

Зміст

4	Продуманий підхід — шлях до успіху
6	Господарське право
8	Правові основи
9	Право на використання виробничих приміщень
10	Бізнес-планування
13	Фінансування та підтримка
16	Соціальне страхування
18	Податки
22	Реєстрація підприємницької діяльності
24	Після заснування
25	Послуги для засновників

Продуманий підхід — шлях до успіху

Шановні підприємці!

Для успішного економічного, соціального та сталого майбутнього нам потрібно лише одне — підприємницька Австрія. Нам потрібна така країна, де люди зможуть максимально ефективно втілювати свої особисті та професійні ідеї, цілі та прагнення в рамках власного бізнесу. Що більше підприємницької динаміки розгортається в Австрії, то краще для розвитку, добробуту та майбутнього країни.

Служба підтримки стартапів при Економічній палаті Австрії (WKO) відіграє в цьому особливу роль. Ми відчиняємо «двері у світ підприємництва». Ми пропонуємо все необхідне для успішного старту:

- Комплексні консультаційні та сервісні послуги з усіх питань заснування та ведення бізнесу, щоб підприємці могли швидко й успішно розпочати свою справу.
- Потужний представницький голос для відстоювання інтересів підприємців, щоб постійно покращувати правові умови для нових бізнесів.
- Підприємницький дух, який є рушійною силою для всієї Австрії та може надихати в активних спільнотах WKO (наприклад, «Молода економіка», «Жінки в бізнесі»).

Служба підтримки засновників — це значно більше, ніж сервісна організація для супроводу процесів заснування чи правонаступництва: Ми виконуємо функції радників, партнерів і каталізаторів успішної підприємницької кар'єри, що відкриває більше можливостей для вас і для всієї Австрії.

На наступних сторінках наведено всю актуальну інформацію, яку потрібно знати для заснування бізнесу: від фінансування та податків до господарського та будівельного законодавства.

НАША ПОРАДА

Розпочніть із Gründerservice від WKO
www.gruenderservice.at

Ви плануєте розпочати власну справу або вже на старті підприємницького шляху? Тоді довіртеся правильному партнеру з самого початку: www.gruenderservice.at. Цей сайт — ваш ключ до світу підприємництва. Неважливо, чи йдеться про нове заснування, правонаступництво чи франчайзинг — ми пропонуємо все, що потрібно для успішного старту: консультації, представництво інтересів і підтримку в спільноті підприємців, яка допоможе рухатися вперед. Не зволікайте! Переходьте на сайт і зробіть перший крок до заснування бізнесу! Кожна ситуація заснування — індивідуальна. Зекономте час і зусилля на пошук інформації — скористайтеся GründerGuide на сайті Gründerservice, де ви знайдете саме ті поради, інструменти та послуги, які відповідають вашій поточній фазі.

Завдяки точним запитанням онлайн-інструмент підкаже, на що варто звернути увагу під час реєстрації бізнесу. Результати відображаються у вигляді стислого огляду з корисними посиланнями та прямими контактами Gründerservice у вашій федеральній землі.

НАША ПОРАДА

GründerGuide — індивідуальні відповіді на ваші запитання

Господарське право

Виникають важливі питання: Чи можу я займатися цією підприємницькою діяльністю? Чи відповідаю я всім необхідним вимогам?

Для будь-якої комерційної діяльності потрібна господарська ліцензія, яка безкоштовно видається державним реєстратором (окружне управління або магістрат). Комерційною вважається діяльність, якщо вона здійснюється самостійно й регулярно з метою отримання прибутку. Діяльність вважається «самостійною», якщо ви здійснюєте її за власний рахунок і на власний ризик. Діяльність вважається регулярною, якщо вона повторюється або зазвичай здійснюється протягом тривалого періоду.

Види підприємницької діяльності

Розрізняють три види підприємницької діяльності:

1.

Вільні види діяльності (без підтвердження кваліфікації): наприклад, послуги з обробки даних, торгівля, рекламна агенція, офісні послуги, ательє з ремонту одягу, студія манікюру

2.

Регламентовані професії та

ремесла (необхідне підтвердження кваліфікації): наприклад, бізнес-консультації, перукар, столяр, консультації з вирішення життєвих ситуацій і соціальні консультації.

3.

Професії, що потребують

особливого дозволу: наприклад, архітектор, фінансовий консультант, спеціаліст у сфері газової та сантехнічної інженерії, а також електротехніки.

Який дозвіл на зайняття підприємницькою діяльністю вам буде потрібен, залежить від виду діяльності, яку ви збираєтеся здійснювати. Якщо ви, наприклад, виконуєте типові ремісничі роботи, вам необхідно отримати дозвіл на відповідне ремесло (наприклад, ремонт автомобілів = фахівець у сфері автотехніки, виготовлення меблів = столяр). Однак існують види діяльності, які не так просто віднести до певної категорії. У таких випадках спочатку необхідно з'ясувати, який саме дозвіл потрібен.

Дозвіл на здійснення підприємницької діяльності визначає ваші права та обов'язки як підприємця. Зі сфери дії Закону про підприємницьку діяльність прямо виключені лише деякі самостійні професії, які, як правило, регулюються іншими законами (наприклад, лікарі, аптеки, нотаріуси, сільське господарство тощо), а також так звані «нові самозайняті» (наприклад, психотерапія та фізіотерапія, лекторська діяльність, журналістика, мистецтво тощо).

Існують загальні умови, які необхідно виконати в будь-якому разі (зокрема для вільних професій):

- Ви досягли 18-річного віку.
- Ви є громадянином країни-члена ЄС або держави-учасниці ЄЕП, або держави, з якою укладено відповідний міжнародний договір, або вам було видано посвідку на проживання в Австрії, що дає змогу займатися бажаною самостійною діяльністю.
- Ваше місце проживання знаходиться в Австрії, країні ЄС або ЄЕП, де виконання адміністративних покарань забезпечено конвенцією. Відповідальна особа за дотримання вимог законодавства про підприємницьку діяльність повинна мати можливість брати участь у діяльності підприємства.
- Щодо вас не має бути підстав для виключення, як-от: фінансові правопорушення, судимість, відкриті справи про неплатоспроможність.

