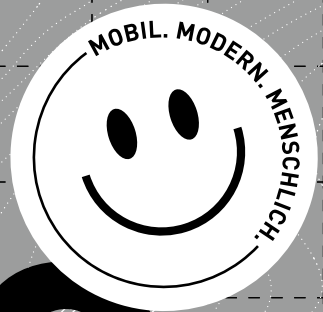


FÜR
INTERESSENTINNEN
AM NETWORK
MARKETING UND
DIREKTVERTRIEB

REI SE INFO



WIRTSCHAFTSKAMMER TIROL
Der Direktvertrieb

**FÜR
INTERESSENTINNEN
AM NETWORK
MARKETING UND
DIREKTVERTRIEB**

REI SE INFO

WEGWEISER

01

Jede Reise
braucht ein Ziel

SEITE 0006

02

Planung ist
nicht alles ...

SEITE 0008

03

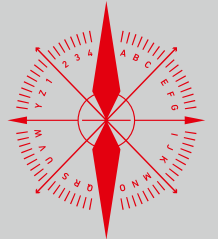
Unser Angebot
entspricht den
aktuellen Trends
der Zeit

SEITE 0012

04

Direktvertrieb /
Network Marketing
in einem Bild

SEITE 0014



05

Unsere Werte im
Direktvertrieb

SEITE 0016

06

Vom Traum zum
unternehmerischen
Erfolg

SEITE 0018

07

Hilfe, ich habe
Angst vor der
Selbstständigkeit

SEITE 0020

08

Ihre
Zukunftschancen

SEITE 0022

Die hier – aus Gründen der
Lesbarkeit – verwendete
weibliche Form bezieht
sich selbstverständlich immer
auf alle Geschlechter.

Jede Reise braucht ein Ziel

Welcher Beweggrund ist mein emotionaler Motor?

Der größte Luxus, den ein Start in den Direktvertrieb und das Network Marketing bietet, ist die Tatsache, dass man keine Chefin oder Vorgesetzte hat. Dies kann zugleich der größte „Segen“, aber auch der größte „Fluch“ sein, denn viele Menschen sind es nicht gewohnt, ohne Motivation oder Anweisungen von Vorgesetzten zu arbeiten.

Nach Jahrzehnten des international erfolgreichen Geschäftsaufbaus der verschiedenen Direktvertriebsunternehmen hat sich gezeigt, dass jene Geschäftspartnerinnen den größten Erfolg haben, welche auf folgende Fragen eine Antwort geben konnten.

„Was würde sich für mich ändern, wenn ich 500,- Euro im Monat mehr zur Verfügung hätte?“

Der Start in die haupt- oder nebenberufliche Selbstständigkeit im Direktvertrieb bietet großes Potential aber setzt auch ein gewisses Durchhaltevermögen voraus.

Durch den Aufbau eines kleinen Nebeneinkommens kann nicht nur der eigene Lebensstandard erhöht, sondern auch der Grundstein für eine erfolgreiche Karriere im Direktvertrieb oder Network Marketing gelegt werden.

„Was würde ich mit meinem Leben anfangen, wenn ich nicht wegen Geld arbeiten müsste?“

Die Tätigkeit im Direktvertrieb ermöglicht maximale Flexibilität und damit auch mehr Zeit für Familie und Freunde, Reisen oder Hobbys. Sie können von jedem Ort der Welt arbeiten, Ihre Zeit frei einteilen und Ihre persönlichen Ziele aktiv verfolgen.

Lassen Sie nicht zu, dass Sie jemand von Ihren Zielen oder Ihrem Weg abbringt - Es ist IHR Leben wofür Sie arbeiten!



OBMANN DI MICHAEL FORSTER
LANDESGREMIUM DIREKTVERTRIEB
WIRTSCHAFTSKAMMER TIROL



Planung ist nicht alles ...

