



WKO
BILDUNGS-KickOff
Wien - 16. und 17.01.2018

Johann Neureiter 17.01.2018

Agenda

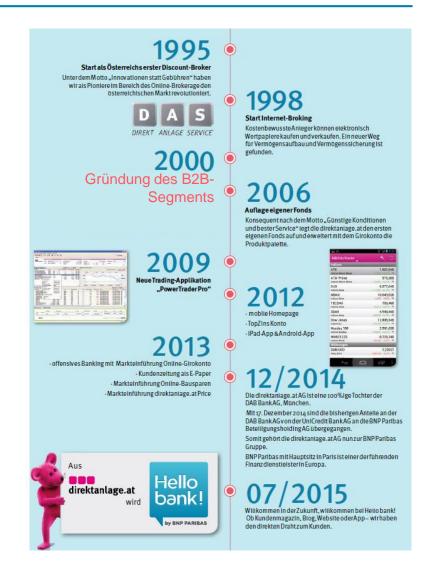
Überblick

- I. Wer ist die Hello bank!
- II. Leistungsspektrum im B2B Geschäft
- III. MiFID II

Wer ist die Hello bank! ...

Hello Online Broker Nr. 1

- Österreichs Pionier im Brokerage
- Portfoliovolumen rund EUR 6,1 Mrd.
- rund 85.000 Kunden
- Rund 1,3 Mio. Wertpapiertransaktionen in 2016
- B2B Portfoliovolumen über EUR 2,2 Mrd.
- 118 konzessionierte Kooperationspartner



BNP Paribas

Key Figures

present in 74 countries

193,073 employees

Europe: 146,201 employees Africa: 9,935 employees The Americas: 20,096 employees 16,102 in North America

3,994 in South America

Asia Pacific: 16,331 employees Middle East: 510 employees MORE THAN
30 MILLIONS
INDIVIDUAL CUSTOMERS

NEARLY
1 MILLION
PROFESSIONALS,
SMALL BUSINESS
AND CORPORATE CLIENTS

In 4 countries, Personal Investors operates under 5 brands



BNP Paribas

Business Lines









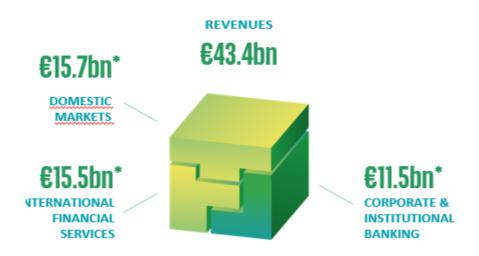


Hello bank! Austria

BNP Paribas

Good performances and a strong balance sheet

2016 ANNUAL RESULTS



NET INCOME ATTRIBUTABLE TO EQUITY HOLDERS €7.7bn

FINANCIAL STRENGTH

(figures as at 31/12/2016)

A HIGH SOLVENCY RATIO*



* Solvency ratio: fully-loaded Basel 3 common equity Tier 1

A VERY LARGE LIQUIDITY RESERVE



^{*} Excluding Corporate Centre

Wer ist die Hello bank! ...

Überblick

Privatkundengeschäft (B2C)

Online Brokerage

Girokonto, Online Sparen

Vermögensverwaltung

Business to Business (B2B)