Підтвердження професійної кваліфікації

Це документальне підтвердження ваших фахових і комерційних знань, навичок і досвіду, необхідних для самостійного ведення регламентованої діяльності.

Підтвердження можна отримати шляхом складання іспитів, як-от іспиту на звання майстра або кваліфікаційного іспиту (раніше — концесійний іспит), а також іншими способами, наприклад, шляхом проходження навчання в професійно-технічних школах (наприклад, HTL, HAK тощо) або університетах у поєднанні з практикою. Свідоцтво про кваліфікацію видається конкретній особі та не може передаватися іншій.

Що робити, якщо у вас немає підтвердження кваліфікації?

Кваліфікаційний іспит або іспит на звання майстра:

WKO/WIFI пропонують курси підготовки до іспитів. Кваліфікаційні іспити або іспити на звання майстра зазвичай організовує WKO.

Індивідуальна кваліфікація (§ 19 GewO): Під час її встановлення державний реєстратор враховує ваш професійний досвід. Для цього необхідно подати всі документи про освіту, довідки з місця роботи та виписку зі страхового стажу.

Колективне заснування (наприклад, OG, KG):

Під час заснування підприємства один із партнерів зобов'язаний надати підтвердження кваліфікації (у KG — це може бути тільки комплементар або командитист — тільки за умови працевлаштування).

Призначення керівника, відповідального за дотримання вимог законодавства про підприємницьку діяльність:

Такий співробітник надає компанії підтвердження кваліфікації. Він повинен працювати на підприємстві щонайменше половину стандартної тижневої норми робочого часу та бути офіційно працевлаштованим із повною системою соціального страхування, з оплатою не нижче, ніж за колективним договором. Крім того, він повинен мати можливість забезпечувати дотримання правових вимог для цього виду діяльності.

Обов'язково проконсультуйтеся з цього питання зі службою підтримки Gründerservice: Скористайтеся нашою всебічною компетенцією для вашої впевненості.

Правові основи

Організаційно-правова форма

Яка організаційно-правова форма підходить для мого підприємства? Це питання виникає у всіх, хто перебуває на етапі заснування бізнесу. Універсальної відповіді на нього немає, оскільки кожне підприємство має свої особливості створення. Деякі характеристики організаційно-правової форми можуть виявитися доцільними та привабливими в одному випадку, а в іншому — незручними й невигідними. Найпопулярніші форми:

Індивідуальне підприємство

Переваги

Швидке та просте створення, низькі витрати, одноосібне керівництво

Недоліки

Необмежена особиста відповідальність, відсутність можливості заснування у складі команди

GmbH і FlexKapG/FlexCo

Переваги

Обмежена відповідальність, можливість заснування як індивідуально, так і в складі команди, податкові переваги при прибутку приблизно від 150 000 євро на рік

Недоліки

Більші витрати на створення та подальше ведення бізнесу

Крім цих двох форм, можливе також командитне товариство (KG), відкрите товариство (OG) та інші організаційно-правові форми, з якими ви можете попередньо ознайомитися [онлайн](#).

Дуже важливо ознайомитися з особливостями кожної організаційно-правової форми щодо відповідальності, представницьких повноважень, вкладення капіталу, витрат на створення, соціального страхування та податків, а також ретельно зважити всі переваги й недоліки різних форм.

Яка форма підходить саме вам? Це можна дізнатися за допомогою нашого онлайн-інструменту з вибору організаційно-правової форми

Індивідуальне підприємство, командитне товариство (KG) чи все-таки товариство з обмеженою відповідальністю (GmbH)? На етапі створення бізнесу ви стоїте на порозі важливого вибору. Оскільки все залежить від вашої конкретної ситуації, служба підтримки Gründerservice розробила консультант з організаційно-правових форм. Ви відповідаєте лише на кілька запитань про відповідальність, капітал і право представлення, і цей безкоштовний онлайн-інструмент підкаже, яка форма вам підходить.

Консультант також надає чітку інформацію про особливості кожної організаційно-правової форми підприємства, а також містить наочні навчальні відеоролики. Чому ж ви ще чекаєте? Дізнайтеся більше за посиланням: www.wko.at/gruendung/rechtsform-ratgeber і почніть з організаційно-правової форми, яка вам підходить.

НАША ПОРАДА

Консультант з організаційно-правових форм
www.gruenderservice.at/
консультант з організаційно-правових форм

Найменування підприємства

Рано чи пізно у вас виникне запитання, як назвати підприємство. Для індивідуальних підприємств це завжди ім'я власника. Для підприємств, зареєстрованих у торговому реєстрі, можна вибрати іншу назву. Найменування — це офіційна, зареєстрована в торговому реєстрі назва компанії. Вона не має вводити в оману щодо характеру ділових операцій. Не допускаються суттєві помилки щодо виду, обсягу або галузевої приналежності бізнесу. Назва має підходити для ідентифікації підприємства та відрізняти його від інших компаній. Назва вашого продукту при цьому не пов'язана з найменуванням підприємства. Для позначення продукту ви можете використовувати торгову марку (наприклад, «Startup-Cola») і/або комерційне позначення (наприклад, «Gasthaus zur Post»).

Право на використання виробничих приміщень

Вибір і планування місця розташування — це важливі чинники успіху вашого підприємства. На це впливає безліч критеріїв, зокрема зонування, під'їзні шляхи, паркувальні місця, можливості для розвантаження/завантаження, екологічні вимоги. У рамках підприємницької діяльності виробниче приміщення — це будь-яке стаціонарне приміщення, призначене для ведення бізнесу. Як правило, такі приміщення (зокрема у випадку будівництва або реконструкції) підлягають обов'язковому дозволу відповідно до Закону про підприємницьку діяльність. Це означає: Ви повинні подати заяву на отримання дозволу на експлуатацію виробничого приміщення. Розпочати будівництво або експлуатацію можна тільки після отримання чинного дозволу. До типових виробничих приміщень належать майстерні, готелі, ресторани, стоянки для вантажівок, гаражі. Дозвіл не потрібен, якщо приміщення не має негативного впливу на об'єкти

захисту, визначені в Законі про підприємницьку діяльність (наприклад, офісна діяльність, роздрібна торгівля або складські приміщення площею до 600 м², масажні кабінети, перукарня). Умовою для приміщень, для яких не потрібен дозвіл, є їхня робота тільки в певні години. У будь-якому разі обов'язково уточніть до початку проєкту, подачі заяви на підприємницьку діяльність або підписання договору оренди, чи потрібен дозвіл на використання виробничого приміщення.

