erstberatung für Exporteurinnen und Exporteure – Von der Idee zur Strategie

Internationalisierungsberatung

Evaluierung Ihrer Expansionsstrategie und Machbarkeitsprüfung Ihrer nächsten Internationalisierungsschritte

Exportfinanzierung und Auslandsinvestitionen

Beratung und Unterstützung bei Fragen zu Finanzierung, Absicherung von Exportgeschäften und Direktinvestitionen

Technologieberatung

Beratung bei Technologiekooperationen und Nutzung unserer internationalen Netzwerke mit Unternehmen, Universitäten, und Forschungsinstituten

Netzwerke Projekte International - NPI

Zugang zu Projekten in Entwicklungs- und Schwellenländern durch Nutzung unserer Netzwerke mit Weltbank und regionalen Entwicklungsbanken

Markteintritt

Das AußenwirtschaftsCenter als Türöffner: Unterstützung bei der Suche nach den richtigen Zielgruppen, Kunden und Vertriebspartnern

Marktunterstützung

Das AußenwirtschaftsCenter als Filiale: Umfassende Unterstützung bei der Marktbearbeitung

Investitionsberatung

Das AußenwirtschaftsCenter als Gründerservice: Unterstützung bei Firmengründung und Firmenübernahmen im Ausland

Bezugsquellen

Das AußenwirtschaftsCenter als Einkaufsorganisation: Unterstützung bei der individuellen Lieferantensuche

Krisenintervention

Das AußenwirtschaftsCenter als Pannenhelfer: Unterstützung bei Zahlungsausfällen, Zollproblemen und sonstigen Krisen

Reden wir über Geld

Unsere Leistungen sind hoffentlich nicht umsonst. Sie sind aber auch nicht kostenlos, gratis oder unentgeltlich, sondern werden sorgfältig und sparsam aus Kammerumlagen aller österreichischen Unternehmen finanziert. Da fast 60 Prozent der Wirtschaftsleistung Österreichs im Ausland verdient werden, haben auch alle – direkt oder indirekt – etwas vom Exporterfolg.

Große Teile unseres Leistungsangebots können daher abgerufen werden, ohne dass eine Rechnung nachkommt. Die haben Sie nämlich schon bezahlt.

Auch Teilnehmerbeiträge für Veranstaltungen oder Kostenbeiträge für Downloads, Marktanalysen oder umfassende Beratungsprojekte sind keine Durchläufer von Vollkosten, sondern verhältnismäßig geringe Zuzahlungen, wie sie als Selbstbehalt in vielen über Umlagen finanzierten Systemen üblich und notwendig sind. Beteiligungen an Gruppenausstellungen und Gruppenständen bei Messen werden in beträchtlichem Ausmaß kofinanziert. Kleingedrucktes und Überraschungen gibt es nicht.

Bei Veranstaltungen und Infoprodukten wissen Sie auf den Cent genau, woran sie sind. Bei Beratungsleistungen im Ausland, die über ein mit acht - Personenstunden pro Land und Projekt bemessenes «Freikontingent» hinausgehen, halten wir erst dann die Hand auf, wenn wir geliefert haben, was von Ihnen bestellt wurde – schriftlich und auf Basis eines ebenso schriftlichen Angebots mit detailliertem Leistungsheft.

Startgeld für Mutige! – Das www.go-international.at erleichtert Ihnen den Schritt über die Grenze und ist Teil der Internationalisierungsoffensive des Bundesministeriums für Digitalisierung und Wirtschaftsstandort und der Wirtschaftskammer Österreich.

Kosten und Teilnahmebedingungen finden Sie auf den Detailseiten zu unseren Services. Übrigens: alle Preisangaben gelten nur für Mitgliedsbetriebe der Wirtschaftskammer Österreich. Für Nichtmitglieder gibt es Preisaufläge.