Vermögensberater/-verwalter

Banken & Versicherungen



Vermögensberater

Leistungen für Vermögensberater

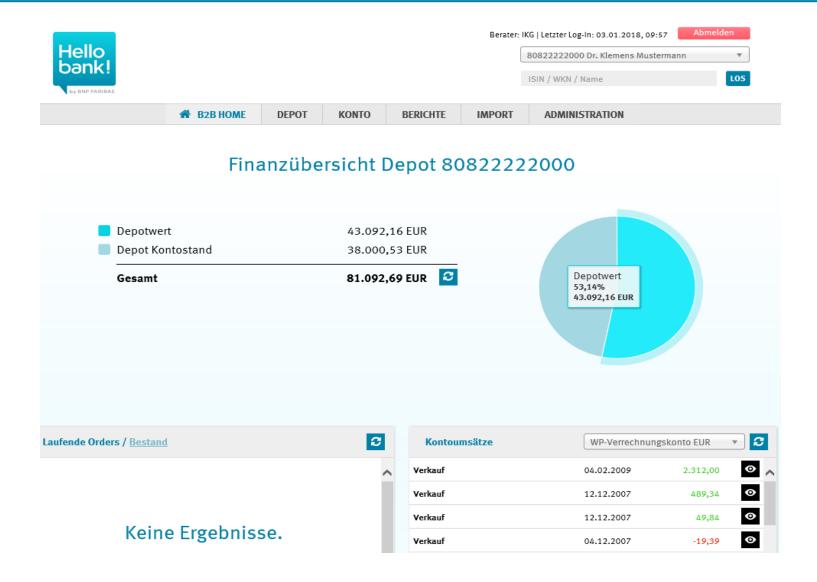
- ✓ Umfangreiches Fonds- und Produktangebot
- ✓ Über 1.000 sparplanfähige Produkte
 - => Fonds, ETF's, Zertifikate, Aktien
- √ Flexible Konditionenmodelle
 - => spezielle Konditionen bei Fondsdepots
- √ Eigene Berater Software
 - => Berichte, Datenexport
- ✓ Managed Portfolios + Strategie Portfolios

zusätzliche Leistungen für Portfolioverwalter

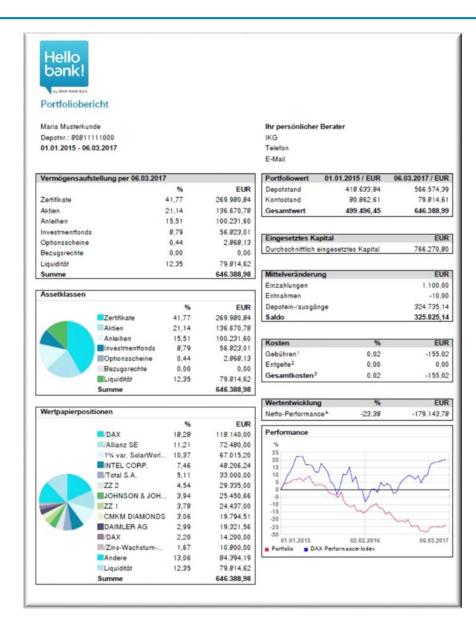
- ✓ Weltweiter Marktzugang u. außerbörslicher Handel
- ✓ Order-in-Schnittstelle und Sammelorderfunktion
- ✓ Automatisierte Abrechnung der VV-Gebühr



B2B Portal



Portfoliobericht



Managed Portfolios - B2B Vermögensverwaltung

- professionelle & unabhängige
 Vermögensverwaltung in Kooperation mit der DJE Kapital AG
- ab 15.000 Euro möglich
- je nach Risikostruktur die Varianten Ertrag – Wachstum - Chance
- günstige Konditionen für Kunden
- attraktive Verdienstmöglichkeiten für Kooperationspartner
- regelmäßige Vertriebsunterlagen Managed Portfolios Report



Kundenaktion (gültig bis auf weiteres)

- KEINE Depotgebühr bis Ende 2018 für Neukunden
- Übernahme der Übertragsspesen (max. EUR 200,00/Kunde)
 ⇒ bei Neukunden und bestehenden Kunden



Geschäftsfelder

Diese Geschäftsfelder nach MiFID II hat die Hello bank!:

- Beratungsfrei (Kerngeschäft):
 - Natürliche Personen
 - Juristische Personen
 - B2B => kein Beratungsgeschäft für die Hello bank! (für B2B Partner: Anlageberatung/Portfolioverwaltung)
- Portfoliomanagement:
 - Portfolioverwaltung in Zusammenarbeit mit DJE
- Beratungsgeschäft:
 - Keines

