



**MERCURTRADE**

➔ Fachseminar „EINKAUFEN IN CHINA“ | Wien, 07.07.2016

# **MERCURTRADE**

YOUR (OUT)SOURCING PARTNER

**Risikobegrenzung und Optimierung durch  
Einschaltung eines Dienstleisters**

Andreas Bruneder, Mercurtrade GmbH

A circular icon containing a right-pointing arrow, used as a bullet point for the agenda item.

## Agenda

- Praxisbeispiele
- Risiken beim Direkteinkauf in China
- Zusammenarbeit mit einem Handelsunternehmen
- Auswahl des richtigen Handelsunternehmens
- Vorstellung Mercurtrade



## ➔ Praxisbeispiele

➔ Vorstellung diverser Praxisbeispiele

## → Direkteinkauf in China | Risiken

- **Sprachbarrieren** und Verständnisbarrieren (v.a. **Qualitätsverständnis**)
- **Abstimmung** bei komplexen Aufgabenstellungen
- Fehlerquellen durch **mangelnde Nähe** zum Beschaffungsmarkt
- **Falscher Lieferant** (Unternehmensgröße, Spezialisierung, Ressourcen)
- **Optimismus** des Lieferanten in Hinblick auf eigene Fähigkeiten
- **Shadow factory**
- **Betrug** (Hacks, Materialthema, Bearbeitungsschritte eingespart,...)
- Tendenz der **abnehmenden Qualität** („Optimierungen“)
- **Nachverhandlung** und **Preiserhöhungen**
- **Währungsrisiko** mit USD/EUR und USD/RMB

## ➔ Direkteinkauf in China | Optionen

- ➔ **einfache / standardisierte Produkte „Katalogware“**
  - Direkteinkauf versuchen
  - Lieferanten über alibaba.com, Messen, Werbemails (oftmals Händler!)
  - möglichst viel über Lieferanten in Erfahrung bringen (u.a. WKO)
  - Vorsicht mit Anzahlungen
  - Qualitätskontrolle in China (Bureau Veritas, SGS, Asia Inspection)
  
- ➔ **komplexere Produkte / technische Aufgabenstellungen**
  - Aufbau einer Präsenz vor Ort in China
  - Zusammenarbeit mit einem Handelsunternehmen



## ➔ Zusammenarbeit mit Handelsunternehmen | Risikominimierung

- ➔ **Vorauskassa**
- ➔ **Währungsrisiko** EUR/USD/RMB
- ➔ **Preisstabilität** der Verkaufspreise
- ➔ **Export** (Beschränkungen, Risiko Erhöhung Zölle, Ursprungszeugnis)
- ➔ **Logistik** (Frei Haus Zustellung, Zwischenlagerung)
- ➔ **Eigentum** Werkzeuge
- ➔ **Schutz geistigen Eigentums**
- ➔ **Qualitätskontrolle** vor Ort
- ➔ Haftung / **Produkthaftung**



## ➔ Zusammenarbeit mit Handelsunternehmen | Wissensvorsprung

- ➔ **Informationsvorsprung** durch Nähe bei den Lieferanten
- ➔ Auswahl der **richtigen Lieferanten**
  - Unternehmensgröße
  - Stückzahlen
  - Spezialisierung, Sicherstellung „inhouse“ Produktion
  - Zertifizierungen (z.B. ISO 16949 bzw. UL-Listung vs. Preisvorteil)
  - Auditierung und laufende Kontrolle / Begleitung
  - Einhaltung von Umwelt- und Sozialstandards
- ➔ Weg der „**Karawane**“ kennen
  - vorne mit dabei sein statt hinten dran!
  - **Asien- und Osteuropaperspektive** statt Beschränkung auf China



## ➔ Zusammenarbeit mit Handelsunternehmen | Auswahl

- ➔ Spezialisierung **Produktgruppen**
- ➔ **Präsenz** mit **technischer Kompetenz** im Beschaffungsland China
- ➔ **Ansprechpartner** mit **technischer Kompetenz** in AT
- ➔ **Referenzen** und Referenzprojekte
  
- ➔ WKO kann bei Vorschlägen und bei der Auswahl unterstützen!



## → Vorstellung Mercurtrade

- **Handelsunternehmen** für Waren aus Asien und Osteuropa seit 2007
- **Produktionspartner** mit Assemblyline in Bratislava, Slowakei
- **9 Mitarbeiter** zur Qualitätssicherung in Shanghai, China
- **Labor** mit 3D-Koordinatenmessmaschine (**CMM**) und **Spektrometer**
- Spezialisierung
  - **Elektronik** (Kabelkonfektionen, Leiterplatten, etc.)
  - **Kunststoffteile** (Spritzguss)
  - **Metallteile** (Dreh- Frästeile, Blechteile, Druckgussteile, Schmiedeteile, etc.)
- Kunden im Bereich **Gerätebau, Automatisierung, Medizintechnik** und **Automotive**



### → **Mercurtrade GmbH**

Ing. Andreas Bruneder, MBA  
Geschäftsführer

Wienerbergstrasse 11/12a  
1100 Wien

[ab@mercurtrade.com](mailto:ab@mercurtrade.com)  
[www.mercurtrade.com](http://www.mercurtrade.com)