

# Webinar: "Verkaufen – Für alle, die lieben was sie tun, aber hassen, zu verkaufen!"

## Infos und Videoaufzeichnung

Der/die VerkäuferIn steckt bereits in Ihnen, meist tief verborgen unter vielen Schichten von Konditionierungen, Blockaden und schlechten Erfahrungen.

Ziel ist es dem **Verkauf** wieder jenen **Stellenwert** zu geben, den ein "**Wirken auf Menschen**" seit Urzeiten gehabt hat. Und das Verkaufen als eine unerschöpfliche Quelle für Ihren Selbstwert und Ihr Selbstvertrauen zu erschließen.

- Wie ist Ihre Selbstwahrnehmung und was bewirken Ihre Glaubenssätze?
- Wie ist Ihre Selbstwertschätzung und Ihr innerer Dialog?
- Wie setzen Sie sich Ziele und erreichen Sie diese auch?
- Wissen Sie eigentlich, warum Menschen kaufen?
- Wie gehen Sie mit der Angst vor dem »NEIN« des Kunden um, wenn die ersten Einwände auftauchen?

Verkaufen ist ein schöner Beruf, weil man **auf Menschen eingehen** kann und ihnen **Gutes tut**.

## Ihr Vortragender



Dipl. Ing. Alexander Nachbaur hat neun erfolgreiche Jahre Verkaufserfahrung in der automobilen Zulieferindustrie mit Kunden wie BMW, Daimler, VW, Jaguar und Porsche.

**Fazit:** Sehen, dienen Sie den Menschen und liefern Sie wahren Mehrwert - anders werden Sie es schwer schaffen, Premium-Kunden langfristig zu begeistern.

Stand: 10.01.2017