Додаткові дозволи

Крім дозволу на експлуатацію виробничого приміщення, можуть знадобитися й інші, зокрема дозвіл на будівництво, зміна цільового призначення земельної ділянки, дозволи у сфері поводження з відходами (наприклад, концепція з управління відходами), дозволи відповідно до водного законодавства, дозволи згідно із Законом про охорону природи, дозволи відповідно до Федерального закону про автомагістралі.

Бізнес-планування

Під час ведення бізнесу може виникнути безліч ситуацій, на які потрібно буде швидко та правильно відреагувати. Тому вкрай важливо оптимально спланувати запуск підприємства. Від самого початку потрібно отримати загальне уявлення про всі ключові аспекти бізнес-планування та зафіксувати їх у початковій концепції.

Корисним інструментом є **i2b Ideen Canvas** (QR-код і окрема сторінка для заповнення й вирізання наприкінці брошури), за допомогою якого можна зібрати всі думки на одній сторінці та згодом розробити бізнес-план, план витрат і фінансовий план. Дайте відповідь на запитання, використовуючи ключові слова у відповідних блоках Canvas:

Команда/засновник

- Хто ви та що вмієте?
- Який досвід із професійної діяльності, навчання, волонтерства чи хобі має значення для вашої бізнес-ідеї?
- Що мотивує вас реалізувати цю ідею?

НАША ПОРАДА

Отримайте об'єктивну оцінку своїх навичок за допомогою тесту готовності до відкриття бізнесу

Послуга

- Яку проблему ви хочете вирішити за допомогою свого продукту/послуги?
- Яку користь приносить продукт/послуга?
- Можливо, ви заощаджуєте клієнтам час? Гроші? Або пропонуєте щось, чого раніше не існувало в такій якості?

Клієнти

- Кому ви пропонуєте свій продукт або послугу?
- Це компанії чи приватні особи?

- Запитайте про повсякденне життя ваших клієнтів.

НАША ПОРАДА

На цьому етапі обов'язково проведіть опитування серед свого оточення. Хто готовий купити ваш продукт/послугу? Скільки їм років? Якої вони статі? Який спосіб життя вони ведуть?

Конкуренція

- Чи існують уже на ринку схожі продукти або послуги?
- Хто і де пропонує подібні рішення?

НАША ПОРАДА

Подивіться в базі даних Firmen A-Z (Компанії А-Я), хто у вашому регіоні надає аналогічні послуги.

Унікальна торгова пропозиція (USP)

- Чим відрізняється ваш продукт або послуга від конкурентів?
- Що робить вашу пропозицію особливою?
- Чому ваш продукт або послуга цікаві для клієнтів?

НАША ПОРАДА

На цьому етапі порівняйте свій продукт або послугу з пропозиціями конкурентів і з'ясуйте, які проблеми вони ще не вирішують. Це допоможе вам чіткіше визначити та зміцнити свою унікальну торгову перевагу.

Маркетинг і збут

- Як ви залучаєте своїх клієнтів?
- Як вони дізнаються про вашу пропозицію?
- Які канали продажів ви використовуєте (особисті зустрічі, спеціалізовані магазини, онлайн)?

НАША ПОРАДА

Подумайте про себе як про споживача: Які заходи спонукали вас до покупки? Чи розповів вам хтось про продукт/послугу? Чи дізналися ви про нього з розсилки, брошури або флаєра? Чи пов'язана ваша покупка зі знижку на продукт/послугу? Чи вибрали ви товар через швидку доставку або привабливий дизайн? Чи купували ви раніше щось у того ж виробника? Які з цих заходів підходять для вашого продукту/послуги та ваших клієнтів?

Ресурси

- Що вам необхідно, щоб виробляти продукт або надавати послугу?
- Які ресурси (час, матеріали, персонал) потрібні для виготовлення продукту або надання послуги?
- У вас уже є засоби виробництва (обладнання, приміщення) чи їх потрібно створити?

НАША ПОРАДА

Хто шукає, той завжди знаходить! На біржі передачі бізнесу можна знайти компанії, які готові передати свій бізнес разом із засобами виробництва

Мережа контактів

- Хто допомагає вам під час виробництва продукту або надання послуги?

- З якими компаніями ви можете поділитися ресурсами?
- Чи можна налагодити співпрацю та запропонувати комплексні пакети послуг (наприклад, продаж кавомашини разом із кавою від партнерської компанії)?

НАША ПОРАДА

Шукайте партнерів для співпраці швидко та безкоштовно на [біржі кооперації](#)

Стійкість (сталій розвиток)

- Яких заходів ви вживаєте у сфері сталого розвитку?
- Як ви можете займатися підприємницькою діяльністю відповідально?

Дохід/прибуток

- Якими є ваші витрати й доходи?
- Що у вас залишається в підсумку?
- Скільки щонайменше ви повинні заробляти, щоб покрити всі витрати?

НАША ПОРАДА

Зручний онлайн-інструмент для розрахунку мінімального прибутку — [калькулятор мінімального обороту](#).

Чи потрібен мені бізнес-план?

За допомогою бізнес-плану ви можете значно знизити ризики, пов'язані з відкриттям бізнесу. Він є вашим особистим інструментом планування та контролю. Крім того, ви справляєте професійне враження на потенційні джерела фінансування, як-от банки, демонструючи реалістичність вашої бізнес-ідеї та кроки з її реалізації. Фактично бізнес-план відповідає на запитання, як ви збираєтеся заробляти гроші в майбутньому і в рамках якої підприємницької діяльності це відбуватиметься.

