

NETWORKING:

B2B-EVENT MIT TSCHECHISCHEN UNTERNEHMEN

DAS BUNDESGREMIUM ORGANISIERTE AM 25. APRIL GEMEINSAM MIT DER TSCHECHISCHEN BOTSCHAFT IN WIEN UND CZECH TRADE EINE VERANSTALTUNG FÜR UNTERNEHMEN VON BEIDEN LÄNDERN. Die Branchenvertretung nutzte die Gelegenheit, den Berufsstand zu präsentieren und Möglichkeiten der Kontaktabbahnung aufzuzeigen. Im Anschluss an die Vortragsreihen wurde bei den B2B-Gesprächen bereits das eine oder andere Geschäft eingefädelt.

Im Rahmen dieser B2B-Veranstaltung unter dem Motto „Bekleidung und Schmuck | Möbel, Holz- und Baubedarf | Gesundheit, Medizinprodukte und Medizintechnik“ hatten über 70 Teilnehmer in den Räumlichkeiten der Tschechischen Botschaft in Wien die Chance, mit möglichen Geschäftspartnern in Kontakt zu treten und erste Kontakte zu knüpfen. Die Leiterin der Wirtschafts- und Handelsabteilung in der Botschaft, DI Pavlina Šrámková, sowie die Direktorin von Czech Trade, Mag. Julie Havlová, zeigten sich über die rege Teilnahme höchst erfreut.

TSCHECHISCHE GRUSSWORTE

Der ständige Vertreter des Botschafters der Tschechischen Republik in Wien, Dr. Jakub Novák, eröffnete die Veranstaltung und begrüßte die Teilnehmer im wunderschönen Festsaal der Botschaft. Er betonte die Wichtigkeit der wirtschaftlichen Zusammenarbeit zwischen Österreich und Tschechien aufgrund der geographischen Nähe und auch aus der Historie heraus.

„PERSÖNLICH SOLLTEN MEHR SOLCHER VER-TRETUNGSBÖRSEN KOMMEN, DENN MAN VERNETZT SICH UND DAS IST LÄNDERÜBER-GREIFEND IN UNSEREM BERUFSBILD WICHTIG!“

NÄGEL MIT KÖPFEN MACHEN

Zur Einleitung wurde der kurze Imagefilm über die Vorzüge der Sales Agents gezeigt. Und der kam gut an. Bundes-

„ES WAR EINE SEHR INTERESSANTE UND PRODUKTIVE VERANSTALTUNG. DIE LOCATION WAR EXZELLENT. PERSÖNLICH HÄTTE ICH MIR MEHR ÖSTERREICHISCHE BRANCHEN-KOLLEGEN GEWÜNSCHT. ICH KONNTE MIT ZWEI TSCHECHISCHEN FIRMEN KONTAKTE KNÜPFEN UND DIESE SEHEN VIELVERSPRECHEND AUS. ICH HOFFE, IN KÜRZE EINEN ARBEITS-VERTRAG ABSCHLIESSEN ZU KÖNNEN. EIN DANK AN DIE KAMMER, DIE SOLCHE KOOPERATIONSMÖGLICHKEITEN ANBIETET. ES GIBT ETWAS, MAN MUSS NUR ZUGREIFEN.“

obmann Robert M. Hieger erklärte in seinem folgenden Eingangsstatement, dass es bei derartigen Veranstaltungen nicht nur ums Matching, sondern vor allem darum gehe, Gelegenheiten zum Kennenlernen und Austauschen zu schaffen, einen Anstoß zum Netzwerken zu geben und damit den Grundstein für eine gemeinsame Zusammenarbeit in der Zukunft zu legen.

FIRMEN AUS TSCHECHIEN AUF EXPANSIONSKURS

Die tschechische Wirtschaft wuchs 2022 mit 2,4 Prozent besser als erwartet. 2023 rechnen Experten laut Šrámk-

ková allerdings mit einer Stagnation der tschechischen Wirtschaft. Dennoch bleibt Tschechien weiterhin einer von Österreichs wichtigsten Wirtschaftspartnern.