Geschäftskonzept – die Hello bank! als Partner

- Die Hello bank! ist eine Depotbank mit diversen zusätzlichen Serviceleistungen
- Pflichten einer Depotbank:
 - Konto-/Depotführung und alle damit in Verbindung stehenden Verpflichtungen
 - Einhaltung der Wohlverhaltensregeln
 - Durchführung der Transaktionen und Transaktionsreporting (MiFIR)
 - Erfüllung der org. Anforderungen
- "Nicht-Pflichten" einer Depotbank:
 - Aufklärungs- und Beratungspflichten entfallen, wenn eine WPF oder ein WPDLU mit dem Kunden im Kontakt stehen
 - Erfüllung der Kundeninformationspflichten im Beratungsgeschäft

Serviceleistungen für B2B Partner

Zusätzliche Serviceleistungen:

- ✓ Portfoliobericht/Quartalsbericht
- ✓ Verlustschwellenreporting bei Portfolioverwaltung, Hebelprodukten, kreditfinanzierten Produkten und Depots
- ✓ Best Execution (entsprechend der Best-Ex Policy der HBA)
- ✓ Ex Ante Beleg (ausgewiesen sind eigene Spesen der HBA und fremde Spesen sowie Zuwendungen Dritter; keine Beraterkosten enthalten)
- ✓ Ex Post Beleg
- ✓ Managed Portfolios
- ✓ Bereitstellung "Kundeninformationsdokument" (KID) über www.hellobank.at
- ✓ PEP Prüfung

Muster Ex-Ante Bericht



BNP Parlbas S.A. Niederlassung Österreich Kosten & Gebühren

03.01.2018 - 08:04:56

VORABINFORMATION / Kostenschätzung

Kosten, Gebühren und Zuwendungen im Zusammenhang mit der beabsichtigten Transaktion Diese Aufstellung enthält eine Schätzung sämtlicher Kosten und Gebühren, die im Zusammenhang mit der beabsichtigten Transaktion bei der Hello bank! anfallen können.

1. Kosten und Gebühren durch die Dienstleistungen der Bank zu Auftrag

Handelsdatum: 05.01.2018 Geschäftsart Kauf

10,0000 Stk./Nom. Stk./Nom.:

Wertpapler: AT0000A01F21/Top Vario Mix T EUR

Börse/Handelsplatz: FHEB/HELLO BANK
Berechnungskurs: € 12,29000
ca. Gegenwert EUB: € 122,90 Währungskurs: 1,00000

Servicebezogene Kosten	Einmailge Kosten		Fortlaufende Kosten		Verkaufskosten		Gesamtkosten	
	in EUR	in %	in EUR	in %	in EUR	in %	in EUR	in %
Transaktionsspesen	11,10	9,03			10,90	9,97	22,00	17,90
Börsen- und Fremdspesen	0,00	0,00			0,00	0,00	0,00	0,00
Kontoführungsgebühr			0,00	0,00			0,00	0,00
Depotgebühr			0,00	0,00			0,00	0,00
Voraussichtliche Gesamtbelast	Voraussichtliche Gesamtbelastung (einmalige und fortlaufende Kosten p.a. in % bezogen auf den Transaktionsgegenwert)							17,90

2. Darstellung der Auswirkung von Kosten und Gebühren auf Ertrag und Rendite

ı	Geschäftsart	ISIN	Bezeichnung	Stück/Nominal	ca. Gegenwert In	Position	n kaufen	Position I	halten p.a.	Position	verkaufen
l					EUR	in EUR	in %	in EUR	in %	in EUA	in %
l	Kauf	AT0000A01F21	Top Vario Mix T EUR	10,0000	122,90	11,10	9,03	0,00	0,00	10,90	9,97

3. Zuwendungen/Vorteile von Dritten an die Hello bank! - BNP Paribas S.A. Niederlassung Österreich

	einn	nalig	laufend			
	in EUR	in %	in EUR	in %		
Bestandsprovisionen			1,04	0,95		
Star Partner	0,00	0,00				
HELLO Price	0,00	0,00				
Summe der Zuwendungen	0,00	0,00	1,04	0,85		

Muster Ex-Ante Bericht



Generischer Kostenausweis Aktien

BNP Paribas S.A. Niederlassung Österreich Kosten & Geböhren Paul Musterkunde 12.12.2017 - 18:29:12

VORABINFORMATION / Kostenschätzung

Kosten, Gebühren und Zuwendungen im Zusammenhang mit der beabsichtigten Transaktion
Diese Aufstellung enthalt eine Schätzung sämtlicher Kosten und Gebühren, die im Zusammenhang mit der beabsichtigten
Transaktion bei der Hello bank! anfallen können.