Хороший бізнес починається з хорошого плану

Ви маєте чітке уявлення про свою ідею? Запишіть її та розробіть конкретний бізнес-план, щоб переконати партнерів та інвесторів. Скористайтесь безкоштовними шаблонами й інструментами, представленими ініціативою i2b-Businessplan, і отримайте безкоштовну оцінку плану від експертів. Це забезпечить вам надійну основу для стратегічних рішень і фінансової стабільності. Крім того, i2b щорічно проводить найбільший в Австрії конкурс бізнес-планів із призами на суму понад 200 000 євро.

НАША ПОРАДА

Зареєструйтеся просто зараз за посиланням www.i2b.at

Програмне забезпечення для фінансового планування — Plan4You

НАША ПОРАДА

Перейдіть за посиланням на [Plan4You](#)

Переконуйте, апелюючи до цифр, і забезпечте стартовий капітал

Хороші підприємці — це насамперед хороші фінансові планувальники. З безкоштовним програмним забезпеченням Plan4You від Федеральної господарської палати Австрії та Austria Wirtschaftsservice GmbH ви від самого початку контролюєте свої фінанси. Plan4You надає можливість розрахувати загальну виручку, амортизацію, витрати на персонал і багато іншого. За допомогою Plan4You ви без зайвих зусиль можете створити професійні фінансові концепції, що відповідають вимогам органів субсидування та банків. Для переконливості наведіть аргументовані цифрові показники та забезпечте стартовий капітал для успішного старту бізнесу.

Контакти у разі виникнення запитань

Тексти-підказки доступні прямо в програмі Plan4You.

Якщо у вас залишилися запитання, зв'яжіться з нами за телефоном:

Гаряча лінія: 05 90 900-5511

Понеділок: з 09:00 до 13:00 і

Четвер: з 14:00 до 17:00

(в інший час

телефонна підтримка недоступна)

Адреса електронної пошти: plan4you@haude.at

[Навчальні відео доступні на YouTube](#)

Фінансування та підтримка

Фінансування

Хороше фінансування — це основа успішного створення вашого підприємства. Тому ретельно підготуйте фінансову частину вашого бізнес-плану. Майте на увазі, що потенційним джерелам фінансування знадобиться час на розгляд вашого проєкту.

Подумайте над відповідями на такі запитання:

- Які фінансові кошти вам потрібні для відкриття бізнесу?
- Звідки ви візьмете ці кошти та яким буде ваш власний внесок?

Потреба в капіталі

Планування потреби в капіталі допомагає забезпечити ліквідність і платоспроможність. Враховуйте не лише можливі витрати на придбання обладнання, облаштування приміщень, купівлю землі або будівель, а й кошти на закупівлю товарів і складські запаси, поточні витрати на етапі становлення бізнесу, а також витрати, пов'язані з вибраною організаційно-правовою формою підприємства. Майте на увазі: капітал легше залучити до початку проєкту, ніж через кілька місяців низького прибутку. Обговоріть фінансування якомога раніше зі службою підтримки Gründerservice і вашим банком.

Контрольний перелік

[Планування потреби в капіталі](#)

Потреба в оборотному капіталі залежить від часу між надходженням замовлення та надходженням оплати. Що коротші терміни оплати у вашій галузі, то менше знадобиться капіталу. У будь-якому разі потрібно враховувати стартовий період, протягом якого доходи будуть нижчими ніж витрати. Крім бізнес-витрат, обов'язково враховуйте також ваші особисті витрати на проживання! Потребу в капіталі для разових витрат (інвестицій) можна розрахувати на основі пропозицій постачальників. Не забудьте включити всі супутні витрати, як-от транспортування, установа та технічне обслуговування.

Форми фінансування

Власний капітал

Ви інвестуєте у власний бізнес. Якщо ви не вкладаєте у своє підприємство власні кошти, чому це повинні робити інші? Певна частка власного капіталу важлива й вигідна: вам не потрібно здійснювати фіксовані виплати або надавати заставу. Продумайте, яку частину капіталу ви можете внести самостійно. Універсальних правил щодо мінімального власного капіталу немає. Однак банки зазвичай вимагають від 20 до 30 % власної частки залежно від галузі та обсягу фінансування.

Позиковий капітал

Після розрахунку власного капіталу та можливого особистого внеску може виявитися, що вам необхідне залучення зовнішнього капіталу — кредити — для повного фінансування заснування бізнесу.

Інвестиційний кредит

Інвестиційний кредит від вашого банку призначений для фінансування основних засобів (землі, будівель, обладнання, транспортних засобів тощо) або для реконструкції приміщень. Зазвичай такі кредити видають на середній і довгий терміни тривалістю від 4 до 20 років. Для отримання кредиту зверніться до початку інвестицій. Проконсультуйтеся з фахівцями (бізнес-консультантами, банком), до якої суми буде доцільно й реально отримати інвестиційний кредит.

Кредит на оборотні кошти

Так званий контокоррентний кредит призначений для повсякденної діяльності та розрахунків. З цього рахунку здійснюються всі поточні перекази. Ви можете розпоряджатися коштами в межах узгодженого з банком кредитного ліміту.

Це зручний і гнучкий інструмент: відсотки нараховуються тільки на фактично використану суму. Однак такий кредит має використовуватися тільки як короткостроковий засіб фінансування — для поточних платежів, а не для інвестицій. Короткостроковий фінансовий план допоможе визначити потрібний розмір кредитної лінії.

Фінансова порада під час старту бізнесу

Як підприємець-початківець, ви, найімовірніше, потребуватимете зовнішнього фінансування. Володіючи необхідними знаннями, ви можете сприяти швидкому розвитку бізнесу.

Безкоштовний фінансовий довідник від служби підтримки Gründerservice допоможе прийняти зважене рішення. Він містить огляд різних варіантів фінансування з їхніми перевагами й

недоліками, адаптованими під ваш проєкт. Також він допомагає підготуватися до переговорів із потенційними інвесторами або банками. Для більш детального й індивідуального супроводу ви також можете звернутися до наших експертів.

