

# Kosten für die Errichtung eines Franchise-Systems

## Richtwerte für die Budget-Planung

Für die komplette Errichtung eines Franchise-Systems für den **Handel** muss ein Franchise-Geber mit Kosten **zwischen 240.000 und 380.000 Euro** rechnen. Die Errichtung von Franchise-Systemen für **Dienstleistungen** ist zumeist etwas günstiger.

Am teuersten ist **Produktionsfranchising**, weil hier Forschungs-, Entwicklungs- und Produktionskosten anfallen.

Die **Kosten setzen sich wie folgt zusammen:**

Externes Beraterhonorar	€ 40.000,-
Kosten für das eigene Management	€ 40.000,-
Erstellung eines Pilot-Betriebes	€ 80.000,- bis € 150.000,-
Suche der richtigen Franchise-Partner	€ 40.000,-
"Durststrecke" bis zu den ersten Rückflüssen aus dem System	€ 40.000,- bis € 80.000,-

Bei den angegebenen Werten handelt es sich um Richtwerte, die je nach System und Branche erheblich davon abweichen können. Es wird empfohlen, sich bei der Budget-Planung von einem professionellen Franchise-Berater unterstützen zu lassen.