



So angelt man einen Business Angel

Michael Altrichter
Business Angel

Business Angels – wie Fische?

Manche beißen sofort

Manche nur mit dem perfekten Köder

Und manche schwimmen einfach weiter



Ich bin Michael Altrichter –
Unternehmer & Business Angel.

Co-Founder Paysafecard &
payolution, 40+ Startup-
Investments,
Energiewende-Unternehmer.

Ich glaube an die Kraft der
disruptiven Innovation.



A woman with blonde hair tied back, wearing a light blue button-down shirt and a light grey blazer, stands with her arms crossed. She has large, white, feathered angel wings and a white halo around her head. The background is a plain, light grey.

Kein Mäzen, kein Bankkredit

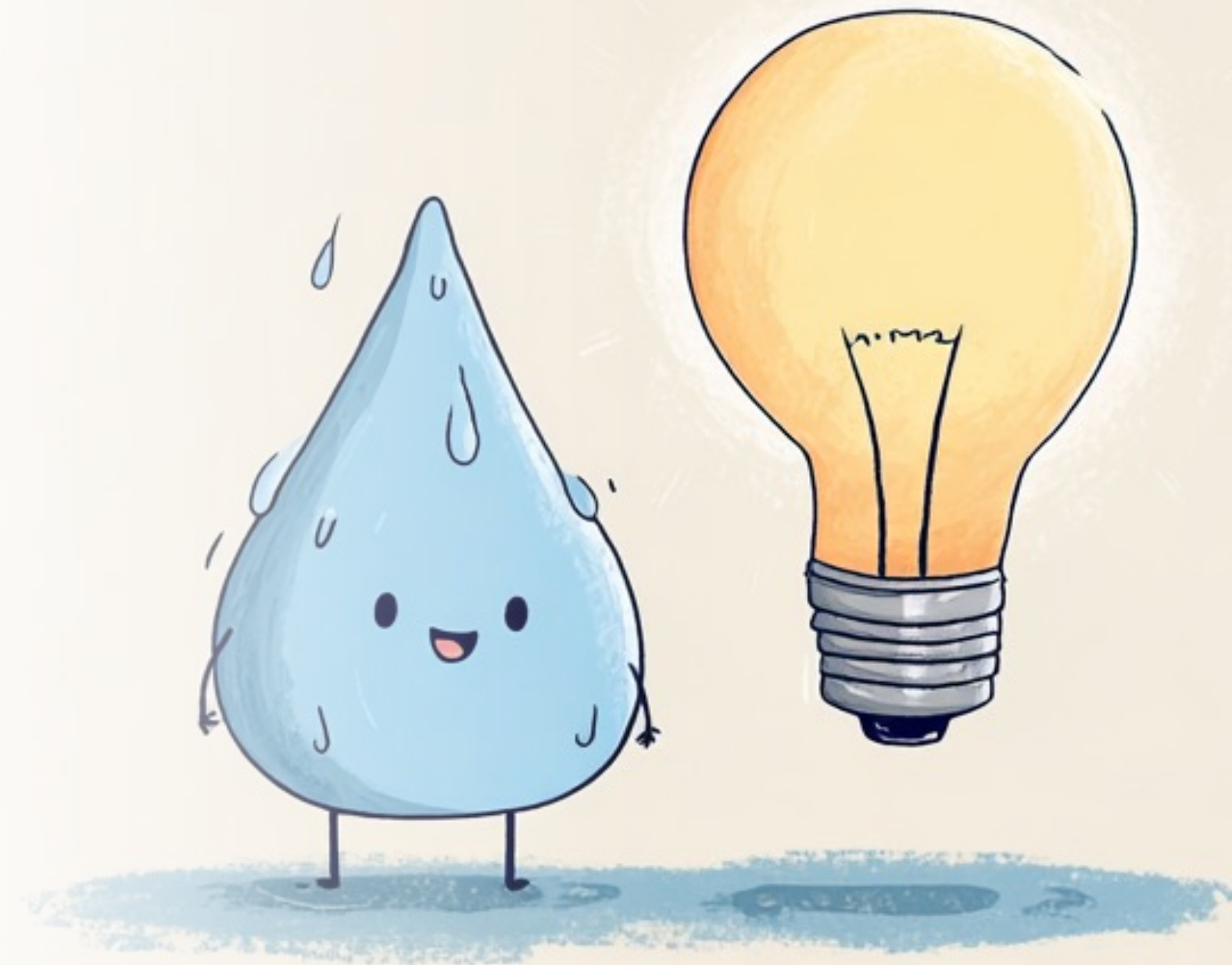
Ein Business Angel investiert sein eigenes Geld