НАША ПОРАДА

Фінансовий довідник

ВАЖЛИВО!

Фінансування за рахунок позикового капіталу прирівнюється до заборгованості.

Погашення основного боргу та відсотків не залежить від прибутку. Зазвичай кредити видаються тільки за наявності застави та особистої відповідальності позичальника.

Примітка!

Фінансовий довідник не замінює персональну оцінку фінансової реалізованості проєкту та не є конкретною рекомендацією. Рішення про те, яка форма фінансування підходить саме вам, ви ухвалюєте самостійно.

Субсидії

Для полегшення старту в самостійній діяльності пропонуються різні програми підтримки від федерального уряду, земель, AMS та інших організацій у вигляді пільгових кредитів, гарантій за відсутності застав, участі в капіталі та грантів. Заявки на отримання субсидій завжди подаються до початку проєкту. Це питання також потрібно обговорити з вашою господарською палатою та банком. Повний огляд усіх актуальних програм підтримки й відповідних контактних осіб надає база даних про фінансування WKO:

База даних про фінансування

Соціальне страхування

Підприємці в Австрії зобов'язані бути застраховані в Соціальній страховій системі для самозайнятих (SVS) за напрямками: медичне страхування, пенсійне страхування та страхування від нещасних випадків. Додатково сплачуються внески до фонду вихідної допомоги для самозайнятих.

Обов'язкове страхування зазвичай починається з дня отримання дозволу на підприємницьку діяльність.

У внесках на медичне та пенсійне страхування розрізняють два ключові поняття: ставка внеску та базова сума для нарахування внеску. У 2025 році: медичне страхування — 6,8 %, пенсійне страхування — 18,50 %, фонд вихідної допомоги — 1,53 % від базової суми. У випадку страхування від нещасних випадків встановлюється фіксована щомісячна сума. Рахунки виставляються щоквартально.

Базою для нарахування внесків є доходи від підприємницької діяльності (доходи мінус витрати), а також, за наявності, доходи від самозайнятої діяльності, визначені на підставі рішення податкової інспекції щодо прибуткового податку. До цих доходів додаються обов'язкові внески

на медичне та пенсійне страхування для підприємців. Оскільки актуальний податковий розрахунок часто з'являється із затримкою, тимчасові внески розраховують за даними за третій попередній календарний рік (наприклад, розрахунок за 2024 рік може базуватися на даних 2021 року).

Відповідно до Закону GSVG існує мінімальна база для розрахунку внесків — як правило, це поріг мінімального доходу. Це означає, що ви зобов'язані платити внески навіть за умови наявності низького доходу або збитків. Максимальна база означає, що доходи, які перевищують установлений поріг, не оподатковуються внесками.

Соціальне страхування протягом перших трьох років

Якщо ви вперше реєструєтесь як підприємець або не були застраховані як самозайнятий протягом останніх 10 років, ви вважаєтеся новим підприємцем. Протягом перших двох календарних років самозайнятої діяльності діє пільга щодо медичного страхування, яка дає змогу зменшити розмір внесків. Таким чином враховується ваше фінансове становище під час запуску нового бізнесу та полегшує створення компанії. Однак на початку 3-го року може знадобитися доплата, якщо протягом 1-го року підприємницької діяльності ви показали високий прибуток (згідно з податковим повідомленням). Тому його часто називають «неприємним третім роком».

Мале підприємство

За певних умов ви, як індивідуальний підприємець, можете бути звільнені від сплати внесків до системи обов'язкового медичного та пенсійного страхування, а також від внесків до фонду вихідної допомоги. Ваш річний дохід від самостійної діяльності не має перевищувати поріг мінімального доходу 6 613,20 € (на 2025 рік), а річний оборот не має перевищувати 55 000,00 € бруто (на 2025 рік).

Це означає, що ви оплачуєте тільки внески зі страхування від нещасних випадків. Однак при цьому ви не маєте медичного та пенсійного страхування, а також не сплачуєте внески до системи вихідної допомоги. Тому наполегливо рекомендується оформити додаткове страхування, наприклад, через офіційне працевлаштування або співстрахування членів родини.

Для цього необхідно подати заяву на звільнення від повного страхового обов'язку в SVS (Соціальна страхова служба для самозайнятих).

Увага!

Оскільки ця брошура не оновлюється щорічно, актуальні значення можна знайти на сайті: www.gruenderservice.at/sozialversicherung або безпосередньо у службі підтримки Gründerservice WKO (див. стор. 23).

Підприємництво як побічна діяльність

Ви хочете розпочати самостійну діяльність як побічну зайнятість і вже погодили це з вашим роботодавцем? Або ви на пенсії чи у відпустці по догляду за дитиною та хочете працювати частково самостійно?

Кроки до створення власного бізнесу вимагають ретельної підготовки, оскільки існує багато важливих аспектів, зокрема: від багатократного страхування та можливості застосування режиму малого підприємця до питань трудового права та оподаткування.

ІНФОРМАЦІЯ

Перед початком обов'язково проконсультуйтеся зі службою підтримки стартапів WKO (див. стор. 23).

Податки

Вам, як підприємцю, не потрібно бути податковим експертом, але базові знання у сфері оподаткування необхідні, щоб враховувати податкові аспекти під час ухвалення рішень. Адже ви несеєте особисту відповідальність за сплату податків, навіть якщо у вас є податковий консультант.

Бухгалтерія, бухгалтер із балансу або податковий консультант — це ваші партнери, які допомагають зберігати прозорість.

Ваші основні податкові обов'язки

- Сповіднення про початок підприємницької діяльності та місце ведення бізнесу протягом місяця з моменту початку діяльності за допомогою форми відкриття підприємства, яка подається до податкової інспекції.
- Своєчасна оплата щоквартальних авансових платежів з прибуткового податку (або податку на прибуток для компаній з обмеженою відповідальністю).
- За наявності зобов'язання зі сплати ПДВ: своєчасне подання щомісячних або щоквартальних попередніх декларацій із ПДВ і сплата відповідних сум.
- Складання та подання річної податкової декларації

Податкова служба

Протягом одного місяця з моменту початку діяльності ви зобов'язані повідомити податкову службу про відкриття підприємства та його місцезнаходження. Форму для реєстрації відкриття бізнесу можна знайти на сайті Федерального міністерства фінансів (www.bmf.gv.at). Важливу інформацію також можна знайти на Порталі обслуговування підприємців (www.usp.gv.at).

