

Hohes Interesse bei den Unternehmensberater/innen am Status Check Vertrieb

16. Österreichische IT- & Beratertag, <https://www.beratertag.at/>

Anlässlich des 16. Österreichischen IT- & Beratertages am 22. November 2018 in der Wiener Hofburg präsentierten die Unternehmensberater Gabriele Handl, Klaus Pichler-Szimak und Gerhard Wiesbauer aus dem Arbeitskreis Vertriebsberatung der UBIT Wien Ihren Branchenkollegen/innen den "Status Check Vertrieb".

"In nur vier Stunden den Vertrieb unter die Lupe nehmen und dabei Erkenntnisse für eine starke Vision und eine nachhaltige Optimierung der Absatzleistung gewinnen, ist eine große Herausforderung" berichtet Gabriele Handl - "genau das versuchen wir mit dem Status Check Vertrieb für kleinere und mittlere Unternehmen darzustellen".

Betriebe, die ihre Vertriebsleistung objektiv bewerten lassen und sicherstellen wollen, dass die Unternehmensziele erreicht werden, können auf die Unterstützung des Arbeitskreises Vertriebsberatung der UBIT Wien zurückgreifen.

Das hohe Interesse bei den Unternehmensberater/innen an diesem standardisierten Beratungstool zeigt eindrücklich die Notwendigkeit einer regelmäßigen Vertriebsanalyse in einer komplexen und dynamischen Umgebung.



© CHRISTIAN WEILAND



Kontakt

Arbeitskreis Vertriebsberatung
Unternehmensberatung, Buchhaltung und
Informationstechnologie, Fachgruppe Wien
Wirtschaftskammer Wien
E-Mail vertriebsberatung.ubit@wkw.at
Web www.vertriebsberatung.wien