Know-how: wir bringen Erfahrung und Netzwerk ein

Herzblut: in uns lodert das unternehmerische Feuer –
wir brennen für tolle GründerInnen

Erfolg = 10% Inspiration, 90 % Transpiration

- Ideen haben viele
- Umsetzen tun wenige
- Darum zählt Execution, nicht Vision



An illustration of a man with a beard and sunglasses, wearing a green patterned shirt and brown shorts, lying in a hammock. He is surrounded by lush green foliage and yellow flowers. A large, faint spider web is visible in the background. The scene is bathed in warm, golden light, suggesting a sunny day.

Machen ist besser als träumen!

- Execution schlägt die Idee
- Traktion schlägt die Vision
- Lernen ist wichtiger als planen

Team is everything!

- Ein starkes Team verbessert jede Idee
- Vertrauen und Zusammenhalt sind unbezahlbar
- Diversity ist wichtig – nicht nur beim Geschlecht!



In a hurricane even pigs can fly



Zu früh = kein Markt.

Zu spät = kein Platz.

Perfect Timing = Turbo.

Angels Nightmare: der Zombie

Nur skalierbare Modelle sind spannend

Ohne Exit = kein Return für Business Angels

Ausschüttungen reichen nicht – Skalierung ist Pflicht



Angels Dream: 2ndCycle

- Gründer mit Leidenschaft und Kompetenz
- Hohe Lernbereitschaft und maximaler Einsatz
- Produkt mit absolutem Alleinstellungsmerkmal



Der Elevator-Pitch: dein Fuß in der Tür

30 Sekunden Klarheit und eine Prise Marketing

Nutzen wichtiger als Features

Pitche das nächste Etappenziel, nicht das Weltimperium

Vermittle Begeisterung und Leidenschaft!



Das Pitchdeck: Präzision schlägt Kreativität

Standardisierte Struktur: Problem, Solution, Markt, Finanzen, Team, Roadmap, Vision.

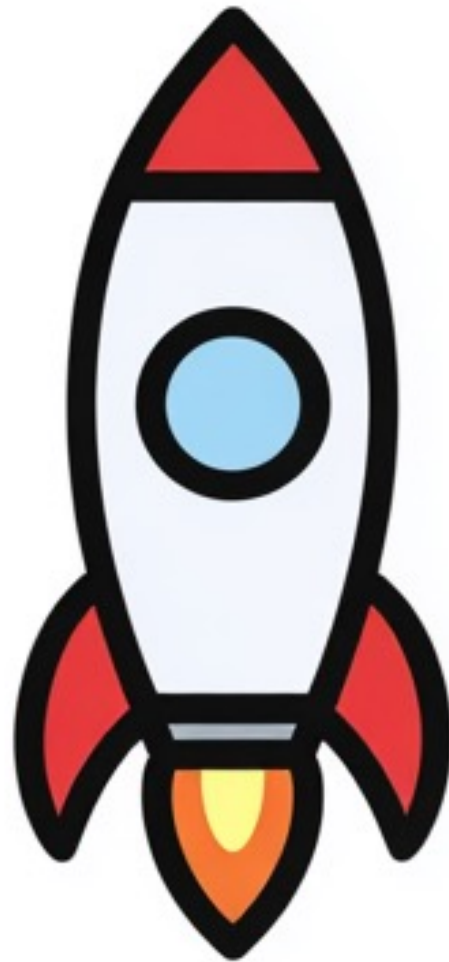
Weckt Interesse & macht Lust auf ein Kennenlernen.

Work in Progress: halte dein Pitchdeck aktuell!

Angels Checklist



Team



Execution



Timing



Klarer Pitch



Fang an!

**Man kann einen Business Angel nur
angeln, wenn man die Angelrute ins
Wasser hält!**



Vielen Dank!

Michael Altrichter
Business Angel & Energiewende-
Investor