Після успішного опрацювання даних податковою службою ви або ваша компанія отримаєте податковий номер, а також, за необхідності, ідентифікаційний номер платника ПДВ (скорочено: UID-номер). Податкова служба може провести огляд підприємства перед видачею податкового номера.

Основні податки

Після реєстрації підприємства та повідомлення про це податкову службу, як правило, вам будуть призначені авансові платежі з прибуткового податку або податку на прибуток. Усі інші податки (зокрема, ПДВ, прибутковий податок із заробітної плати, внесок роботодавця тощо) ви повинні розраховувати самостійно, подавати відповідну інформацію до податкової служби та сплачувати податки вчасно. Для цих податків податкова служба не надсилає платіжних повідомлень.

Податок на додану вартість (ПДВ)

ПДВ також називається податком на додану вартість. ПДВ оподатковують постачання й інші послуги, які підприємство надає на території країни за винагороду в межах своєї діяльності, власне споживання, а також імпорт товарів (імпортний ПДВ у разі ввезення з третіх країн, податок на придбання — у разі ввезення з ЄС).

Зазвичай можна виходити з того, що послуги, які ви надаєте клієнтам, підлягають оподаткуванню ПДВ. Як постачальник товарів або послуг ви виконуєте фідучіарну функцію для податкової служби: ви утримуєте з клієнтів ПДВ за надану вами послугу або постачання та зобов'язані потім перерахувати цей податок до податкової служби.

Однак ПДВ як фактор витрат має значення лише для кінцевого споживача (фізичних осіб; B2C). У сфері підприємництва (B2B) зазвичай, за наявності передбачених законом умов, ПДВ, сплачений вами як підприємцем вашим «постачальником», відшкодовується податковою службою як податковий кредит (вхідний ПДВ). Таким чином, у B2B-секторі фактичне податкове навантаження через ПДВ відсутнє.

Зобов'язання зі сплати ПДВ виникає, коли сума ПДВ, отримана вами з клієнтів за місяць або квартал, перевищує суму вхідного ПДВ із ваших витрат.

Приклад		розрахунку:	
Нетто 600 €		Нетто 1000 €	
ПДВ 120 €		ПДВ 200 €	
Брутто	720 €	Брутто	1200 €
Різниця з податковою: -80 €			
Вхідний ПДВ 120 €		Вихідний ПДВ	200 €

Ви зобов'язані самостійно розраховувати ПДВ. Як правило, попередню декларацію з ПДВ (UVA), яку потрібно подавати щомісяця, має бути подано через систему FinanzOnline. Нові підприємці можуть подавати декларацію щоквартально. Цю перевагу можна використовувати також і в наступні роки за умови річного обороту до 100 000 €. Стандартна ставка ПДВ становить 20 % від чистої заробітної плати. Також існують пільгові ставки.

Пільга для малих підприємців

Якщо ваш річний бруutto-оборот становить максимум 55 000 € (у 2025 році), ви автоматично звільняєтеся від сплати ПДВ. Якщо ви перевищуєте цей ліміт не більше ніж на 10 %, обов'язок зі сплати ПДВ виникає в наступному календарному році. У разі перевищення більш ніж на 10 %, обов'язок зі сплати ПДВ виникає негайно — для всіх сум, що перевищують цей ліміт. Якщо ваш річний бруutto-оборот становить максимум 55 000 €, ви не маєте права виставляти ПДВ у рахунках за надані послуги й не зобов'язані перераховувати ПДВ до податкової служби. Натомість ви не маєте права на податковий кредит (вхідний ПДВ) за отримані вами послуги чи товари. Окрім того, існує можливість добровільного переходу на систему з ПДВ навіть при бруutto-обороті нижче 55 000 € у 2025 році — у цьому випадку потрібно окремо повідомити податкову службу.

Правило для малих підприємців від податкової служби та правило для малих підприємців від SVS

Це правило для малих підприємців стосується виключно податку на додану вартість (ПДВ). Його не варто плутати з «правилом для малих підприємців від SVS» — це пільга, що стосується соціального страхування. Вона дає змогу звільнитися від обов'язкового страхування в SVS (за винятком страхування від нещасних випадків). Таким чином, ви можете скористатися правилом для малих підприємців від SVS, але при цьому не зобов'язані застосовувати аналогічне правило для малих підприємців від податкової служби й навпаки.

Детальніше про податки

Податок на прибуток

Це своєрідний «прибутковий податок» для самозайнятих осіб. Основою для його розрахунку є ваш щорічний прибуток або надлишок доходів. До можливого прибутку чи надлишку додаються всі інші доходи (наприклад, за трудовим договором, від оренди тощо). Сума всіх доходів становить оподатковуваний дохід. Саме ця сума є основою для розрахунку податку на прибуток. Ставка податку варіюється від 0 до 55 %, при цьому податок на прибуток нараховується лише тоді, коли річний дохід перевищує 13 308 € (у 2025 році).

Після завершення фінансового року ви зобов'язані подати щорічну податкову декларацію з прибуткового податку, а якщо застосовується — також і з ПДВ, не пізніше 30 червня в електронній формі. Податкові декларації в цілому необхідно подавати в електронній формі через систему FinanzOnline.

Під час розрахунку податку проводиться залік: якщо авансові платежі були завищені, ви отримаєте повернення; якщо занижені — необхідно буде доплатити. У випадку відкриття бізнесу як додаткової діяльності найчастіше виникають доплати за перший рік.

Актуальний тариф прибуткового податку можна знайти на сайті [Міністерства фінансів](#).

ВАЖЛИВО!

