



Netzwerke erfolgreich nutzen

Jürgen Tarbauer & Barbara Havel

Was ist ein Netzwerk?

Gruppe von Menschen, die durch gemeinsame Ansichten und Interessen miteinander verbunden sind und sich gegenseitig unterstützen.

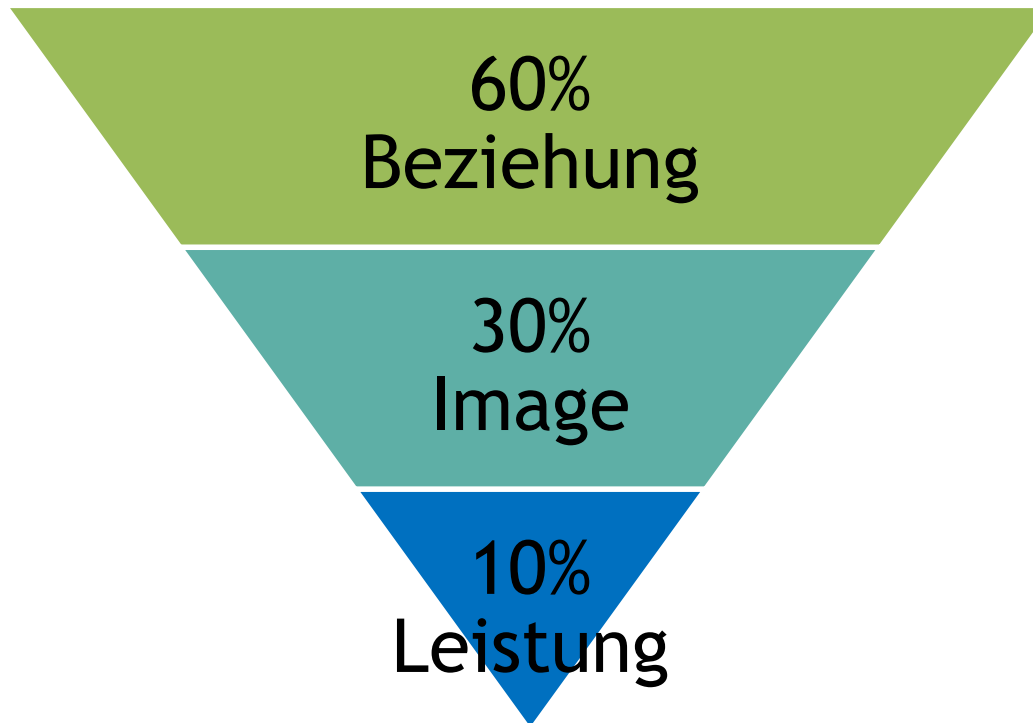


Nutzen des Netzwerkens

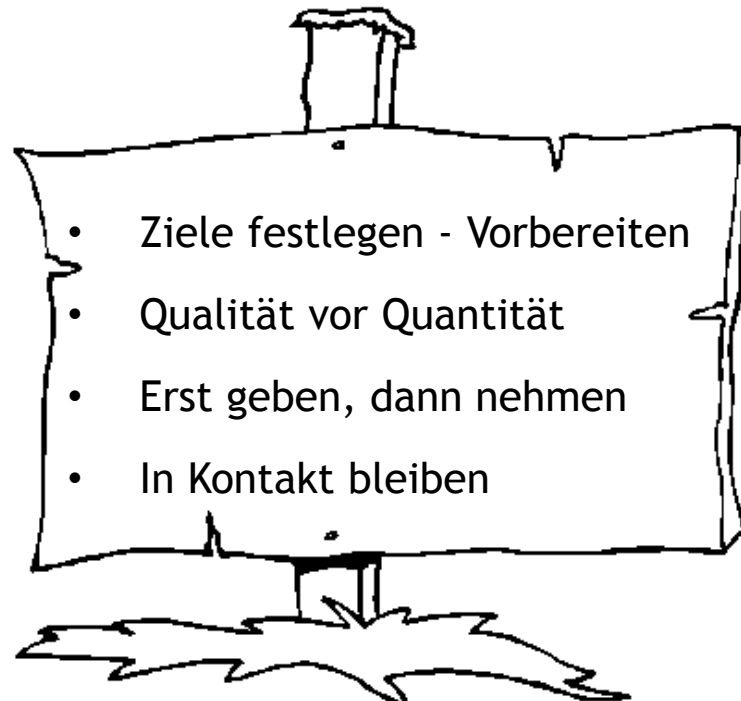
- Beruflicher Erfolg
- Austausch zw Gleichgesinnten
- Einblicke in andere Bereiche
- Freunde / Spaß
- Sich selbst präsentieren
- Anderen etwas geben können