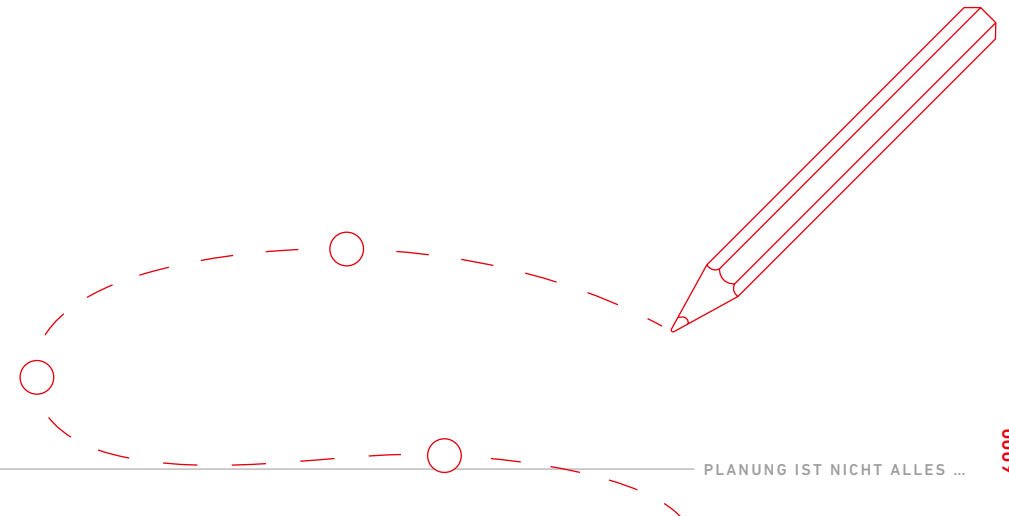
**... aber je klarer das Ziel
und der Weg, desto schneller
und erfolgreicher werden
Sie sein.**

Wie beim Start jeder Selbstständigkeit, ist die Aufregung und die Spannung auf die neue Aufgabe ein sehr schönes und beflügelndes Gefühl. Im Gegensatz zu den meisten anderen Selbstständigkeiten erfordert jedoch die Tätigkeit im Direktvertrieb oder im Network Marketing keine große Vorbereitung, denn sehr viel lernen wir im Team durch „Learning by doing“.

Umso verlockender ist dann der Gedanke, sofort die Welt durch den eigenen Erfolg aus den Angeln zu heben. Doch dann kommt oft die Ernüchterung, denn nicht jede Kundin hat Interesse an den Produkten, nicht jede Interessentin möchte ins Team einsteigen und überhaupt: Der Geschäftsaufbau ist Arbeit und benötigt gewisse Zeit. Lassen Sie sich bitte davon nicht aus der Bahn werfen, diese Aufgaben zu meistern, sind die Hürden, die es zu nehmen gilt, um erfolgreich zu werden. Dafür bezahlen unsere Partnerfirmen den erfolgreichen Geschäftspartnerinnen dann auch überdurchschnittlich viel Geld.

Leider führt dies aber auch dazu, dass Menschen enttäuscht aufgeben. Warum? Weil sie nicht das nötige Durchhaltevermögen besitzen. Das Zauberwort hierfür heißt „Planung“.

Nutzen Sie daher dieses Wissen, und planen Sie mit Ihrem Team die Aktivitäten genau. Das hilft, Zeit und Energie zu sparen, und verhindert Demotivation aufgrund mangelnden Erfolgs. Dadurch wird Ihr Geschäftsaufbau zu einer Erfolgsgeschichte! Die Wirtschaftskammer Tirol und das Gremium des Direktvertriebs werden Ihnen mit branchenspezifischer Beratung und passgenauen Info- und Serviceangeboten zur Seite stehen. Dann können Sie sich auf Ihren Erfolg konzentrieren. Dafür ist nämlich nur eine Person verantwortlich: SIE!



**Im Mittelpunkt
unserer Wirtschaftsform
steht der Mensch!**



Unser Angebot entspricht den aktuellen Trends der Zeit

**„Nichts auf der Welt ist so mächtig, wie eine Idee, deren Zeit gekommen ist“
– Victor Hugo**

In einer Welt, wo sich laufend und immer schneller die Rahmenbedingungen des Lebens ändern, ist Kontinuität und Ihr Glaube an sich selbst und Ihre Zukunft das Wichtigste.

MOBIL – MODERN – MENSCHLICH ist der Slogan des Gremiums des Direktvertriebs in der Wirtschaftskammer, mit dem wir unsere Wirtschaftsform charakterisieren. Warum? Weil wir damit die Trends, die aktuell die Wirtschaft beherrschen, perfekt zusammenfassen können.