Ви сплачуєте податок на прибуток щоквартально у вигляді авансових платежів. У перший рік діяльності основою для розрахунку авансових платежів є ваша власна оцінка, подана через форму реєстрації підприємства. Ці авансові платежі ґрунтуються виключно на попередніх оцінках і очікуваннях. Якщо ваші авансові платежі податку на прибуток є непропорційними до очікуваного прибутку, ви можете подати заявку на їх коригування до 30 вересня поточного року.

На сайті Федерального міністерства фінансів можна здійснити [розрахунок податку на прибуток](#).

Корпоративний податок

Це податок на прибуток для акціонерних компаній, як-от GmbH, FlexKapG/FlexCo, AG. Ставка є фіксованою та становить 23 % незалежно від розміру прибутку. Мінімальний авансовий платіж із корпоративного податку щокварталу становить 5 % від законного мінімального статутного капіталу. Починаючи з 2024 року, ця сума становить 500 € на рік і сплачується чотирма рівними частинами — 15 лютого, 15 травня, 15 серпня та 15 листопада.

Інші податки

Крім того, можуть виникати й інші податкові зобов'язання. Якщо ви наймаєте працівників, ви зобов'язані утримувати з їхньої зарплати прибутковий податок і перераховувати його до податкової служби. Окрім цього, необхідно сплачувати муніципальний податок, внесок роботодавця та додатковий внесок до нього. У будь-якому випадку сплачується туристичний збір (обласний податок), а залежно від галузі можуть застосовуватись: податок на транспортні засоби (для вантажівок понад 3,5 т), рекламний збір (за публікацію оголошень у друкованих ЗМІ), податок на стандартне споживання (у торгівлі автомобілями), місцевий збір (у туризмі).

Фінансова прозорість у кілька кліків

Калькулятор SV і податків

Особливо для засновників важливо з самого початку контролювати свої фінанси. Сюди входить також розуміння податків і внесків. Завдяки безкоштовному калькулятору SV і податків від Торгово-промислової палати (WKO) можна швидко розрахувати очікувані суми соціальних внесків і податків. Це дає змогу заощадити час, мінімізувати помилки та забезпечити фінансову стабільність вашого бізнесу.

Ви можете скористатися платформою FinanzOnline для подачі попередньої декларації з ПДВ (U30), а також річної декларації з ПДВ, прибуткового та корпоративного податку.

У вашій WKO є інформаційні листівки та консультаційні послуги з різних податкових тем.

Увага!

Оскільки ця брошура не оновлюється щорічно, актуальні значення можна знайти на сайті: www.gruenderservice.at/steuern або безпосередньо у службі підтримки Gründerservice WKO (див. стор. 23).

Етапи реєстрації підприємницької діяльності

Підготовка

Чи зібрали ви основну інформацію для відкриття свого бізнесу? Чи потрібна вам подальша підтримка або особиста консультація?

Служба підтримки Gründerservice допоможе вам уже на перших етапах: аналіз бізнес-ідеї, консультації з питань торгового права, вибір організаційно-правової форми, соціальне страхування, податки, фінансування, дотації та вибір місцезнаходження.

Також можна пройти майстер-класи й відвідати заходи, де надається вся необхідна базова інформація. Додаткову інформацію та контакти див. тут: www.gruenderservice.at/kontakt.

Реєстрація підприємницької діяльності

Скористайтеся сервісом реєстрації підприємства служби підтримки Gründerservice! Ми проконсультуємо вас і можемо надіслати вашу заявку безпосередньо до державного реєстратора. Ви можете зареєструвати свій бізнес самостійно через GISA (Австрійська система інформації про підприємницьку діяльність) або, у разі реєстрації індивідуального підприємця чи одноосібної акціонерної компанії, через USP (Портал обслуговування підприємців) за адресою www.usp.gv.at.

Реєстрація підприємницької діяльності в системі GISA

Документи, необхідні для реєстрації

(на прикладі індивідуального підприємця):

- закордонний паспорт або посвідчення особи;
(за необхідності) посвідка на проживання;

- довідка про несудимість із країни походження — нотаріально засвідчений переклад — для осіб, які проживають в Австрії менше 5 років; альтернатива: можна подати заяву під присягою про відсутність причин для виключення з підприємницької діяльності. (Зверніть увагу на юридичні наслідки в разі подачі неправдивих заяв!);
- підтвердження кваліфікації (для регламентованих видів діяльності);
- заява про відсутність підстав для виключення (наприклад, банкрутство, судимість) відповідно до § 13 GewO (не потрібна, якщо подається заява під присягою)!

Якщо призначається керівник, відповідальний за дотримання вимог законодавства про підприємницьку діяльність:

- підтвердження від Австрійської медичної каси (ÖGK) у разі найму особи, яка виконуватиме функції керівника (можна отримати не раніше ніж за місяць до подачі заявки);
- заява керівника.

Реєстрація підприємницької діяльності зазвичай є безкоштовною. Інші витрати залежать від типу підприємства — ФОП чи юридична особа.

Детальніше див. [тут](#)

Також необхідно зв'язатися з іншими установами, як-от Соціальне страхування самозайнятих (SVS) і податкова служба.

Контактні дані для [SVS](#)

Контактні дані для [податкової служби](#)

Для новостворених підприємств і тих, хто успадкував бізнес, відповідно до Закону про підтримку нових підприємств (Neufög) скасовуються збори за внесення до торгового реєстру. Для цього потрібне підтвердження про консультацію від господарської палати (Gründerservice, регіональне відділення або фахова група).

[Детальніше про створення бізнесу \(Neufög\)](#)

[Детальніше про успадкування бізнесу \(Neufög\)](#)

НАША ПОРАДА

Скористайтеся сервісом реєстрації підприємства служби підтримки Gründerservice. Ми надамо комплексну консультацію та можемо надіслати вашу заявку безпосередньо до державного реєстратора.

Якщо під час реєстрації виконано всі вимоги, ви можете розпочати роботу негайно. Для деяких спеціальних видів діяльності дозволяється почати роботу лише після отримання остаточного дозволу в письмовій формі.

