

Sub-Auftragnehmer im Rahmen von EU-finanzierten Projekten

Bringen Sie das know how Ihres Unternehmens in EU-Projekte anderer ein

Eine interessante Geschäftsmöglichkeit für ihr Unternehmen besteht darin als **Zulieferer**

- für **Auftragnehmer von EU-finanzierten Aufträgen** oder
- **Projektträgern** im Rahmen von **EU-Aktionsprogrammen** oder
- **Projektträgern** im Rahmen der **EU-Strukturfonds** aufzutreten.

Diese Vorgangsweise bietet sich insbesondere an,

- wenn Ihr Unternehmen nicht in der Lage ist, die **technischen und/oder finanziellen Auswahlkriterien** einer Ausschreibung zu erfüllen,
- wenn **sich eine Ausschreibung nicht direkt an Unternehmen wendet** (z.B. Projekte im Rahmen der Europäischen Territorialen Zusammenarbeit) oder
- wenn für Ihr Unternehmen der mit einer direkten Projektteilnahme verbundene **bürokratische Aufwand** (z.B. Parallelbuchhaltung, Koordination mit Projektpartnern, uvm.) **zu hoch** erscheint.

Projektträger benötigen oft für die Umsetzung Ihrer Vorhaben **spezifische Expertise**, z.B. in den Bereichen

- Informations- und Kommunikationstechnologien,
- Public Relations,
- Konferenzorganisation,
- Projektmanagement,

aber auch **Zulieferungen von Produkten und Dienstleistungen** zur Erfüllung Ihrer Verpflichtungen als Auftragnehmer von Bau-, Dienstleistungs- und Lieferaufträgen.

Im Regelwert sehen die EU-finanzierten Ausschreibungen die Möglichkeit der **Unterauftragsvergabe in Höhe 10 bis 30%** (je nach Ausschreibung) des gesamten Projektvolumens vor, um dieser Tatsache Rechnung zu tragen.

Wichtiger Hinweis: Projektträger im Rahmen von EU-Aktionsprogrammen sind **verpflichtet, ihre Unteraufträge in transparenter Weise zu vergeben**. Anderenfalls droht im Zuge der Projektabrechnung eine Nicht-Anerkennung der für Unterauftragsvergabe angefallenen Kosten, was sich wiederum negativ auf Ihre offene Forderung gegenüber dem Projektträger auswirken kann. Es empfiehlt sich daher, **sicherzustellen, dass der Projektträger die Ausschreibungsregeln für Unteraufträge einhält**.

Die potenziellen Projektträger als Zielgruppe für Ihr Angebot identifizieren Sie,

- indem Sie die **Projektdatenbanken** der einzelnen EU-Aktionsprogramme auf den jeweiligen **Programmportalen**.
- indem Sie die in der **TED-Datenbank** nach **vergebenen Aufträgen** in den für Sie relevanten Bereichen durchforsten.

Stand: 22.08.2016