

## Vorbereitungsblatt für das EPU-Einzelcoaching

Sehr geehrte Unternehmerin, sehr geehrter Unternehmer!

Sie haben sich zum Thema

### **„Empfehlungsmarketing“** zum Einzelcoaching angemeldet.

Wir gratulieren Ihnen zu dieser Investition.

Damit Ihr Coach

- Ihre Situation rasch und umfassend erfassen kann,
- umsetzbare Empfehlungen und Maßnahmen geben und
- die nächsten Schritte festlegen kann,

ist eine intensive Vorbereitung Ihrerseits notwendig.

Bitte bereiten Sie konkrete Antworten auf folgende Fragen vor:

1. Was erwarten Sie sich vom bevorstehenden Coaching?
  
  
  
  
  
  
  
  
  
  
2. Welche Aktivitäten haben Sie zum Thema Empfehlungen bisher gemacht und was haben Sie damit bisher erreicht?
  
  
  
  
  
  
  
  
  
  
3. Wo sehen Sie Ihre persönlichen Schwächen/Probleme, wenn Sie Empfehlungsmarketing verbessern wollen?

4. Gibt es schon Stammkunden, wenn ja, wie viele (ungefähr)? Welche von diesen können Sie sich als Empfehlungspartner vorstellen?
  
5. Welche potentiellen Neukunden, aber auch Geschäftspartner und Netzwerkpartner kennen Sie, die Sie in den nächsten Monaten gezielt auf eine Empfehlung ansprechen können?
  
6. Gibt es für die Kontaktaufnahme mit den oben genannten Personen schon Ressourcen? Wenn ja, welche?(Homepage, Visitenkarten, Karteien, Kundenlisten, Geburtstage, Email-Adressen, Newsletter, ... ) - bitte Beispiele mitbringen!

Nehmen Sie sich für die Bearbeitung dieser Punkte genügend Zeit.

Nur wenn Sie dazu konkrete Angaben machen können, kann das Ergebnis des Einzelcoachings für Sie eine sinnvolle Investition sein.