

Gemeinsames Service und Buch

Anfang 2017 haben Doris Nöhner und Michael Rötzer über das POOL Kooperations-Service zusammengefunden. Nun erscheint bereits ihr gemeinsames Buch „Die 10 Gebote der erfolgreichen Unternehmensnachfolge“.

„Gemeinsam bieten wir Unternehmen eine fristgerecht geplante, professionelle Beratung zur Vorbereitung und Realisierung einer erfolgreichen Nachfolgeregelung“, erläutert Doris Nöhner die Kooperationsstrategie. „Ziel ist es, für das Lebenswerk eines Unternehmers bzw. einer Unternehmerin einen möglichst hohen Verkaufserlös zu erzielen. Uns ist es immens wichtig, die Betroffenen zu sensibilisieren, sich schon frühzeitig mit dem Thema zu beschäftigen. Zuspätkommen wird leider wie nahezu überall auch hier bestraft.“

Die studierte Betriebswirtin mit Spezialisierung auf Klein- und Mittelbetriebe (KMU), Mergers & Acquisitions (M&A) sowie Corporate Finance verfügt über mehr als zehn Jahre einschlägige Projekterfahrung bei diversen nationalen und internationalen Unternehmenstransaktionen aus vielen Branchen und Größenordnungen. Mit ihrem eigenen Unternehmen, der Panthera GmbH, konzentriert sie sich seit zwei Jahren auf die Verkaufsbegleitung von KMU sowie auf anorganisches Wachstum von Unternehmen.

Darüber hinaus unterstützt Nöhner Masseverwalter bei der Abwicklung von Insolvenzen

wie in der Vergangenheit z.B. bei der A-TEC Industries oder der Alpine Bau.

Um eine erfolgreiche Nachfolge mit entsprechendem Verkaufserlös zu realisieren, muss ein Großteil der Unternehmen erst übergabefit gemacht werden und gerade für langfristige Projekte suchte Nöhner noch nach einem Partner für die Bereiche Unternehmensstrategie, Marketing und Vertrieb. Dafür nahm sie die Dienste des POOL Kooperations-Service der Wirtschaftskammer Wien in Anspruch. Nach mehreren Matchings seitens des POOL wurde sie mit Michael Rötzer fündig.

Praktiker am Werk

„Schon nach den ersten Treffen war uns klar, dass sich unsere Spezialbereiche perfekt ergänzen und wir einander menschlich total gut verstehen“, so Nöhner. Im März arbeiteten sie bei einem ersten Projekt erfolgreich zusammen und schnell war der Wunsch nach einem gemeinsamen Buch zu diesem Thema in Form von zehn Geboten geboren. „Das hat mir sofort gefallen“, erzählt Rötzer, „denn so arbeite ich gerne: Ich packe an, setze um und Sorge für eine nachhaltige Strukturverbesserung in den Unternehmen, um diese übergabefit zu machen.“ Der erfahrene Consultant und Interims-Manager ist in Österreich, Deutschland, der Schweiz, in Osteuropa und in Russland unterwegs. Viele Jahre war er als Geschäftsführer in internationalen Unternehmen tätig, um dort Strukturen effektiver auszurichten, sowie Marketing-, Vertriebs- und Exportstrategien zu entwickeln und umzusetzen.

Mit seiner Beratungsfirma „Die Erfolgswerkstatt“ arbeitet er unter dem Motto „Vom Praktiker für den Praktiker“ und bietet sofort umsetzbare Maßnahmen an, um zum Beispiel die Anzahl der Neukunden oder die Wiederkaufsrate bei bestehenden Kunden zu erhöhen. In dringenden Fällen bringt er sich auch interimistisch als Manager persönlich ein. „Doris und ich wissen aus unserer praktischen Erfahrung ganz genau, worauf Unternehmenskäufer besonders achten und bereiten den Verkäufer darauf vor“, erklärt Rötzer.

Somit können die beiden Kooperationspartner ihren Kunden „vertraulich nach außen und innen“ ein umfassendes, exklusives Servicepaket anbieten, um das Unternehmen für Investoren interessant zu machen und einen höheren Verkaufserlös zu erzielen. (red)

Infos zu diesen Betrieben:

www.panthera.co.at
www.dieerfolgswerkstatt.com



Colours-Pic - Fotolia

Partner finden

Das POOL Kooperations-Service der WK Wien unterstützt Sie, den passenden Kooperationspartner zu finden - rasch, kostenlos, unbürokratisch.

► Angebote suchen

Die POOL-Datenbank wko.at/wien/pool bietet zahlreiche Kooperationsangebote. Entdecken Sie ein interessantes Angebot, führen wir für Sie die kostenlose Vermittlung durch und stellen den Kontakt zum Kooperationsanbieter her.

► Angebote erstellen

Haben Sie eine Idee für eine Kooperation, kommen Sie in drei einfachen Schritten zu Ihrem Kooperationspartner:

1. Schritt - Analyse

Sie geben uns Ihr Kooperationsanliegen, beispielsweise direkt über unsere Website wko.at/wien/pool, per E-Mail oder in einem persönlichen Beratungsgespräch bekannt.

2. Schritt - Vermarktung

Wir sorgen für die kostenlose Vermarktung Ihres Kooperationsanliegens, senden es an Fachgruppen, Gremien und Innungen und publizieren es auf wko.at/wien/pool.

3. Schritt - Kontaktvermittlung

Sobald sich Interessenten auf Ihr Kooperationsangebot melden, leiten wir Ihnen die Daten zur persönlichen Kontaktaufnahme weiter.

Kontakt

POOL Kooperations-Service
[wko\[forum\]wien](mailto:wko[forum]wien@wko.at)
Wirtschaftskammer Wien
T 01 / 514 50 - 6724
F 01 / 514 50 - 1116
E pool@wkw.at

Mehr Kooperationsangebote unter:
wko.at/wien/pool



Doris Nöhner und Michael Rötzer freuen sich, ihr gemeinsames Buch präsentieren zu können.

Klasan