Selbstständigkeit und Selbstbestimmtheit

Menschen suchen nach Möglichkeiten, ihr Leben wieder selbst in die Hand zu nehmen und zu bestimmen, wohin die Reise gehen soll. Dabei ist es wichtig zu verstehen, dass Sie für sich selbst bestimmen müssen, was die Arbeit in dieser Wirtschaftsform für Ihr Leben bringen soll. Denn nur dann macht es Sinn, dafür zu arbeiten.

Karriere und Familie

Im aktiven Geschäftsaufbau werden Sie häufig Menschen treffen, welche sehr gerne auf Karriereschritte im Job verzichten würden, wenn sie dadurch mehr Qualitätszeit für sich und ihre Familie bekommen würden. Speziell berufstätige Frauen müssen zu viel leisten, um Beruf und Familie unter einen Hut zu bringen, und bleiben dabei häufig selbst auf der Strecke.

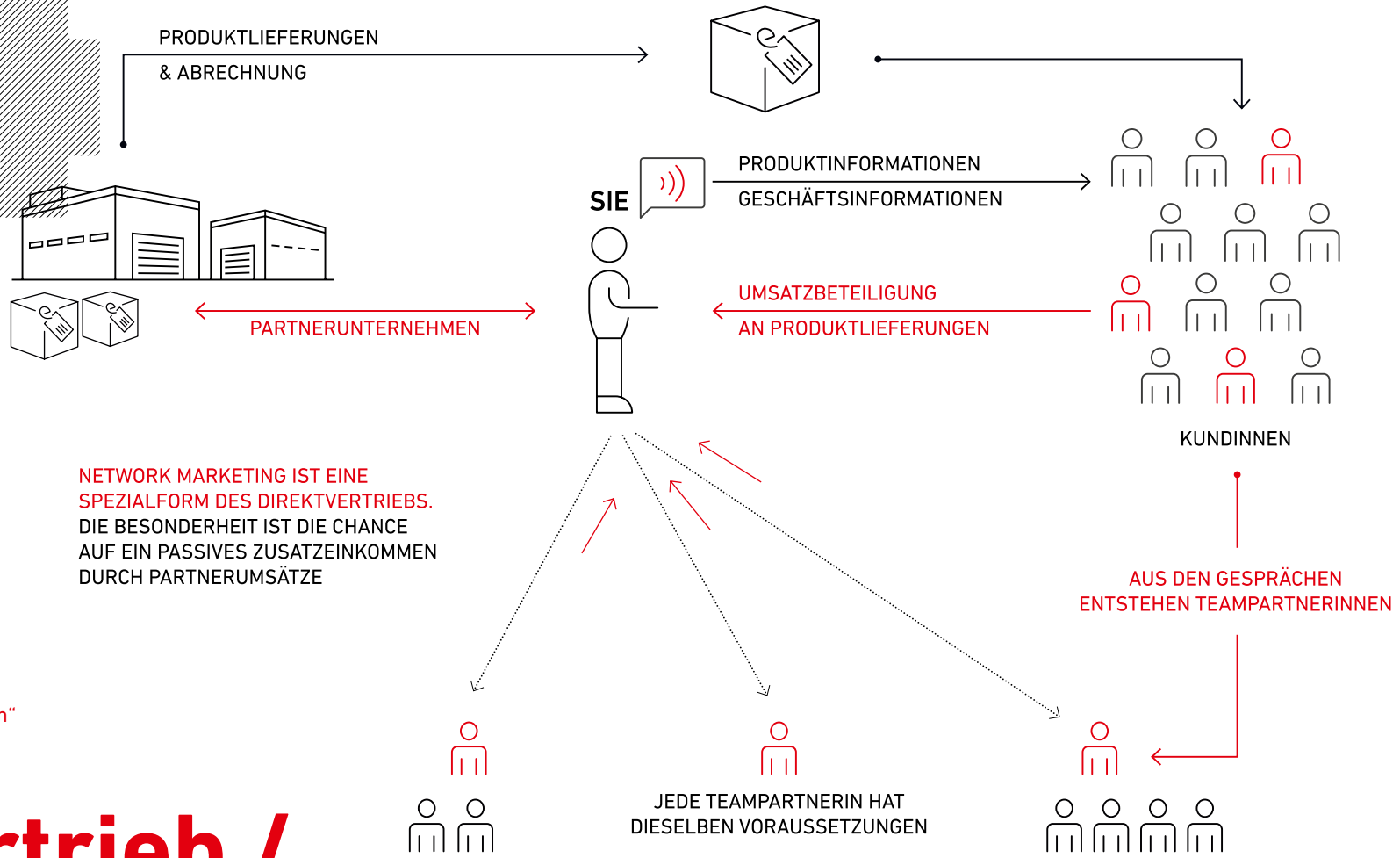
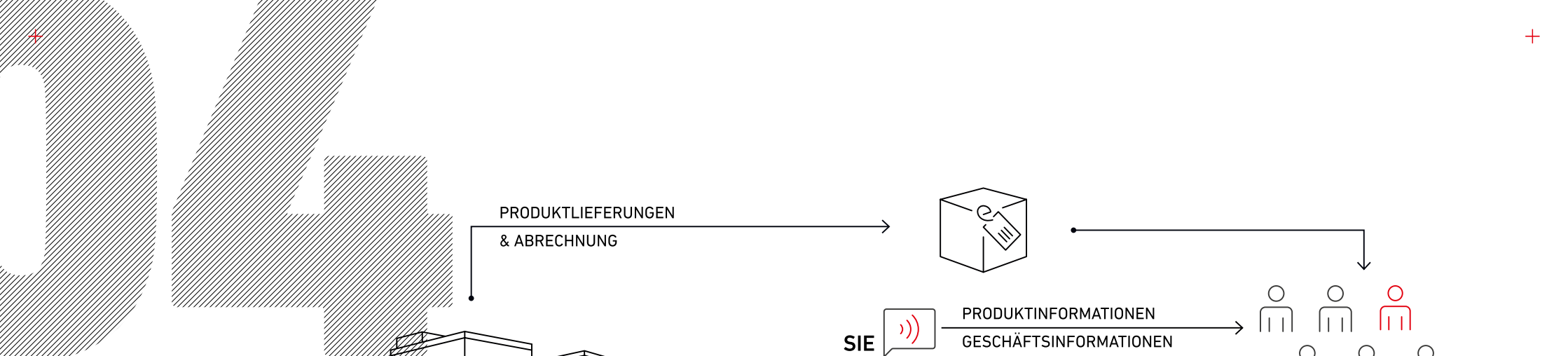
In unserer Wirtschaftsform leisten wir auch viel, um ans Ziel zu gelangen. Aber kein Chef schreibt uns vor, wann und wie viel wir arbeiten. Dies gibt die Freiheit, sich selbst zu organisieren.