1. Kosten und Gebühren durch die Dienstleistungen der Bank zu Auftrag

 Handelsdatum:
 12.12.2017

 Geschäftsart:
 Kauf

 Sik_Nom.:
 1.000,0000 Stk./Nom.

 Wertpapier:
 DE00011111111/XYZ AG

 Börsei/Handelsplatz:
 XFRA/FRANKFURT

 Berechnungskurs:
 € 5,00

Berechnungskurs: € 5,00 ca. Gegenwert EUR: € 5.000,00 Währungskurs: 1,00 EUR

Servicebezogene Kosten	Einmalige Kosten		Fortlaufende Kosten		Verkaufskosten		Gesamtkosten	
	in EUR	in %	in EUR	in%	in EUR	in %	in EUR	in %
Transaktionsspesen	17,70	0,35			17,70	0,35	35,40	0,7
Börsen- und Fremdspesen	4,47	0,09			4,47	0,09	8,94	0,18
Kontoführungsgebühr			18,00	0,36			18,00	0,36
Depotgebühr			5,00	0,1			5,00	0,1
Voraussichtliche Gesamtbelas	/oraussichtliche Gesamtbelastung (einmalige und fortlaufende Kosten p.a. in % bezogen auf den Transaktionsgegenwert)							

2. Darstellung der Auswirkung von Kosten und Gebühren auf Ertrag und Rendite

Geschäftsart	ISIN	Bezeichnung	Stück/Nominal	ca. Gegenwert in	VPositio	n kaufen	Position h	nalten p.a.	Position	verkaufen
				EUR	in EUR	in %	in EUR	in %	in EUR	in %
Kauf	DE0001111111	XYZ AG	1.000,0000	5.000,00	22,13	0,44	23,00	0,46	22,17	0,44

3. Zuwendungen/Vorteile von Dritten an die Hello bank! - BNP Paribas S.A. Niederlassung Österreich

	einn	nalig	laufend		
	in EUR in %		in EUR	in %	
Bestandsprovision			0,00	0,00	
Star Partner	0,00	0,00			
Hello Price	0,00	0,00			
Summe der Zuwendungen	0,00	0,00	0,00	0,00	

Chancen

Warum sehen wir es nicht auch als Chance?

- Evaluierung bestehender Standards
- Schaffung neuer Prozesse
- Neupositionierung/Vorteile gegenüber Banken
- Gestaltung neuer Geschäftsmodelle für den Kunden (Transparenz)

Benötigte Ressourcen:

- Zeit
- Geld
- Bereitschaft für Innovation



Ihre Ansprechpartner

B₂B



Walter Larionows
Bereichsleiter B2B
Tel. Nr.: +43 662 2070 - 260
E-Mail: walter.larionows@hellobank.at
seit 1999



Johann Neureiter
Key Account Manager B2B
Tel. Nr.: +43 662 2070 - 269
E-Mail: johann.neureiter@hellobank.at
seit 1999



Sebastian Neubauer
Leiter B2B-Kundenbetreuung
Tel. Nr.: +43 662 2070 - 266
E-Mail: sebastian.neubauer@hellobank.at
seit 2007



Bernd Kreuzer
Leiter B2B-PKV
Tel. Nr.: +43 662 2070 - 267
E-Mail: bernd.kreuzer@hellobank.at

seit 2005

Disclaimer

Hinweis

Die präsentierten Inhalte sind vorbehaltlich kommender gesetzlicher und interner Änderungen.

Während der Präsentation getätigte Aussagen spiegeln den Wissensstand und die Ansichten des Vortragenden wider.

Daraus kann keine offizielle Position der BNP Paribas oder deren Niederlassung Österreich (Hello bank!) abgeleitet werden.

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

Johann Neureiter

Key Account Manager B2B

hellobank.at/b2b

Tel.: +43 662 2070-269

E-Mail: b2b@hellobank.at

