

## Business Leads in Vietnam

Der Absatz von technologielastrigen Produkten, Maschinen und Anlagen in Vietnam ist kein Selbstläufer. Ohne explizite Kenntnisse von Markt, Wettbewerb und Importbedarf lässt sich der Markt nicht korrekt einschätzen, und das Auffinden von Geschäftspartnern entpuppt sich leicht als Suche nach der sprichwörtlichen Nadel im Heuhaufen. Maschinen und andere Waren aus Österreich sind zudem meist hochpreisig für vietnamesische Verhältnisse. Daher ist die Überzeugung vietnamesischer Geschäftspartner besonders schwierig. Es reicht nicht, vermeintlich offensichtliche Produktvorteile zu betonen, sondern der vietnamesische Kunde will davon überzeugt werden, welche konkret ihm vorliegende Problemstellung das Produkt bewältigen hilft. Dazu ist es natürlich notwendig, die Marktbedürfnisse, den Technologiebedarf und die „Schmerzpunkte“ vietnamesischer Geschäftspartner genau zu kennen.

Damit Sie keine Irrwege bei der Geschäftspartnersuche beschreiten und so Zeit und Geld verlieren, bieten wir Ihnen als Kammermitglied die Erhebung von wettbewerbsrelevanten Daten, die wir über unsere Netzwerke abfragen. Zudem führen wir stellvertretend für Sie – als „Proxy Service“ vor Ort – gründliche Gespräche mit relevanten Geschäftspartnern, Importeuren oder Kunden, wo wir Ihr Produkt vorstellen und umgekehrt Nachfrage, Technologiebedarf und Herausforderungen in der Branche feststellen. Als Ergebnis erhalten Sie von uns mehrere konkrete Business Leads, also Unternehmen mit spezifischem Interesse an einer Kooperation, sowie Hinweise, worauf bei der weiteren Geschäftsanbahnung besonders zu achten ist, damit Sie „den Nerv“ treffen.

### Ablauf eines Business Lead Projektes

- **Recherchephase:** Erhebung von Wettbewerb/Importeuren/Importvolumina
- **Terminphase:** Gespräche mit relevanten Kunden/Importeuren/etc. um Nachfrage, Bedarf und Hindernisse zu kennen
- **Post-Termin-Phase:** Evaluierung und Generierung von 3-5 spezifischen Business Leads

Eine fundierte Evaluierung von Marktdaten sowie die Führung von Einzelgesprächen, die im Idealfall beim Geschäftspartner stattfinden, sind typischerweise nicht innerhalb des kostenfreien Basiskontingents von 8 Personenstunden möglich. Daher stimmen wir mit Ihnen die Verrechnung von Leistungsstunden zum geförderten Stundensatz von EUR 100 zzgl. USt ab – verdeckte Kosten gibt es nicht.

### Unser Leistungspaket für Sie: Business Lead Generierung

- Erhebung von wettbewerbsrelevanten Daten (Wettbewerb, Importeure, Importvolumina)
- Tiefengespräche/Termine mit relevanten Marktplayern, um an weitere Hintergrundinformationen zu gelangen und Ihre Firma vorzustellen
- Generierung von konkreten Business Leads zur selbständigen Kontaktaufnahme

**Adressrecherche**  
**Basispaket: EUR 0,- (bis 8 Stunden)**  
Firmenadressen  
Kontaktdaten  
Allgemeine Hinweise

**Business Leads**  
**Projektbetreuung: EUR 100,- pro Stunde**  
Erhebung von Wettbewerbsdaten  
Tiefengespräche vor Ort  
Generierung von Leads

Dann liegt der Ball wieder bei Ihnen. Vietnamesische Manager und Unternehmer wollen professionell und rasch kontaktiert werden. Mit unseren Vorerhebungen wissen Sie auf die Bedürfnisse des Geschäftspartners einzugehen, wenn Sie die Vorteile Ihres Produkts vorstellen.