



FORUM USA

00 Exporttag 17.10.2016

SETTING STANDARDS IN GEARING TECHNOLOGY

EISENBEISS

Fakten

- **Gründung 2011**

- 1 österr. MA => Leitung und Aufbau
- 1 österr. Fachmonteur + 2 amerikanische Leasingkräfte

- **Umsatzverlauf**

- 2011: 260.000,-- USD
- 2012: 1.225.000,-- USD
- 2013: 1.700.000,-- USD => Gewinnzone erreicht!
- 2014: 1.800.000,-- USD
- 2015: 2.700.000,-- USD

- **Mitarbeiterstand 2016**

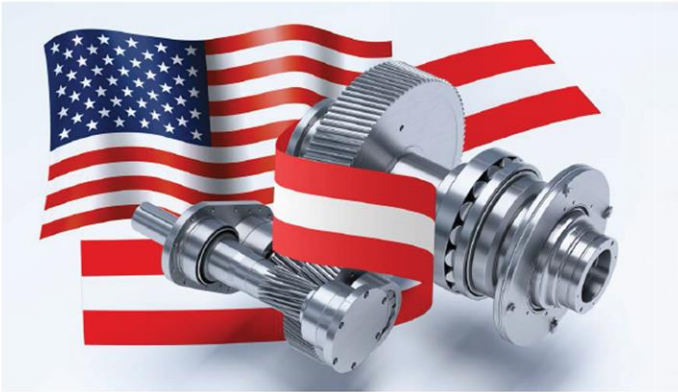
- Leitung: Österreicher mit 5-Jahresvisum
- 5 Amerikaner (Verkauf, techn. Abwicklung, Buha, Monteure)
- 1-2 Fachmonteure im Wechselmodus

Erfolgsfaktoren

- Gute Startbasis – „Großauftrag“ für 2 Jahre => Grundausrüstung + Finanzierung
- Vertriebsstruktur – Prinzip wie in Österreich, Anpassung aber lokale Bedürfnisse (News), nahe am Kunden
- Hoher Personaleinsatz aus dem Mutterhaus
- Von Beginn weg vergleichbare Infrastruktur schaffen
- Europäische Qualität wird geschätzt (österr. Techniker)

● Hürden

- Behörden => Visum, Kreditbeschaffung
- **FACHPERSONAL** (inkl. Hemmung eigener Mitarbeiter nach USA zu gehen)
- Sprach- und Kulturverständnis (Sorgfalt, Prozesse im Haus, technische Auslegung)



**DELIVERING
PRODUCTIVITY FOR
SPECIAL GEARS**

SERVICE MADE IN USA

AT A GLANCE

- EISENBEISS INC. SACRAMENTO! | P. 2-3
- EISENBEISS SERVICE AND REPAIR SETS NEW BENCHMARKS TO GET BACK UP AND RUNNING, FAST. | P. 4-5
- SETTING STANDARDS IS THE ART OF BEING ONE STEP AHEAD. | P. 6-7
- WE EMBRACE QUALITY AND CULTURE. | P. 8