Flexibel in Ort und Zeit

Durch die Möglichkeiten, welche uns durch die digitale Welt heutzutage geboten werden, stehen uns hier alle Optionen offen. Wenn es mein Ziel ist, den Sommer in Österreich, aber den Winter im warmen Ausland zu verbringen, steht dem nichts im Wege.

Lokal und International

Viele Partnerfirmen bieten die Möglichkeit, über Landesgrenzen hinaus zu arbeiten. Dabei ist aber wichtig, darauf hinzuweisen, dass dies zusätzliche Anforderungen bei der Versteuerung des Einkommens mit sich bringt. Bitte achten Sie hier darauf, mit einem erfahrenen Steuerberater zusammenzuarbeiten.



NETWORK MARKETING IST EINE
SPEZIALFORM DES DIREKTVERTRIEBS.
DIE BESONDERHEIT IST DIE CHANCE
AUF EIN PASSIVES ZUSATZEINKOMMEN
DURCH PARTNERUMSÄTZE



Direkt zum Video
„Mythen und Legenden“

Direktvertrieb / Network Marketing in einem Bild

Unsere Werte im Direktvertrieb

**Ob im Network Marketing
oder im Produktverkauf
– eines ist immer gleich:
Sie haben ein Team um sich,
das Sie unterstützt!**

Gerade weil wir im Team erfolgreich sind, sind die Werte unserer Branche – neben den speziellen Handlungsrichtlinien in Ihrem Team – von ganz besonderer Bedeutung.

Wir lieben Teamwork!

Sie sind ein Teil unseres Teams. Zur wichtigen Stütze werden Sie, wenn Sie Folgendes beherzigen: Im Team gibt es

immer ein Geben und ein Nehmen. Seien Sie bereit, viel zu leisten, dann wird das Team auch immer für Sie da sein.

Freiheit + Flexibilität = Eigenverantwortung

Die Freiheit zu entscheiden, wann, mit wem und wie Sie arbeiten, macht flexibel. Karriere und Familie lassen sich perfekt vereinbaren.