Warum Netzwerken?



Wichtigste Regeln des Netzwerkens



Tipps & Tricks 1/2

- Kooperation frühzeitig starten
- Recherche betreiben
- Definieren Sie, welches Ziel Sie mit der Teilnahme an der Veranstaltung verfolgen
- Perfektionieren Sie Ihren Elevator Pitch
- Wertschätzung zeigen
- Fragen stellen

Tipps & Tricks 1/2

- Vertrauen schaffen
- Geberqualitäten zeigen
- Synergien beachten
- Personen bekanntmachen
- Arbeiten Sie das Netzwerk-Event nach
- Beziehungen pflegen
- Kontakte begrenzen

Einstiegsfragen

Fragen zur Person bezogen

- Was machen Sie beruflich?

Fragen zur Veranstaltung

- Wie hat Ihnen der Vortrag gefallen?

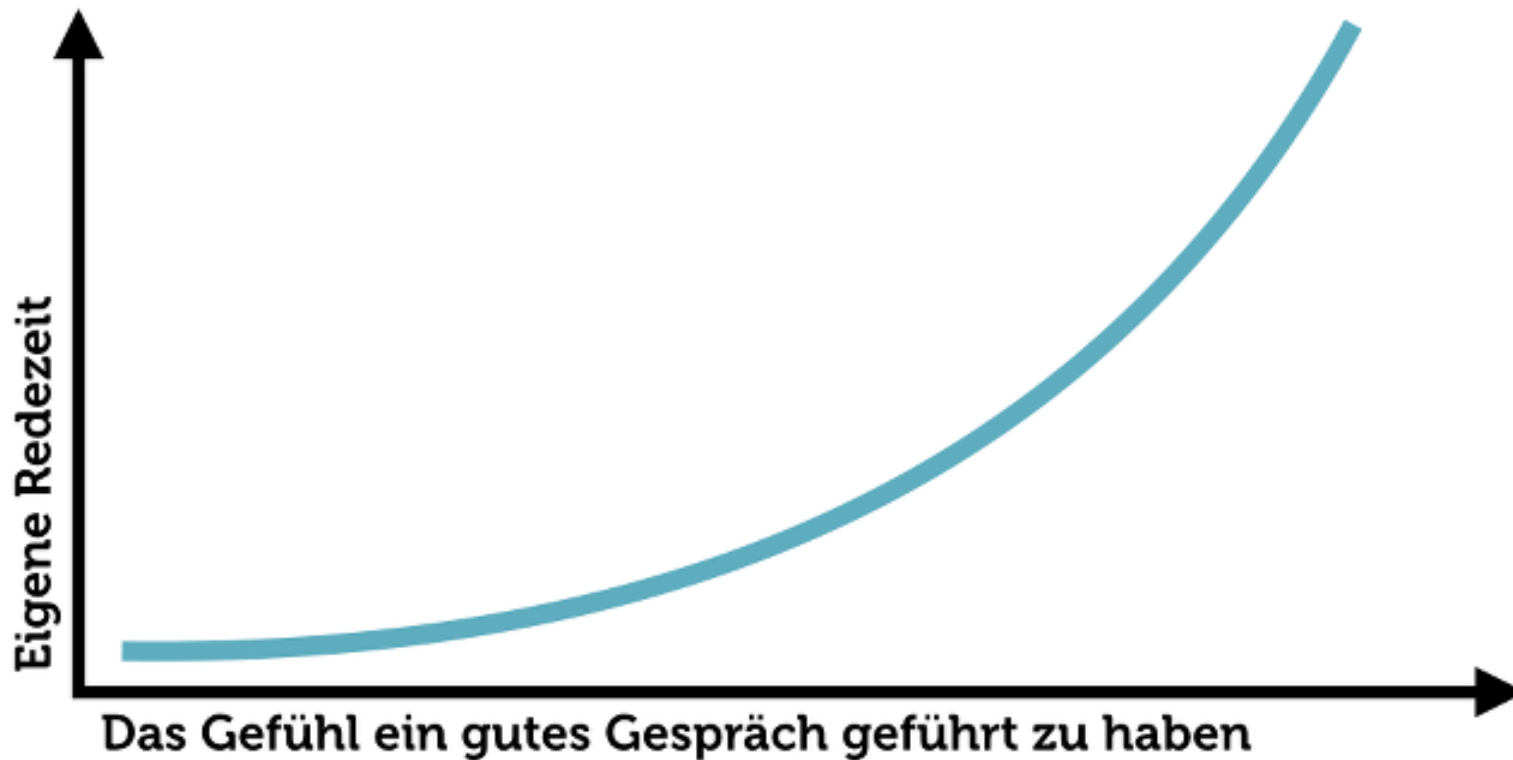
Fragen zum Ort/Architektur

- Wie gefällt Ihnen das Gebäude?

Meiden Sie: Religion, Politik, finanzielle Situation, persönliche Probleme, Tratsch über nicht anwesende Personen, Gerüchte

