

Recht und Steuern in Marokko

Das AußenwirtschaftsCenter Casablanca weiß über lokale Rechts- und Steuerfragen Bescheid und berät Sie gerne

- [Allgemeine Informationen](#)
- [Vertretungsvergabe](#)
- [Handelsabkommen](#)
- [Ausführliche Informationen](#)

Allgemeine Informationen

Andere Länder, andere Sitten: Die Rechts- und Steuersysteme unserer Handelspartner weichen oft sehr stark von dem ab, was uns aus Österreich bekannt ist. Bei Export, Import und Firmengründung müssen lokale Gesetze aber jedenfalls beachtet werden. Damit Sie nicht in teure Verfahren verwickelt werden, gilt: Besser vorher abklären, was die Spielregeln sind.

Unsere AußenwirtschaftsCenter haben ein breites Fachwissen und Erfahrung bei lokalen Rechts- und Steuerfragen, die Sie Ihnen für eine juristische und steuerliche Erstberatung gerne zur Verfügung stellen. Sollte Ihre Anfrage einer rechtsanwaltlichen Expertise bedürfen, haben wir ein großes Netzwerk an deutsch- und landessprachigen Rechtsanwältinnen und Rechtsanwälten.

Das AußenwirtschaftsCenter Casablanca hilft Ihnen in Rechts- und Steuerfragen in Marokko weiter. Schicken Sie einfach ein [E-Mail](#) oder [rufen Sie uns an](#).

Vertretungsvergabe

Das marokkanische Handelsvertretungsrecht ist im Wesentlichen dem französischen Recht nachempfunden. Handelsvertreterin und Handelsvertreter nach marokkanischem Recht ist, wer für jemand anderen in dessen Namen Handelsgeschäfte abschließt. Das Handelsrecht ist seit dem Jahr 1996 durch das Handelsgesetzbuch (*Code de Commerce*) geregelt und trat mit der Veröffentlichung des Gesetzes Nr. 15-95 im Amtsblatt (*Bulletin Officiel*) Nr. 4418 vom 3.10. 1996 in Kraft.

Die Auswahl des Partner-Vertriebsunternehmens ist für jedes Unternehmen auf jedem Markt eine langfristig tragende Entscheidung. Beim Vertrieb auf Auslandsmärkten erschweren neben den kulturellen Herausforderungen auch die fremden rechtlichen Rahmenbedingungen die Entscheidung. Unter den zur Verfügung stehenden Vertriebsmodellen ist der Handelsvertretungsvertrag vor allem auf internationaler Ebene eines der wichtigsten Instrumente. Hierbei verpflichtet sich eine Handelsvertretung, für eine andere Person, den Prinzipal, dauerhaft mit dem Ziel der Vermittlung von Möglichkeiten zum Abschluss von Geschäften oder des Abschlusses selbst gegen Zahlung einer Provision tätig zu werden, die regelmäßig aus einem Anteil vom Umsatz der vermittelten oder abgeschlossenen Geschäfte besteht.

Die meisten marokkanischen Unternehmen sind noch sehr patriarchalisch aufgebaut. Die Entscheidungen werden auf der Ebene des Top-Managements gefällt, Arbeitskräfte in der zweiten oder dritten Führungsebene haben nur einen sehr geringen Entscheidungsspielraum oder wollen, aus Furcht vor Fehlentscheidungen, keine treffen. Das Schlüsselwort im Umgang mit Geschäftspartnern in Marokko ist wohl das Vertrauen, das eine konstante Kontaktpflege voraussetzt. Historisch bedingt genießen europäische Unternehmen einen Vertrauensvorschuss. Ihnen werden Attribute wie Verlässlichkeit, Korrektheit und Ehrlichkeit zugewiesen. Die marokkanischen Unternehmer dagegen begegnen sich untereinander mitunter latent misstrauisch.

Das AußenwirtschaftsCenter Casablanca steht für weitere Informationen gerne zur Verfügung: Schicken Sie einfach ein [E-Mail](#) oder [rufen Sie uns an](#).

Handelsabkommen

Die Handelsbeziehungen der EU mit Marokko basieren auf dem Europa-Mittelmeer-Abkommen zur Gründung einer Assoziation, welches seit 1. März 2000 in Kraft ist.

Seit 1. März 2013 verhandelt die EU mit Marokko über ein vertieftes und umfassendes Freihandelsabkommen, welches Teil des bestehenden Abkommens sein wird.

Doppelbesteuerungsabkommen – Österreich hat mit zahlreichen Staaten Doppelbesteuerungsabkommen abgeschlossen. Diese regeln, welchem Staat das Besteuerungsrecht gegenüber einem Unternehmen zukommt, womit eine doppelte Besteuerung bei grenzüberschreitenden Aktivitäten verhindert wird.

Das Bundesministerium für Finanzen stellt weitere wichtige Informationen sowie eine Liste aller österreichischen Doppelbesteuerungsabkommen zur Verfügung.

Ausführliche Informationen

Damit Ihre Marktbearbeitung in Marokko problemlos abläuft, hat unser Team vor Ort Informationen zu außenhandels- und investitionsrelevanten Fach- und Branchenthemen, die Sie jederzeit beim AußenwirtschaftsCenter Casablanca anfordern können.

Allgemeines zu Wirtschaft, Land und Leute sowie persönliche Tipps finden Sie in unserem Länderreport Marokko.

Das AußenwirtschaftsCenter Casablanca berät Sie gerne, sollten Sie weitere Fragen zu Marokko haben.

Stand: 14.09.2021