Wenn Ihr Team wächst, wird sich das Ergebnis multiplizieren – das ist die Stärke von Network Marketing!

Loyalität bringt Sicherheit

Sie möchten Sicherheit für sich und Ihre Familie? Dann schaffen Sie sich diese! Mit Ihrem Geschäftsmodell können Sie alles erreichen, was Ihnen wichtig ist. Größte Sicherheit genießen Sie im Team,

das Ihnen immer zur Seite steht. Und diese Hilfe belohnen Sie im Gegenzug durch Loyalität zum Team!

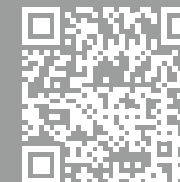
Leistung wird belohnt, nicht Position!

Alle angesehenen Direktvertriebsunternehmen setzen auf einen Wert, der die Branche charakterisiert, wie sonst keiner: die persönliche Leistungsbereit-

schaft. Leistung wird belohnt, nicht Position! Die ausbezahlten Provisionen sind stets davon abhängig, welchen Produktumsatz Sie mit Ihrem Team generieren.



Direkt zum Video
„Teamwork leben“



Direkt zum Video
„Gleiche Arbeit,
gleicher Lohn“

Vom Traum zum unternehmerischen Erfolg

**Ist unsere Branche
das Richtige für Sie?**

Im Direktvertrieb und Network Marketing bieten sich großartige Chancen. Ein professioneller Start ins haupt- oder nebenberufliche Unternehmertum ist in dieser Wirtschaftsform mit sehr geringen Kosten und geringem Risiko möglich. Sie können selbstbestimmt arbeiten, Beruf und Familie damit ideal vereinbaren und Ihre Leistung wird immer belohnt. Wenn Sie Freiheit lieben und eine hohe Lebensqualität und beruflichen Erfolg anstreben, dann könnte das genau das Richtige für Sie sein.

Sie sind genau richtig in unserer Branche, wenn Sie sich in diesen Aussagen wiederfinden:

- Sie möchten Ihre eigenen Ideen verwirklichen
- Sie möchten dabei kein großes Risiko eingehen
- Sie möchten finanzielle Unabhängigkeit anstreben
- Sie kommunizieren gerne und verwenden gerne auch digitale Tools
- Sie sind neugierig und einsatzbereit
- Sie sind ein Organisationstalent
- Sie haben Interesse am Unternehmertum
- Sie möchten Ihr eigenes Team aufbauen und leiten
- Sie verfügen über ein hohes Maß an Empathie und Begeisterungsfähigkeit
- Sie sind bereit, Ihr Durchhaltevermögen zu beweisen und etwas zu bewegen

Seien Sie sich darüber im Klaren, dass Erfolg kein Zufall ist, sondern das Ergebnis von Fokus, Aktivität und Durchhaltevermögen!



Direkt zum Video „Beruf
und Familie vereinbaren“

Hilfe, ich habe Angst vor der Selbstständigkeit

**Sozialversicherung,
Finanzamt und
Gewerbeanmeldung
tun nicht weh!**

Wie in vielen Situationen im Leben, verursacht der Neustart in die Selbstständigkeit aufgrund mangelnden Wissens bei vielen Personen ein mulmiges Bauchgefühl. Das ist aber nicht angebracht. An dieser Stelle möchten wir mit ein paar Schreckgespenstern aufräumen, die Ihnen vielleicht durch den Kopf gehen.

„Ich muss insgesamt mehr Steuern bezahlen, wenn ich zusätzlich Geld verdiene!“

Für ihr derzeitiges Einkommen aus Ihrem Hauptberuf ändert sich nichts. Lediglich für das zusätzliche Einkommen aus dem Direktvertrieb oder Network Marketing fallen Steuer an.

Aber nicht mehr als für eine Gehaltserhöhung im Job. Mehr noch: In der Selbstständigkeit werden alle Ausgaben abgezogen und nur für den Rest (Gewinn) bezahlen Sie Steuern.

„Ich muss doppelt für die Sozialversicherung bezahlen, einmal im Job und zusätzlich in der Selbstständigkeit!“

In Österreich bezahlen wir nicht zweimal für dieselbe Leistung, d.h. Gesundheit und Pension werden grundsätzlich durch die Abgaben als Arbeitnehmerin bezahlt. Wie bei den Steuern fällt nur die Differenz auf das höhere Einkommen an.