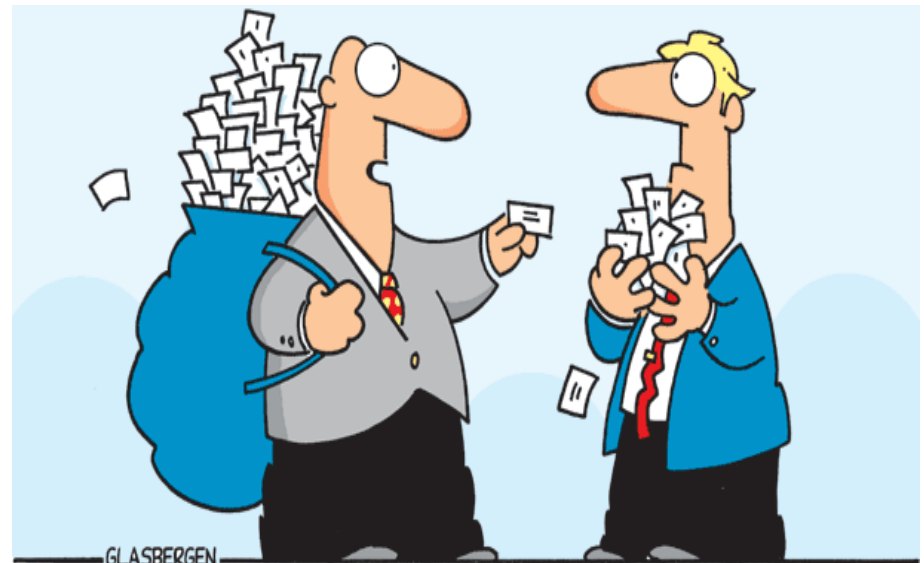
Tipp:
Offene Fragen stellen!

Fragen stellen!



Fehler Vermeiden

- Nur an den eigenen Nutzen denken
- Etwas verkaufen wollen
- Zu lange warten um die Zielperson anzusprechen
- Kein Follow Up
- Zu spät anfangen ein Netzwerk aufzubauen



“One business card for your wallet, one for your desk, one for your car, one for your home office, one for your blue suit pocket, one for your brown suit pocket, one for your gray suit pocket...”



Junge Wirtschaft Wien

Netzwerktreffen - 1. Dienstag im Monat
(ab 19 Uhr; Addicted to Rock, Getreidemarkt 11, 1060 Wien)

- Vorträge und Unternehmensführungen
- Anlaufstelle für Fragen zum Unternehmertum
- Politisches Engagement

www.jungewirtschaft.at/wien
www.jungunternehmerblog.at