VERTRIEBS-OUTSOURCING

Alle Vorteile, die den Unternehmen bei der Zusammenarbeit mit Sales Agents bei der Platzierung ihrer Produkte am Markt zugutekommen, brachte Mag. Christian Rebernick, Geschäftsführer des Bundesgremiums, zur Sprache. Auf großes Interesse stieß die Online-Vertriebsplattform commercialagents.at, auf der Sales Agents ihre Produkte und Leistungen präsentieren und Unternehmen einfach und unkompliziert ihre passenden Vertriebsprofis finden können. Dass die Plattform inzwischen auch international verlinkt ist, ist ein zusätzliches Argument, die Webseite zu besuchen. Sales Agents sollten sich daher schnell registrieren, um von möglichen Business Partnern gefunden zu werden.

„WIR HABEN HEUTE GUTE KONTAKTE GEKNÜPFT, BEI ZWEI PRODUKTEN PLANEN WIR WEITERFÜHRENDE GESPRÄCHE.“

FIT FÜRS BUSINESS

Auf die aktuellen rechtlichen Rahmenbedingungen ging Dr. Gustav Breiter, Vertrauensanwalt des Bundesgremiums, ein. Er gab einen kurzen Überblick zum europäischen und österreichischen Handelsagentenrecht und zeigte Punk-



Die österreichischen Veranstalter zeigten sich gemeinsam mit den tschechischen Vertretern sehr zufrieden. V. l.: Ständiger Vertreter Jakub Novak, Czech-Trade-Direktorin Julie Havlová, Rechtsanwalt Gustav Breiter, Bundesobmann Robert M. Hieger, Botschaftsrätin Pavlina Šrámková und Geschäftsführer Christian Rebernik.



Die Gastgeberinnen Pavlina Šrámková und Julie Havlová.



Kurze Vorstellung des Imagefilmes der Sales Agents durch Robert M. Hieger.



Zahlreiche Teilnehmer lauschten den Vorträgen und waren in Erwartung der Einzelgespräche.



Christian Rebernik zeigte Möglichkeiten zur Kontaktaufnahme mit Sales Agents auf ... die 007 des Vertriebs.



Rechtsanwalt Gustav Breiter gab Überblick zum europäischen und österreichischen Handelsagentenrecht.



Der Obmann des Landesgremiums Steiermark, Christoph Fürntratt, zeigte sehr viel Ambition, die wirtschaftliche Zusammenarbeit zwischen den beiden Ländern zu intensivieren.



Die Außenwirtschaft, ein wichtiger Partner für Erstinformationen, so Cosima Steiner aus der WKÖ.



Axel Sturmberger fädelt für seine Agentur sowie seine Salzburger Kollegen die ersten Geschäfte ein.



Fachsimpeln, sich austauschen und Nägel mit Köpfen machen sind die Intentionen der Handelsagentenbörse.



René Essmeister versuchte seine nächste Vertretung an Land zu ziehen.



Dass es beim Netzwerken um mehr geht als um einen Vertragsabschluss, fanden die Anwesenden und Erich Trummer schnell heraus.



Letzte Details und die Zusammenarbeit ist perfekt: Michael Simharl war sehr erfreut.

te auf, die bei einer Zusammenarbeit zu berücksichtigen sind (in dieser Ausgabe des CONTACT: informiert er ab Seite 28 außerdem über die Voraussetzungen für den Erhalt eines Ausgleichsanspruchs). Im Anschluss an die Vorträge nutzten viele der Anwesenden die Chance, um sich bei ihm zusätzlich Rat zu holen.

UNTERSTÜTZUNG IN TSCHECHIEN

Die Regionalmanagerin der Außenwirtschaft aus der WKÖ, Mag. Cosima

„ICH WEISS NICHT, WIE
ES DEN ANDEREN GE-
GANGEN IST, WIR HAT-
TEN EIN SEHR GUTES
GEFÜHL.“

Steiner, M.Sc., fasste die Aufgaben des AußenwirtschaftsCenters in Prag sowie des Außenwirtschaftsbüros in Brünn zusammen. Damit die Marktbearbeitung in Tschechien oder die Zusammenarbeit mit tschechischen Unternehmen problemlos abläuft, liegen

Informationen zu relevanten Fach- und Branchenthemen auf, die man jederzeit anfordern kann.

REGES TREIBEN

Im Anschluss an die Vorträge ging es zu zahlreichen Einzelgesprächen mit potenziellen Geschäftspartnern. Auf der einen Seite tschechische Business Partner, die einen Sales Agent suchen, auf der anderen Sales Agents, die gern eine neue Vertretung an Land ziehen möchten. Der Tag in der Botschaft hat sich für viele gelohnt.