Für den Start bietet sich auch die Möglichkeit an, als „Klein-Unternehmerin“ zu arbeiten, um die Versicherungskosten zu minimieren. Informieren Sie sich dazu bei der Wirtschaftskammer Tirol.

„Ich darf keine Fehler machen, sonst werde ich vom Gericht bestraft!“

Es ist wieder gleich zu sehen wie im Job. Wo gearbeitet wird, da werden Fehler gemacht. Aber für Fehler, welche nicht absichtlich oder vorsätzlich (betrügerisch) gemacht werden, wird man auch als Selbstständiger im Normalfall nicht

bestraft. Bin ich dafür verantwortlich und muss ich dafür geradestehen? Natürlich, aber das muss ich im Job auch! Halten Sie sich einfach an die Gewerberegeln. Bei Unklarheiten hilft die Wirtschaftskammer Tirol gerne!

Zusammenfassend sei an dieser Stelle noch einmal gesagt: Es gibt an einer Selbstständigkeit nichts zu befürchten, solange Sie seriös und zum Vorteil Ihrer Kundinnen und Interessentinnen arbeiten. Sie übernehmen die Eigenverantwortung und ernten dafür auch die Früchte des Erfolgs, wenn Sie nachhaltig arbeiten.



Direkt zum Video „Keine Angst vor der Selbstständigkeit“

Ihre Zukunftschancen

Mit der Gewerbeanmeldung im Direktvertrieb starten Sie in eine dynamische Branche mit Zukunft! Heute arbeiten weltweit bereits mehr als 104 Millionen Menschen im Direktvertrieb und Network Marketing - Wirtschaftsexpertinnen sagen dieser Handelsform ein weiteres Wachstum voraus (WFDSA, 2025). Verinnerlichen Sie zum Abschluss folgende Gedanken und legen Sie los – Wir begleiten Sie auf Ihrer Reise zum Erfolg!

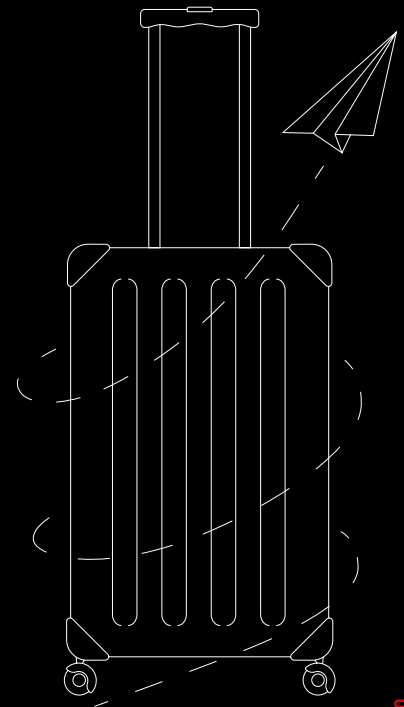
„Das Geheimnis des Erfolgs ist anzufangen.“
– Mark Twain

„Wenn du ein Ziel erreichen willst, das du noch nie hattest, musst du etwas tun, was du noch nie getan hast.“
– Stephen R. Covey

„Der beste Weg, die Zukunft vorauszusagen, ist, sie zu gestalten.“
– Peter F. Drucker

„Wähle einen Beruf, den du liebst, und du brauchst keinen Tag in deinem Leben mehr zu arbeiten.“
– Konfuzius

„Ein Wunsch ändert nichts, ein Entschluss ändert alles.“
– Unbekannt



Kontakt

Landesgremium Direktvertrieb, Wirtschaftskammer Tirol

Wilhelm-Greil-Straße 7

6020 Innsbruck

Telefon: +43 5 90 90 5-8828

E-Mail: vertriebsformen@wktiro.at

Impressum

Herausgeber:

Landesgremium Direktvertrieb, Wirtschaftskammer Tirol

Wilhelm-Greil-Straße 7

6020 Innsbruck

Für den Inhalt verantwortlich:

Obmann DI Michael Forster

Text: Fberg Marketingsolutions e.U., oberhollenzer kommunikation

Layout und Design: Northlight

3. ÜBERARBEITETE AUFLAGE (2026)





WIRTSCHAFTSKAMMER TIROL
LANDESGREMIUM
DIREKTVERTRIEB
STAND 2026