Нова послуга від WKO

Новостворені підприємці часто змушені поєднувати багато ролей одночасно. Господарська палата пропонує цифрову освітню платформу *wise up* (www.wise-up.at), яка містить важливі професійні матеріали з таких тем, як:

бухгалтерський облік, продажі, маркетинг і соціальні мережі, бізнес-планування та правова інформація.

Засновники бізнесу можуть цілеспрямовано розвивати навички, які є вирішальними для успіху. Платформа *wise up* пропонує доступ до понад 20 000 німецькомовних онлайн-курсів від провідних постачальників, доступних у будь-який час і в будь-якому місці. Завдяки цьому можна навчатися у власному темпі.

НАША ПОРАДА

Отримайте безкоштовну ліцензію на використання *wise up* у вашій службі підтримки Gründerservice!

Після заснування

Після успішного заснування підприємства ви стаєте членом вашої професійної групи/ремісничої палати/сектора у складі WKO. Ці представництва захищають інтереси галузі та представляють ваші інтереси, надаючи консультації та підтримку. За це щороку сплачується членський внесок. Частина цього внеску — так звана базова ставка — спрямовується безпосередньо на роботу вашої галузевої організації.

Крім цього, WKO надає широкий пакет сервісних послуг. Ваше районне чи регіональне відділення, а також сервісний центр WKO можуть надати консультації, зокрема з таких питань:

- Які субсидії можна отримати?
- Як найняти першого співробітника?
- Як навчати учнів?
- Як почати експорт за кордон?
- Який колективний договір застосовується у вашій галузі?
- Чи потрібні мені загальні умови (AGB)?

Крім цього, перейдіть за посиланням wko.at — тут ви знайдете багато корисної інформації та відповідей на зазначені запитання.

Наші мережі

Інформація за галузями
від WKO

Молода економіка
www.jungewirtschaft.at

Жінки в економіці
www.unternehmerin.at

Креативна економіка в Австрії
www.kreativwirtschaft.at

Європейська мережа підприємств
<https://www.een.at>

НАША ПОРАДА

Скористайтеся широким спектром послуг та онлайн-інструментів для одноосібних підприємств: від практичних порад щодо застосування ШІ, маркетингу та продажів до вебінарів і безкоштовних курсів на цифровій платформі *wise up*.

www.epu.wko.at

Служби підтримки GründerService в Австрії

БУРГЕНЛАНД
Robert-Graf-Platz 1, 7000 Eisenstadt
Тел.: 05 90 907-2000
Адреса електронної пошти: gruenderservice@wkbgl.at

КАРІНТІЯ
Europaplatz 1, 9021 Klagenfurt
Тел.: 05 90 904-745
Адреса електронної пошти: gruenderservice@wkk.or.at

НИЖНЯ АВСТРІЯ
Wirtschaftskammer-Platz 1,
3100 St. Pölten
Тел.: 02742/851-0
Адреса електронної пошти: gruender@wknoe.at

ВЕРХНЯ АВСТРІЯ
Hessenplatz 3, 4020 Linz
Тел.: 05 90 909
Адреса електронної пошти: gruenderservice@wkoee.at

ЗАЛЬЦБУРГ
Julius-Raab-Platz 1, 5027 Salzburg
Тел.: 0662/88 88-541
Адреса електронної пошти: gs@wks.at

ШТАЙЕРМАРК

Körblergasse 111–113, 8010 Graz
Тел.: 0316/601-600
Адреса електронної пошти: gs@wkstmk.at

ТИРОЛЬ
Wilhelm-Greil-Str. 7, 6020 Innsbruck
Тел.: 05 90 905-2222
Адреса електронної пошти: gruenderservice@wktirol.at

ФОРАРЛЬБЕРГ
Wichnergasse 9, 6800 Feldkirch
Тел.: 05522/305-1144
Адреса електронної пошти: gruenderservice@wkv.at

ВІДЕНЬ
Straße der Wiener Wirtschaft 1,
1020 Wien
Тел.: 01/514 50-1050
Адреса електронної пошти: gruenderservice@wkw.at

ВАЖЛИВІ ПОСИЛАННЯ

www.gruenderservice.at

www.nachfolgeboerse.at

www.facebook.com/gruenderservice

[www.youtube.com /gruenderservice](https://www.youtube.com/gruenderservice)

LinkedIn: Gründerservice

TikTok @dasfoundicheasy

www.gruenderservice.at/video

wko.at

Видавець: Служба підтримки підприємців (Gründerservice) / Управління по роботі з цільовими групами Господарської палати Австрії, Wiedner Hauptstraße 63, 1045 Wien. Ця й інші брошури доступні в службі підтримки Gründerservice регіональних господарських палат, а також у службі обслуговування членів WKÖ. Онлайн-версія брошури доступна за посиланням: www.gruenderservice.at/publikationen.

Dieses Infoblatt ist ein Produkt der Zusammenarbeit aller Wirtschaftskammern. Bei Fragen wenden Sie sich bitte an die Wirtschaftskammer Ihres Bundeslandes Wien, Tel. Nr.: (01) 51450-0, Niederösterreich, Tel. Nr.: (02742) 851-0, Oberösterreich, Tel. Nr.: 05 90 909-0, Burgenland, Tel. Nr.: 05 90 907-0, Steiermark, Tel. Nr.: (0316) 601-406, Kärnten, Tel. Nr.: 05 90 904-0, Salzburg, Tel. Nr.: (0662) 8888-0, Tirol, Tel. Nr.: 05 90 905-0, Vorarlberg, Tel. Nr.: (05522) 305-0
Hinweis! Diese Information finden Sie auch im Internet unter www.gruenderservice.at

Ein Service der Gründerservices der Wirtschaftskammern Österreichs. Nachdruck, Vervielfältigung und Verbreitung jeglicher Art nur mit ausdrücklicher Zustimmung der Wirtschaftskammern Österreichs zulässig. Trotz sorgfältiger Bearbeitung wird für die Ausführungen keine Gewähr übernommen und eine Haftung des Autors oder der Wirtschaftskammern Österreichs ist ausgeschlossen.