TSCHECHISCHE BUSINESS PARTNER AUF DER SUCHE NACH SALES AGENTS

BEREICH BEKLEIDUNG & SCHMUCK

BELSAC PLUS S.R.O., Modeaccessoires aus Leder, Online-Geschäft, Nataša Hanáková, www.blaire.cz

CITYZEN S.R.O., Bekleidung, Romana Fetting, www.cityzenwear.cz

JITKA SERDELOVÁ, Dekoratives Sandstrahlen, Jitka Serdelová, www.jslucca.cz

KAJA S.R.O., Arbeitsbekleidung, Bekleidung für Gesundheitsberufe, Karla Gottwaldová, www.kaja.cz

BEREICH MÖBEL, HOLZ- UND BAUBEDARF

AGSTAV TŘEBÍČ A.S., Baumaterialien aus Beton, Designbehälter, Bronislav Vala, www.betoni.art

CEMENTO DESIGN S.R.O., Glasfaserbetonprodukte, Bauindustrie, Tomáš Soviš, www.cementodesign.cz

CRÉER S.R.O., Badausstattung, Wohnaccessoires und Betonmöbel, Agáta Bilková, www.creer.cz

DEKORA STUCK S.R.O., leichte Fassadenprofile/Fassadensanierung, Ondřej Chovan, www.dekorastuck.cz/de

DŘEVODÍLO, ROUSÍNŮV, V.D., Holz- und Designermöbel, Patrik Štefek, www.drevodilo.cz

DŘEVOTVAR DRUŽSTVO, Möbel, Ivo Zajiček, www.drevotvar.cz

DUP DRUŽSTVO, Pressen, Präzisionsschneiden, Galvanik, Werkzeugbau, Teile und Produkte für die Möbel-, Gesundheits- und Reha-Industrie, Lederrücken, Kunstleder und Textilriemen, Miroslav Kerouš & Hana Pažitná, www.dup.cz

EFKO KARTON S.R.O., Herstellung von Spielzeug und Spielen, Alena Trávníčková, www.efko.cz

LACHMAN INTERIOR DESIGN S.R.O., Möbel, Patrik Lachman, www.lachman.eu

MGB SPOL. S.R.O., Innenausstattung von Geschäftsräumen, Petr Štěpán, www.mbg.cz/de

MOISTURE GUARD S.R.O., Feuchtigkeitsüberwachungssystem in Gebäuden, Miroslav Veselý & Peter Helesic, www.moistureguard.cz/en

NADOP NÀBYTEK A.S., Möbel, Jan Pehal, www.nadop.cz

NOVATRONIC S.R.O., Möbel, Eva Štěpánková, www.novatronic.cz

UNIKOV STEEL SPOL. S.R.O., Möbel aus Metall, Vladimír Veselkov & Roman Jakovlev, www.unikov.cz

VESPERA DESIGN S.R.O., Polstermöbel, Robert & Teodor Hybský, www.vesperadesign.cz

BEREICH GESUNDHEIT, MEDIZINPRODUKTE UND MEDIZINTECHNIK

BOK & LK S.R.O., Priessnitz-Körperpackungen, Petra Hudáková & Jaroslav Zadrobilek, www.bokalk.cz

FIDE S.R.O., Binden und Tampons, Jitka Cenková, www.fide.cz

HILDING ANDERS CZECH REPUBLIC, Passive Antidekubitusmatratze, Radka Kotyková & Miloš Haken, www.hildinganders.com

INGOS S.R.O., Laborgeräte, Alexandr Šimon, www.ingos.cz

ORTEX SPOL. S.R.O., Herstellung von Orthesen und Bandagen, Kateřina Kouřilová, www.ortexzlin.cz

PHARMDATA S.R.O., Beratung, technische Hilfestellung im Bereich Registrierung (Datendienst pro Apotheke), Josef Šimáček & Jiří Kuděj, www.pharmdata.cz

VR LIFE S.R.O., Übung in der virtuellen Realität, Marie Němcová, www.vrvitalis.cz

CZECH TRADE ÖSTERREICH

Mag. Julie Havlová, Direktorin
www.czechtrade.at

BOTSCHAFT DER TSCHECHISCHEN REPUBLIK IN WIEN

Mag. Robert Otepka, Leiter der Wirtschafts- und Handelsabteilung
www.mzv.cz/vienna